

Groepsaankoop energie Landsbond Pluimvee - Elindus

In 2012 werd Elindus, een financieel onafhankelijke, dynamische en Belgische energieleverancier opgericht. Om zich te onderscheiden van traditionele leveranciers focust Elindus zich op ondernemers en laten de particuliere markt links liggen om het ondernemerssegment optimaal te dienen. Persoonlijk contact wordt dan ook hoog in het vaandel gedragen. Zo wordt elke klant aan een specifieke accountmanager toegewezen met kennis van het dossier, zodoende een vertrouwensrelatie op te bouwen. In de klant zijn plaats wordt de markt op de voet gevolgd. De accountmanager zal tussentijdse voorstellen aan de klant doen bij opportuniteiten, specifiek van toepassing voor het bedrijf van de klant om op die manier op het juiste moment te kunnen intekenen. Een toch niet onbelangrijk gegeven is dat er geen automatische verlenging is.

Daar energie toch een niet onbelangrijke kostenpost is op een bedrijf leek het ons als Landsbond Pluimvee interessant om de mogelijkheid af te wegen van een groepsaankoop, gelijklopend met een eerdere groepsaankoop onder melkveehouders. Ondanks dat Elindus toch al een aanzienlijk marktaandeel heeft verworven, stelde Elindus zich kortelings eens voor via twee webinars. Het eerste ging door op 23 maart, het tweede een week later.

Vaste of variabele prijs?

In België heb je twee verschillende markten waar je kan op inkopen. De variabele en de vaste markt. **De variabele markt**, de markt van vraag en aanbod, heeft de eigenschap dat de wintermaanden iets duurder gaan noteren t.o.v. de zomermaanden, al blijven de laatste jaren de wintermaanden uit. Elindus gaat een variabele prijs voorstellen als het verbruik hoofdzakelijk in de zomer ligt of wanneer de vaste markt te hoog staat. Zodoende kan er variabel gestart worden in afwachting van een gunstigere vaste markt.

Vaste prijzen worden voor het grootste deel bepaald door de marktprijs van de dag waarop de fixatie uitgevoerd wordt. Bij een duur marktmoment zal de vaste prijs logischerwijs beduidend hoger zijn dan wanneer de markt goedkoop staat. De vaste markt is onderhevig aan veel andere factoren. Zo zijn op vandaag de CO₂ emissierechten een sterk drijvende factor, naast de olie en steenkoolprijzen.

Als de vaste markt duur staat is het niet interessant om de prijs vast te zetten met als enige zekerheid dat de klant een te dure prijs zal betalen. Variabel is dan een betere oplossing om af te wachten tot de markt gunstiger staat om bepaalde fixaties uit te voeren.

Een goede opvolging van de leverancier uit zal hier een enorme meerwaarde bieden. Het is echter zo dat de klant niet altijd even veel tijd, zin of kennis heeft om de juiste momenten aan te halen. Een taak die Elindus voor u op zich neemt.

Als je intekent, aan welke prijs is dit dan? Het moment dat je intekent of hetgeen dat van de jaarlijkse meter wordt afgelezen?

Variabele prijzen zijn op een jaarlijkse meter telkens het gemiddelde van het voorbije jaar. Bij vaste prijzen hangt het inderdaad af van het moment dat er ingetekend wordt. Concreet: Je hebt een vaste prijs die afloopt op 1/9/2022 en de vaste markt staat vandaag gunstig, dan kan er reeds een vaste prijs afgesproken worden om van start te gaan op 1/9/2022. Afhankelijk van hoe goed de markt staat zal hier een voorstel gegeven worden van 12, 24 of 36 maanden.

Een gemiddelde van 12 maanden?

Op een jaarlijkse meter zal dit het gemiddelde zijn tussen begin en eindmeterstand. Dit kan dus zijn dat u overstapt op bv 1/9/2022 en op 1/2/2023 is het moment van jaarlijkse opname. In deze situatie zal het een gemiddelde prijs zijn van 5 maanden (september tot februari).

Wat met zonnepanelen , injecteren en tegen welke prijs?

De redenering is hier het tegenovergestelde van afname. Waar we bij afname op een zo goedkoop mogelijk marktmoment willen intekenen, willen we bij injectie op een zo duur mogelijk moment de prijs vastzetten.

Hoe wordt er contact opgenomen?

In eerste instantie zal Elindus telefonisch contact opnemen. Indien de klant niet bereikt kan worden, wordt er ingesproken op de voicemail waarbij er een bijhorende mail wordt verstuurd. Indien dit zonder gehoor volgt na enkele dagen alsnog het concrete voorstel per mail met bijgevoegd een ingevulde overeenkomst die uiteraard eerst kan bekeken worden.

Is er mogelijkheid voor 100% groene stroom?

Courant wordt er gewerkt met grijze stroom, al wordt de mogelijkheid geboden om 100% groene energie te verkrijgen.

Groepsaankoop Landsbond Pluimvee

Het voordeel dat bekomen kan worden met de groepsaankoop hangt af van het totaal aantal bedrijven dat uiteindelijk zal intekenen. Hoe groter het volume, hoe lager de marge gezet kan worden. Dit geldt evengoed voor reeds bestaande klanten. Onderstaand tabel biedt een overzicht van de prijzen die gehanteerd zullen worden in functie van het volume. Deze groepsaankoop is eveneens mogelijk voor reeds bestaande klanten!

Staffel		1	2	3
0	500	8,5	8	7,5
500	1000	8	7,5	7
1000	1500	7,5	7	6,5
1500	2000	7	6,5	6
2000	2500	6,5	6	5,5
2500+		6	5,5	5

Prijsdaling per schijf: 0,5

Prijsdaling per jaar contract: 0,5

Uiterste inschrijvingsdatum groepsaankoop: 18/05/2021. Vrijblijvend inschrijven kan via volgende [link](#).

Indien u nog concrete vragen hebt kunt u contact opnemen met Sven Lagast (sven.lagast@elindus.be, 0032 491 74 05 05).