

Blij weerzien op de Algemene Vergaderingen



Interessante contactdag legkippenhouderij op het Proefbedrijf te Geel

- Zeer geslaagde provinciale bijeenkomsten in Oost Vlaanderen en Limburg
- Veel bezorgdheid omtrent afroming van de NER's
- Onder crisomstandigheden wordt voeding terug gewaardeerd
- HPAI op bedrijf in West-Vlaanderen

DE KRACHT VAN VEPYMO ZIT IN ONZE DAMES



ISA Brown

- De kip met een hoge levensduur
- Hoge eiwaarde
- Uitstekende legprestatie
- Scherpe voederconversie
- De sterkste eischal
- Goede bevrediging

Dekalb White

- De kip met veel courante eieren
- Hoge piekproductie
- Uitstekende legprestatie
- Perfecte eikwaliteit
- De beste voederconversie
- Uitmuntend gedrag

Bovans Brown

- De kip die makkelijk te managen is
- Robuuste kip, hardtief smal
- Hoge piekproductie
- Uitstekende legprestatie
- Veel eieren
- Mooie donkere schoofleur



Nieuwstraat 21, B-2382 Poppel
+32 14 65 41 40
info@vepymo.com
www.vepymo.com



VEPYMO

De broederij met een hart voor de sector

TEMPO team

**Europese Pluimvee
Services-België**

**Stationstraat 37 bus 3
3582 BERINGEN**

JULLIE VANGBEDRIJF
(In samenwerking met E.P.S.-België)

- ✓ Wij laden/lossen alle soorten kippen en pluimvee.
- ✓ Wij leveren eerste kwaliteit.
- ✓ Stipte bediening; juiste tijd en juiste plaats.
- ✓ Onze ervaring is uw garantie.



Tel & Fax +32 (0) 3 82 86 708 • GSM + 32 (0) 495 86 83 80 • Email Tempogroep@gmail.com

Nooit meer oorlog

Deze slogan vind je hier in de westhoek - waar ik als kind geboren ben - terug in Diksmuide aan de IJzertoren ter nagedachtenis van de eerste wereldoorlog. Zeker in deze regio is de gelijkenis en de bekommernis met wat nu in Oekraïne gebeurt heel groot. Veel meer dan de voorbije jaren wanneer er ook elders in de wereld oorlog werd gevoerd. Het verbaast mij evenzeer hoe in een maand tijd mijn blik op de wereld en onze sector zo gewijzigd is. Meer dan ooit staat mondiaal nu zowel voeding als voedselproductie in de belangstelling. Op een pijnlijke manier zien we de kwetsbaarheid van de globalisering tijdens vorige decennia met als gevolg dat we allerlei beslissingen in vraag stellen. Onze energiebevoorrading, de Europese Green deal, de Farm to Fork strategie, kunstmestvoorziening enz... Maar het vraagt natuurlijk wat politieke moed en heilige huisjes dienen gesloopt te worden om met een open vizier de realiteit te benaderen en aan te pakken. Een voorbeeld deze week in de commissie leefmilieu. Er werd gevraagd om tijdelijk de normen voor het gebruik van dierlijke mest, mits een aantal randvoorwaarden, aan te passen omwille van de exuberante prijzen van kunstmest. Dit stuitte zeer snel op een njet van minister Demir uit principiële overwegingen en van Vooruit man Bruno Toback kreeg ze volmondig steun. Meer nog hij stelde dat er eigenlijk geen probleem is. " Bij mijn weten is er in Vlaanderen nergens een tekort aan eten en dat is zeker ook niet te verwachten in de komende jaren" was zijn stelling. Als je dan weet dat we voor consumptie eieren rond de 100% zelfvoorziening draaien, dan weten we dat gezien het Vlaamse beleid we in de toekomst afhankelijk worden van import. De welstellende burgers in dit luxe landje zullen wel aan voldoende voeding geraken, maar voor hen die het veel moeilijker hebben om de eindjes aan elkaar te knopen kunnen het hier of in minder rijke landen bange tijden worden. Ook voor ons producenten wordt het intensief rekenen en handelen. Overal schieten de prijzen de hoogte in naar ongekende niveaus met bijzonder grote risico's tot gevolg. De vrije marktprijzen van eieren en pluimvee volgen de trend en dit in tegenstelling tot konijnen en kalkoenen waar dit veel moeilijker verloopt. En toch zal dit noodzakelijk zijn willen we de productie hier houden en niet afhankelijk te worden van de grillen van de import.



Danny Coulier, Voorzitter Landsbond Pluimvee

KOM EENS KUIKEN OP ONZE
STAND TIJDENS DE AGRIDAGEN
20, 21 & 22 mei

Agri
dagen

Bezoek ons op stand 4411 van 10 tot 18 uur.

Op **20, 21 en 22 mei** vind je ons terug op de **Agridagen in Ravels**. Het belooft alvast een spetterende editie te worden. Wat we allemaal voor u in petto hebben? Voor ons een weet, voor jullie een vraag. Maar niet meer voor lang. Tot op de Agridagen.



NEW **BELGABROED** SA
destrooper&moonen

PROSIEKEL - COUVOIR
VERVAEKE - BELAVI

INHOUD



5 Veel bezorgdheid omtrent afoming van de slapende NERs

In het PAS krokusakkoord van de Vlaamse Regering is de afbouw van o.a. de NER-MVW voorzien evenals de afoming van de slapende NERs. Voor onze sector heeft dit grote negatieve gevolgen en zal één van de strijdpunten worden van de Landsbond tijdens het openbaar onderzoek.



8 Eindelijk, na 2 jaar terug de gezellige statutaire vergaderingen

Einde maart kon, na de twee corona jaren, de draad terug opgenomen worden om de provinciale statutaire vergaderingen fysiek te laten doorgaan. Zowel in Oost Vlaanderen als in Limburg was de opkomst zeer ruim en werd het een blij weerzien onder sectorgenoten.



14 Geslaagde contactdag leghennen op het Proefbedrijf Pluimveehouderij te Geel

Nu de legkippenproefstal leeg stond, opteerde het proefbedrijf voor een interactieve rondgang in kleine groepjes. In de diverse afdelingen kon op een praktijkgerichte manier kennis genomen worden met de 9 lopende projecten en informeel gediscuteerd worden met de onderzoekers.

Colofon

Pluimvee is een uitgave van de Vereniging Voorlichting Pluimveehouders, vzw (VVP).

Hoofredactie: Luc Maertens
Burgemeester Maenhoutstraat 73 - Merelbeke
Tel. 09.252.36.77 - 0498 040691 - lucmaertens@skynet.be

Redactieleden: Dirk Mertens, Jaak Reyners, Ir. Karolien Langendries, Ir. Luc Maertens, Prof. Dr. Marc Heyndrickx, Dr. Nathalie Sleenckx, Dr. Delphine Vandaele, Martijn Chombaere, Danny Coulier, Clem Reynders, Dr. ir. Evelyne Delezie, Ir. Bruno Vandorpe, Drs Tommy Van Limbergen

Administratie VVP: Jolien Lafaut
Oostendsesteenweg 217A - 8000 Brugge - Tel. 0474.619808
secretariaat@pluimvee.be - BTW BE 0406 909 555

Abonnementen: Jolien Lafaut - secretariaat@pluimvee.be
Steeds voor een jaargang: 100€ (België) - Buitenland: 115€
op rek. nr. BE71 7340 4655 6369

Advertenties: Luc Maertens - 0498 040691
advertenties@pluimvee.be

Verantwoordelijke uitgever: Jolien Lafaut
Oostendsesteenweg 217A - 8000 Brugge

Website Pluimvee: www.pluimvee.be

Overname artikels: alle bijdragen en advertenties verschijnen onder de verantwoordelijkheid van de inzender. Overname van artikels uit deze periodiek is enkel toegestaan mits toestemming van de redactie.

Disclaimer: Pluimvee is een uitgave van VVPvzw, opgesteld om te voorzien in de informatiebehoefte onder pluimveehouders. Wij wijzen iedere aansprakelijkheid ten aanzien van de juistheid, volledigheid en actualiteit van de geboden informatie uitdrukkelijk van de hand. VVP is niet aansprakelijk voor het gebruik van de informatie in deze publicatie.

- | | | | |
|----|-------------------------|----|---------------------------|
| 3 | Standpunt | 24 | EU Import-Export pluimvee |
| 4 | Inhoud | 26 | Juridisch |
| 5 | NER's | 28 | Berichten |
| 8 | AV Oost-Vlaanderen | 30 | Kort Nieuws |
| 10 | AV Limburg | 32 | Column |
| 14 | Proefbedrijf Pluimvee | 33 | Marktcommentaar |
| 16 | Vogelmijt | 34 | Marktberichten |
| 18 | Kennisartikel | | |
| 20 | Pikkerij | | |
| 22 | EU Import-Export eieren | | |

Agenda

20-22 Mei 2022: Agridagen te Ravels

27 mei 2022: Algemene vergadering Landsbond Pluimvee West Vlaanderen

28 oktober 2022: Algemene vergadering Landsbond Pluimvee Antwerpen

Veel bezorgdheid omtrent afroaming van de NERs bij minder dan 90% invulling.



Tekst: Delphine Vandaele, ondervoorzitster Landsbond Pluimvee

Binnen de conceptnota PAS, van de Vlaamse Regering, wordt een hervorming van het NER-systeem voorgesteld. Hieronder alvast een weergave van wat hieromtrent beslist werd en vervolgens onze opmerkingen en bezorgdheid omdat dit onaanvaardbaar is daar dit niet toepasbaar is op een sector als de onze!

Citaat uit het PAS akkoord:

“Het bestaande systeem van de NER is niet meer verenigbaar met de doelstellingen van de PAS. Opdat dit instrument sturend kan zijn in veestapelmanagement moet een hervorming doorgevoerd worden. Dit instrument kan enkel functioneren als er sprake is van een ‘gesloten markt’ die wat betreft capaciteit nauw aansluit bij de huidige veestapel. Pijnpunten op dit moment betreffen de groei door nieuwe NER mits mestverwerking, een te groot pakket ‘slapende NER’ die door invulling een ongecontroleerde groei van de veestapel mogelijk maakt en de uitzonderingen die een sturende afroaming bij overdracht in de weg staan”.

Daarom heeft de Vlaamse regering beslist:

Het bestaande systeem van de NER te hervormen en reeds met ingang van 1/1/2022 de mogelijkheid tot nieuwe NER mits mestverwerking (NER-MVW) stop te zetten. We bieden een oplossing voor vergunningen die aflopen in 2022 en 2023. Daarnaast worden volgende hervormingen ingevoerd die naast de stopzetting van de instroom van nieuwe NER-MVW regelgevend verankerd worden:

- Systeem van groei mits mestverwerking wordt stopgezet en uit het decreet geschrapt.
 - Deze stopzetting grijpt niet in op de bestaande NER-MVW.
 - Het schrappen van NER MVW werkt niet in op de mestverwerkingscapaciteit.
 - De in het verleden verkregen NER MVW blijven gebonden aan de mestverwerkingsplicht.

- Slapende NERs worden afgeroomd
 - Slapende NERs zijn NERs die op 1/1/2022 (foto) de afgelopen 3 jaar (conform systeem bestaande definitie mest-decreet) niet geactiveerd zijn (= gemiddeld aantal van de 3 laatste jaren).
 - Reserve van 10% van de actieve NERs, dit in functie van fluctuaties in de stalbezetting doorheen het jaar
 - Slapende NERs (behoudens vorig punt mbt 10%) verkregen vanaf de initiële toekenning in 2007 en sindsdien in het bedrijf gebleven, worden pondspondsgewijs afgeroomd, deels op de gratis verkregen NERs zonder vergoeding, deels op de gekochte NERs met vergoeding.
 - Slapende NER's die sinds 2007 verhandeld zijn worden opgekocht aan 1 euro/NER.
 - Slapende NERs die zich binnen een vergunning bevinden, waarvoor geïnvesteerd is in stallen (dierplaatsen) sinds 2017 worden niet ingekort.
 - Slapende NERs ten gevolge van overmacht (brand, ziekte-uitbraak, ...) in de laatste 3 jaar worden niet afgeroomd (berekening op basis van situatie voor calamiteit).
- Daarbovenop is er een vaste afroaming van 25% van alle actieve NERs die verhandeld worden
 - Hierbij behouden we uitzonderingen voor specifieke overdrachten tussen 1ste graads familieleden en overgang bedrijfsvorm binnen dezelfde capaciteit (= vervenootschappelijking).
 - NER worden gekoppeld aan exploitatienummer/landbouwer

Inspelen op de marktsituatie wordt bestraft met de voorgestelde afroamingsregel van de NERs

Hieronder alvast onze bedenkingen:

1. De uitzonderingsmaatregel ten gevolge van overmacht (brand, ziekte-uitbraak, ...) zal een zeer belangrijk item worden! Hoogpathogene vogelgriep (H5N8 – begin 2021, H5N1 eind 2021–begin 2022), Laagpathogene vogelgriep H3N1 in 2019, zorgden bij veel bedrijven immers voor een korte of langere leegstand. Zowel rechtstreeks, als onrechtstreeks (voor opfokbedrijven).
2. Algemene opmerking pluimveehouderij: Een reserve van 10% - of een benutting van 90% van de NERs - is voor veel pluimveebedrijven een groot probleem!

Groot probleem bij braadkippen

Braadkippen worden gekenmerkt door een snelle cyclus. Tussen elke ronde is er één tot meerdere weken leegstand om te reinigen, soms een langere leegstand vanuit sanitair oogpunt of door een verstikkende marktsituatie. Voor de meeste bedrijven is een benutting 90% van de NER's dan ook geen haalbare kaart. Om dit te illustreren, onderstaand **voorbeeld**:

Een braadkippenbedrijf met vergunning voor 84.000 kippen

De benodigde NER: minimum 85% van de vergunning = VLIF voorwaarde of $84.000 \times 0,91$ NER/braadkip $\times 0,85$ = minimum 64.974 NER.

Bedrijf zorgt dat het 65.000 NER heeft (zijnde aankoop of verkregen via NER-MVV).

De productie: 8 weken cyclus: 6 weken productie, 1 week reinigen en 1 week leegstand uit sanitair oogpunt.

Op 5 weken wordt 20% van de kippen uitgeladen, 80% blijft 6 weken.

NER benutting: $(84.000 \times 5/8 \times 0,91) + (67.200 \times 1/8 \times 0,91) = 55.419$ NER of slechts een benutting van 85% !!

Dit bedrijf heeft met andere woorden 15% slapende NER en 5% van de aanwezige NER wordt vervolgens **afgeroomd tot 61.750 NER.**

Bijkomstig probleem: Bedrijf voldoet vervolgens niet meer aan VLIF-voorwaarde ?

Besluit: enkel bedrijven met zeer korte cyclussen in het verleden, kunnen bijgevolg voldoen aan bovenstaande regelgeving. Dit vinden wij onaanvaardbaar, gezien dit meestal bedrijven zijn die extra inspanning vertoonden op sanitair vlak of inspanningen leverden om de marktsituatie te stabiliseren bij slechte prijzen.

Eveneens problematisch bij 'Opfok – en vermeerdering' als bij leghennen

Deze sector zorgt voor het aanleveren van een continue stroom van broedeieren (van verschillende leeftijden van moederdieren) naar de volgende schakel, zijnde de broeierijen. Opfokbedrijven en vermeerderingsbedrijven moeten zich bijgevolg houden aan een complexe planning voor het aanleveren van moederdieren of broedeieren en zich aanpassen aan de vraag van de broeierijen. De voorbije jaren werd hierdoor op verschillende bedrijven af en toe een langere leegstand gehanteerd. Bedrijven die zich aanpasten aan de marktsituatie, worden door de voorgestelde "afmingsregel" afgestraft. Ook dit is onaanvaardbaar! Vanuit opfok- en vermeerderingsbedrijven wordt daarom eveneens zeer bezorgd gereageerd op de voorgestelde regel in het PAS akkoord. Deze lijn kan doorgetrokken worden bij de leghennenbedrijven die hierdoor eveneens in de problemen komen met de 'afmingsregeling'.

In de legsector zien we verscheidenheid in bezetting van dieren doorheen de jaren. Omdat een gewone legcyclus kan variëren rond de 2 jaar, kan er het ene jaar 100% bezetting van de NERs zijn, en andere jaren tot 70% of minder, afhankelijk van de al dan niet zelf gekozen leegstandsperiode. Als in deze gevallen afgeroomd wordt, kan dit bedrijf niet meer zijn volle bezetting hanteren, wat te zot voor woorden zou zijn.

Daarnaast wordt de legsector gekenmerkt door een volatiele prijsvorming. Om de marktwerking wat te sturen, kan een bedrijf ervoor opteren om het koppel te 'ruien' i.p.v. een nieuw koppel op te zetten. Hierdoor kan de bezetting in het betreffende jaar wat lager uitvallen. Een bedrijf die ook in deze sector de marktwerking wat wil sturen, door vroeger of later op te zetten zal door deze maatregel meer gebonden zijn wat de vrijheid beperkt.

Besluit

Een flexibeler systeem is dus wenselijk over de pluimveesectoren heen waarbij een pluimveehouder een vrije ondernemer moet kunnen zijn en blijven.

Wat de **uitkooprijks van de NER's** betreft, er wordt gesproken van 1,00 EUR. Dit is een abnormaal lage prijs voor NER-Dp (pluimvee). Vanop het terrein vernemen wij immers verhandelingsprijzen die tussen de 3,00 en de 6,00 EUR schommelen.

Voor al deze bedenkingen, maar ook voor vele andere problemen en vragen die de conceptnota PAS met zich meebrengt, oefenen wij alvast verder druk uit op de kabinetten. We hopen alvast op een pragmatische aanpak van de hele PAS-wetgeving!

Uitbraak met hoogpaathogeen vogelgriepvirus op vermeerderingsbedrijf te Meulebeke

Net voor het afsluiten van de redactie vernemen we dat er terug een besmetting met HPAI, type H5N1, vastgesteld en bevestigd werd te Meulebeke (West Vlaanderen). Het betreft een vermeerderingsbedrijf met een stal moederdieren. Het bedrijf is geruimd en de klassieke beschermingszone (3 km) en bewakingszone (10 km) zijn afgebakend.

De bron van de besmetting is nog in onderzoek, maar indirect contact met wilde vogels kan niet uitgesloten worden, ondanks het kleiner wordende aantal gevallen de laatste weken. De nieuwe besmetting betekent dan ook dat de periode van verhoogd



risico voor vogelgriep voorlopig niet kan worden opgeheven. Alle pluimvee moet dus nog steeds opgehokt/afgeschermd worden om contact met wilde vogels te vermijden. Strikte bioveiligheid in en rond alle stallen is nog steeds absoluut nodig.

De besmetting betekent ook dat het dossier wordt bevroren dat het FAVV had overgemaakt aan de OIE om opnieuw de vrije status voor vogelgriep bij commercieel pluimvee te krijgen.

Vangploegen nodig voor het verladen van bedrijfspluimvee? IPS regelt het voor u!

IPS
Werkgebied:
Nederland, België,
Noord-Frankrijk, NRW

www.ipsbv.com
Amentstraat 17
6039 RA Stramproy (NL)
+31 (0)495 56 35 99
sales@ipsbv.com



steen
multitech

0494/992519

| www.steenmultitech.be

| info@steenmultitech.be

Zonnepanelen | Elektricitetscabines | Energieopslag

Energie oplossingen op maat van uw bedrijf



Gezellig samenzijn voor jong en oud in Oost Vlaanderen

Tekst en beeld: Luc Maertens en Nicole Goethals

De Landsbond Pluimvee is in de eerste plaats een belangenvereniging gedragen door de sector zelf en vooral door bereidwillige bestuursleden. Daarnaast is het sociale aspect van het informeel samenzijn met sectorgenoten minstens even belangrijk. De Algemene Vergaderingen weerspiegelen dit duidelijk en 'zware' speechen, kasverslagen of info overdracht worden er – zeker in Oost Vlaanderen - tot een minimum herleid en vervangen door een gezellig samenzijn. .

Eindelijk

De Algemene Vergadering gepland einde maart 2020 moest in laatste instantie afgelast worden omwille van de lock-down. Ook in 2021 liet corona niet toe om gezellig in groep bijeen te komen. Vandaar, eindelijk na 2 gemiste jaren, kon de feestvergadering op 25 maart terug doorgaan onder 'normale omstandigheden'.

Dat velen snackten om 'buiten' te komen en elkaar rond een gezellige tafel te ontmoeten, bleek uit de grote belangstelling. Met 150 inschrijvingen werd een recordopkomst genoteerd in Oost Vlaanderen. Feestzaal 'Breughel', te Beervelde zat goed vol.

Formule

Reeds vele jaren houdt Oost Vlaanderen het bij hetzelfde klassieke patroon. 'Never change a winning team' of verander niet als het goed loopt en de leden tevreden zijn is het motto. Maar omdat het 3 jaar geleden was, vond het bestuur dat er iets extra mocht gedaan worden.

Na de korte speech van voorzitter Franky en de beknopte kastoestand door secretaris Nicole werd een uitvoeriger gratis maaltijd aan de leden aangeboden. Het klassieke kipje aan het spit werd vervangen door – jawel een kipbuffet- namelijk kip op twee wijzen. Met een voorafgaand aperitief, en nadien een dessert en koffie zorgde dit voor een uitstekende stemming en avond.

De sponsors zorgen niet alleen voor de maaltijd maar eveneens voor een pallet aan tombolaprijzen, waarvoor terechte dank. Zoals traditioneel in Oost Vlaanderen, niemand ging naar huis zonder prijs!

De Voorzitter aan het woord

Franky hield het kort en krachtig. Vooreerst begon hij met **corona en dat deze twee zaken leerde**. Ten 1ste dat mensen hun gedrag snel kunnen aanpassen als het er echt toe doet.

Ten 2de dat de wetenschap hier voor een oplossing zorgt, namelijk een vaccin. Dit stemt mij positief voor andere belangrijke zaken zoals de klimaatverandering en hopelijk ook voor het N-dossier wat ons allen zeer ter harte gaat. Hoe de Vlaamse regering het N-dossier



Voorzitter Franky Verstrynghe hield een kort betoog rond drie thema's die sterk ingrijpen: corona, N-dossier en oorlog.

aanpakt vind ik "respectloos". Neem nu de kindertekening als toekomstbeeld voor onze landbouw. Wat me eveneens stoort in het **N-dossier** is dat de media steeds spreekt over de 'meest vervuilende bedrijven' die moeten verdwijnen. Dit is eigenlijk niet correct want het gaat hier om de "impact" op de Natura 2000 gebieden en zeker niet om de meest vervuilende bedrijven.

Wat mij ook tegen de borst stuit. Is het tegen mekaar opzetten van verschillende groepen mensen: meer specifiek bedoel ik het constant promoten van lokale **kleinschalige landbouw en hoeveproducten**

als enig verdienmodel tegenover het constant 'bashen' van de intensievere sectoren. Het verhaal is er één van én én. Kleinschaligheid en hoeveproducten is niet voor iedereen weggelegd en is vooral interessant in de nabijheid van agglomeraties maar volstaat niet om de wereldbevolking eten te geven daarvoor dient de intensievere tak.

Wie eveneens geen rekening houdt met de realiteit, is Poetin in zijn reactie naar de Oekraïners. **Oekraïne** leert ons enkele belangrijke zaken: Onze welvaart heeft ons gemakzuchtig en naïef gemaakt. Enkele jaren terug stond ik hier kritiek te geven op de invoer van kipfilet met een vleugeltje eraan maar vandaag maakt ik mij zorgen over de tarwe en andere basisproducten die nu al duur zijn en misschien wel schaars worden. Er wordt druk met waarschuwingen gestrooid dat wij allen het zullen voelen maar de berichten over sommige landen aan de oostkust van Afrika zijn ronduit alarmerend. Er is daar nu al eten tekort.



De jongste aanwezige was Rune (14dagen), kleinzoon van Voorzitter Franky maar hij was blijkbaar nog niet geïnteresseerd in de speech van opa...



Een rijk buffet met kip op 'twee wijzen' zorgde voor gevulde maagjes.



De twee jongste bestuursleden, Lucas (l) en Ruben (r) stonden in voor de ontvangst en controle van de inschrijvingen bij aankomst.



Iedereen prijs met de tombola, maar de 3 hoofdprijzen gingen naar Ann Dochy, Koen Dobbels en Niels & Christa Lataire-Dhaenens. Hier geflankeerd door secretaris Nicole en voorzitter Franky.



Feestzaal 'Breughel' zat goed vol en ook heel wat jonge pluimveehouders waren present.

Limburg serveert een geslaagd dubbelprogramma

Tekst en beeld: Clem Reynders

Het was voor de Limburgse pluimveefamilie op 25 maart een blij weerzien tijdens de statutaire (feest)vergadering. Trouw aan zijn filosofie serveerde het bestuur een boeiend dubbelprogramma dat in de late namiddag werd ingezet op het innovatieve eiverwerkend bedrijf Lecoque Eggs in Tongeren. Jean-Marie Lecoque, de bevlogen zaakvoerder van het bedrijf, wist het gezelschap ruim twee uur te boeien met zijn verhaal over convenience food in de pluimveehouderij. Daarna was het verzamelen geblazen in Tongeren, de oudste stad van het land, die met de "Infirmierie" een goed bewaard culinair geheim herbergt. Kortom, het was een bekljvende bijeenkomst die afgesloten werd met een viering van voorzitter Jaak Reyners die 25 kaarsjes voor evenveel jaren voorzitterschap mocht uitblazen.

Lecoque Eggs: een internationale speler van niveau

Het programma van deze jaarlijkse vergadering lag in feite al twee jaar geleden vast met een bezoek aan Lecoque Eggs in Tongeren. Maar door de covid-19 pandemie moest alles uitgesteld worden tot de lente van dit jaar. Uitstel maar geen afstel. Onze lezers konden vorig jaar via een reportage in ons juli-augustusnummer al kennis maken met het bedrijf Lecoque Eggs; een unieke speler op de markt van gekookte en gepelde eieren waarmee Lecoque zijn plaats opeist in de convenience markt.

Het was zaakvoerder Jean-Marie Lecoque zelf die de honneurs waarnam om de groep van 70 geïnteresseerden op te vangen. Jean-Marie vertelde met veel passie over zijn bedrijf dat bescheiden gegroeid is uit een familiaal legpluimveebedrijf dat via de verwerking en de afzet snel uit zijn voegen groeide waardoor verhuis naar een industriezone de enige optie was.

Enkele cijfers over het bedrijf. Er kunnen per uur 120.000 eieren verwerkt worden. Vijfendertig personeelsleden, waaronder hoog opgeleide techneuten die zelf verbeteringen aanbrengen aan de



Het bedrijf Lecoque heeft altijd 6 miljoen eieren in stock. Overwegend witte eieren maar we ontdekten ook bruine eieren afkomstig van rondelstallen.

gerobotiseerde apparaten, staan in voor de dagelijkse werking. Naast gepelde en gekookte eieren biedt Lecoque ook gevulde scharreleieren aan die het vooral in Nederland goed doen. Die worden onder de merknaam Kok'O aan de man gebracht. Iedere dag worden 60.000 gevulde eieren geproduceerd voor de retail-sector die binnen de bedrijfsomzet een aandeel van 8% haalt.

De kleine helft van de aanvoer van witte eieren is afkomstig uit België maar tijdens de rondgang ontdekten we ook bruine eieren uit Nederland afkomstig van Rondeelstallen. Lecoque betreft ook witte eieren uit Polen afkomstig van een grote speler die niet minder dan 12 miljoen kippen telt.

TV spots

Gevulde eieren zijn in de loop der jaren van een seizoensproduct geëvolueerd tot een product dat het jaarrond beschikbaar is. Om gepelde/gekookte eieren beter bekend te maken bij het Belgisch publiek werd een promotiecampagne via de TV opgestart.

"Een dure campagne," vertelt Jean-Marie. "Er werd me aangeraden om de campagne in de maand mei te lanceren want dat was voor dit soort producten de beste periode. Maar toen de campagne startte was het schitterend zomerweer en lag iedereen te genieten van de zon in de tuin of op een terras. De campagne,



Goochelaar Peter Vanspauwen zorgde voor de ludieke noot.



Guido Colaers (midden) en secretaris Marion Mollen zetten voorzitter Jaak Reyners, voor 25 jaar voorzitterschap, in de spreekwoordelijke bloemen.

die onmiddellijk na het programma "the voice" werd uitgezonden kostte me per uitzending 15.000 € maar ging helemaal de mist in. Ik heb er wel even van wakker gelegen. Het is overigens niet zo eenvoudig om een hardgekookt gepeld ei in de markt te zetten want iedereen kan een ei koken en pellen. Toch geloven we in de convenience markt die in alle branches van de voedselvoorziening doorbreekt."

De stijgende energieprijzen, het waterverbruik en de daaraan gekoppelde recuperatie van water zorgen uiteraard voor problemen maar Jean-Marie Lecoque blijft als enige speler in ons land op deze specifieke markt positief en sloot zijn discours, gekoppeld aan een bedrijfsbezoek, af met een fris glaasje bubbels.

Traditie

Voorzitter Jaak Reyners beet tijdens het statutaire (feest)gedeelte meteen de spits af en wees er op dat de provincie Limburg, trouw aan zijn filosofie, er weer in slaagde om een bedrijfsbezoek te combineren met de statutaire vergadering. De jaarvergadering is de gelegenheid om kennis te maken met Limburgse bedrijven die een mooie geschiedenis geschreven hebben."

"Het is intussen al twee jaar geleden dat we nog eens ongedwongen bij mekaar konden komen. In de prille lente van 2020 konden we in Ravels nog met zijn allen genieten van de vakbeurs Agridagen maar nauwelijks enkele dagen later overheerste Covid-19 het wereldnieuws en ging het organisatieleven op slot.

Het voorbije jaar was voor de pluimveesector een vrij bewogen jaar. De aviaire influenza houdt de sector nu al maanden in een wurggreep, vooral in onze buurlanden. Vanuit de sector dringt de vraag zich op of vaccineren niet wenselijk is. Verder zijn er de blijvende problemen rond het vergunningenbeleid die zware gevolgen hebben voor sommige leden die met het oog op de uitbouw van een toekomstgericht familiaal bedrijf tevergeefs wachten op een goedkeuring van hun uitbreidingsplannen.

De recente maatregelen rond PAS worden als een bedreiging voor het voortbestaan van onze bedrijven ervaren. De vier provinciale verenigingen zakten enkele maanden geleden naar Brussel af om bij de ministers Demir en Crevits het N-beleid op de korrel te nemen. Verder werden we diverse malen geconfronteerd met acties van zogenaamde 'dierenvrienden', die op een absoluut verwerpelijke wijze de toegang tot pluimveebedrijven forceerden.

Kortom, het was een bewogen jaar maar deze sector heeft in het verleden altijd bewezen over voldoende veerkracht te beschikken om crisissen te lijf te gaan. Laat dat gegeven toch voor een vleugje optimisme zorgen."

Braadkippen

De voorzitter hing vervolgens in vogelvlucht een beeld op van de pluimveesector. "2020 was voor de braadkippensector een absoluut dieptepunt. Met een notering van gemiddeld 0,80 € moesten we al tot 2006 teruggaan om zo'n lage prijs tegen te komen. Nuchter bekeken veerde de gemiddelde prijs afgelopen jaar wel op en klokte af op 92,8 €cent maar schijn bedriegt. Dit op het eerste zich beter resultaat werd helemaal gehypothecerd door de forse stijging van de voederprijzen met 25 tot 30%.

"Binnen onze sector worden we recent ook geconfronteerd met het "European Chicken Commitment". Nederland loopt voorop en wil al vanaf volgend jaar in de supermarkten, in het vers segment, zelfs enkel kippen verkopen die beantwoorden aan keurmerk "Beter leven" (met één ster). In ons land verklaarden al enkele ketens om het ECC spoor te volgen. Specialisten hebben intussen al berekend dat aan deze omschakeling een prijskaartje hangt; zo zou de kostprijs met zeker 20% stijgen."

Positief is wel dat de pluimveevleesconsumptie wereldwijd in de lift blijft zitten en dat pluimveevlees past in het voedingspa-

troon van alle religieuze gemeenschappen. Wat ons toch veront- rust is dat veranderingen in het consumptiegedrag, die vroeger soms meer dan een eeuw duurden, vandaag snel oprukken. Het kan niet ontkend worden dat een groeiend aantal burgers zo niet een afkeer heeft van vleesconsumptie dan wel het verbruik sterk heeft teruggeschroefd. Op termijn is dit een fenomeen dat we niet kunnen negeren.”

Eieren

“Afgezien van een kleine periode in het najaar bleven de gemiddelde prijzen voor de scharreleieren een gans jaar onder het niveau van 2020. De kooi-eieren veerden na een dieptepunt in juli-augustus met een gemiddelde van 4 € mooi op in het najaar om dan op 6 € uit te komen.

Op het einde van het jaar was er een behoorlijke vraag naar eieren maar die hausse weerspiegelde zich onvoldoende in de prijs. Door het feit dat er in Europa toch heel wat kippen moesten geruimd worden omwille van de vogelgriep zien we dat de eierprijzen eindelijk aantrekken.”

Dierenvrienden of dierenterroristen?

“Het afgelopen jaar werd de sector enkele malen opgeschrikt door zogenaamde dierenvrienden die zich op een volstrekt illegale manier toegang verschaften tot pluimveebedrijven. Het is vreemd dat de overheid tegen deze zeer brutale acties – het gaat tenslotte om inbraak gekoppeld aan vandalisme – geen echte acties onderneemt.

De Landsbond heeft inmiddels via een schrijven gericht aan minister van justitie, Van Quickenborne, geprotesteerd tegen deze inbreuken die een recidiverend karakter hebben. Bovendien vormen deze inbraken een gevaar voor de gezondheid van onze pluimveestapel. Het antwoord van de minister is ontgoochelend. Hij raadt de pluimveehouders aan om naar de plaatselijke autoriteiten te stappen.”

Konijnen

“Met de klassieke prijsdip in de zomer klokten de noteringen voor de konijnen het gans jaar iets hoger af als vorig jaar. We startten in januari met een 2,6 €. Een notering die vanaf de maand mei afbrokkelde richting 1,6 € om op het einde van het jaar naar 2,8 euro te klimmen; ruim 0,2 € als in 2021. Maar de sector ligt ook onder vuur en moet tegen 2025 in orde zijn met de nieuwe huisvestingsnormen. De keuze valt op de parksystemen.

De zowat 20 professionele konijnenbedrijven in ons land merken ook dat de VLAM-promotie voor konijnenvlees negatieve kritiek kreeg. Dierenrechtenorganisaties vonden het niet kunnen



Zorgvuldig 'verpakt' in beschermende bedrijfskledij werd aandachtig geluisterd naar de uitleg.

dat een instelling met overheidsmiddelen reclame maakt voor een gecontesteerde sector. Het voorval bewijst nog maar eens hoe gevoelig alles vandaag ligt.”

Stikstofakkoord

Na maanden van onderhandelen kwam op 24 februari het N-akkoord uit de bus. Veertig rode bedrijven moeten de deuren sluiten. Limburg is in dit dossier extra zwaar getroffen vermits 14 geviseerde bedrijven in onze regio liggen. Proportioneel is Limburg dan ook de zwaarst getroffen provincie. Daarnaast zijn er nog 114 donkeroranje gekleurde bedrijven waarvoor de toekomst somber oogt. Enkel via zware, en niet altijd economisch te verantwoorde investeringen, kunnen deze bedrijven blijven bestaan.

Positief nieuws

“Als we niet teruggefloten worden dan zal in mei van dit jaar de volgende editie van de Agridagen doorgaan. Tijdens de vorige editie werd door het ILVO het pluimveeloket gelanceerd. Dit loket staat open voor alle pluimveehouders die met vragen en/of problemen zitten.

Ook ons Proefbedrijf voor de Pluimveehouderij in Geel hervat de activiteiten. Participeer zoveel mogelijk aan deze activiteiten want het is een instelling die we moeten koesteren.”

Toezicht op onze jaarrekening

De jaarrekening is afgesloten met een verlies van 473 € en de beschikbare reserve eind 2021 is 4.378 euro. Er werden geen abnormaliteiten vastgesteld. Oprechte dank aan de controlecommissie van de boekhouding.

Dit jaar (2022) waren twee bestuursleden herkiesbaar; Mark Corstjens en Jan Vanlooveren. Vorig jaar (2021) ook twee; Guido Colaers en Ward Hendrikkx. Twee jaar geleden (2020); Pieter-Jan Vandijk, Patrick Nijst en Jaak Reyners.

Ondertussen is ons bestuur ook verjongd met Jorrit Vangeloven, Frits Stevens, Joris Devos en Antoine Van Unen.

En tenslotte...

"Tenslotte richt ik graag een woord van dank aan alle bestuursleden die zorgen voor de nodige hulp in het dagelijks bestuur – Guido Colaers voor de organisatie van het maïsdoelhof en Jean-Paul Mouha voor de regeling van deze statutaire vergadering (zowel het namiddag programma, deze mooie zaal en de animatie).

Ik sluit af met een warme oproep aan het adres van alle aanwezigen om onze pluimveevereniging te steunen en om nieuwe leden aan te trekken. Als belangenvereniging verdedigen we de sector op het terrein waarbij onze Nieuwsbrief en ons vakblad nuttige instrumenten zijn om iedereen te informeren.

Graag bedank ik op deze plaats onze sponsors en uiteraard ook jullie voor je aanwezigheid. Rest me alleen nog om iedereen

een aangename, ontspannen avond toe te wensen en smakelijk eten."

25 jaar voorzitter

En dan was er toch nog een verrassing. Bestuurslid Guido Colaers beklom spontaan het sprekersgestoelte om te filosoferen wat Limburg nu zo uniek maakt. "Als je op 'google' gaat kijken krijg je een hele waslijst onderwerpen en items die Limburg uniek maken zoals het fietsroutenetwerk, de natuur, de fruitteelt in Haspengouw, het toerisme maar ook in de pluimveehouderij zijn we uniek. Lazen we onlangs niet in ons vakblad dat Jaak Reyners de Limburgse pluimveevereniging al 25 jaar leidt? Dat verdient een kleine attentie en een warm applaus."

Secretaris Marion Mollen mocht namens de vereniging een mooie attentie aan de voorzitter overhandigen die met een warm dankwoord afsloot maar er toch ook nuchter aan toevoegde dat hij na 25 jaar voorzitterschap openstaat voor eventuele opvolging.

Sponsors Limburgse statutaire vergadering

Hoofdsponsors 2022

BE Partners, Geel	Belgabroed NV, Merksplas	Coppens Diervoeding, Helmond
DGZ, Torhout	Bruekers BV, Nederweert	Broeierij Berkenhof, Boezinge
Fertikal, Kallo	Droeshaut, Hamont	Dierenkliniek Venhei, Kasterlee
Ghekiere, Wevelgem	Galluvet, Lummen	Broeierij David, Schuiferskapelle
Cid Lines, Ieper	Fertimass, Maaseik	Forfarmers, Ingelmunster
De Heus, Lommel	Lavetan, Turnhout	Provet Dierenartsenpraktijk, Kortemark
Spoormans, Leuven	Vanden Avenne, Ooigem	Waterschoot HQ-Line, Meerhout
DLV, Beringen	Schippers, Arendonk	Premium Poeljen België, Arendonk
	Vepymo, Poppel	Voeders Depré, Beernem
Co-sponsors 2022		
Pluimveehandel Haerincx, Ansegem	Hoeveservice Jochems, Vlimmeren	Huys voeders, Brugge IPS, Stramproy

Zeer geslaagde contactdag leghennen op het Proefbedrijf Pluimveehouderij te Geel

Tekst en beeld: Luc Maertens

In de leegstandperiode tussen twee legrondes hield het Proefbedrijf Pluimveehouderij (PP) eraan om de sector uit te nodigen op 18 maart II, in hun grote proefstal. In de diverse afdelingen kon op een praktijkgerichte manier kennis genomen worden met de 9 lopende projecten en informeel gediscuteerd worden met de onderzoekers. Omwille van de corona maatregelen en de dreiging omwille van de vogelgriep perikelen was het spannend of deze geplande namiddag al dan niet kon doorgaan of onder welke vorm. Maar eind goed al goed, onder veilige omstandigheden mag het PP terugblikken op een zeer geslaagde namiddag.

De opzet

Onder veilige en praktische omstandigheden kennis nemen met het PP en hun onderzoek, dit was de doelstelling. Hiervoor kregen alle bezoekers reeds bij aankomst een handig tasje met een single use overall en plastic overtrekken, verplicht aan te doen voor de rondgang. Verder in het tasje de nodige praktische uitleg om de rondgang vlot te laten verlopen en ... een flesje water en een wafel om de conditie kiplekker op peil te kunnen houden.

Na de verwelkoming - door Ine Kempen, de nieuwe inhoudelijk manager - in de eiverzamelaarsplaats op het PP werden de



bezoekers ingedeeld in 9 groepjes om de 9 standen (projecten) afwisselend te gaan bezoeken in de diverse afdelingen van de stal. De kleine groepsgrootte evenals de praktische uitleg met foto of video materiaal maakte het zeer interactief. Om de 10 minuten werd er, na luid 'hanengekraai' gewisseld van post. De twee uur durende rondgang vloog voorbij tot grote tevredenheid van de bezoekers, die zeer direct konden kennis maken met de onderzoeksprojecten.

De projecten

Zonder in detail in te gaan, de thema's van het uitgevoerde en lopende onderzoek die voorgesteld werden kunnen in een 6tal groepen ingedeeld worden. Het beheersen van de rode vogelmijtproblematiek, de problematiek van 'hele' snavels, het inzetten als regenwater voor de hennen, de huisvestings- en emissieproblematiek (Code 2+), het langer aanhouden van leghennen en een paar projecten meer specifiek voor de bio-legkippenhouders. Veel van dit onderzoek loopt in samenwerking met partners. Verschillende partners zoals het ILVO, DGZ en Vencomatic

(code 2+ huisvestingssysteem) bevolkten één of meerdere stands om hun inbreng en resultaten van het onderzoek voor te stellen.

Besluit

Ondanks de dreiging van mogelijks gevaar op vogelgriep (vooral reëel bij onze Noorderburen) was de belangstelling bevredigd. Wel was het overgrote deel van de aanwezigen uit de periferie (voeder-, fok- en installateursbedrijven) en vrij weinig legkippenhouders. De angst op vogelgriep weerhield terecht een aantal legkippenhouders om aanwezig te zijn op deze zeer informatieve en aangename namiddag. Maar het moet gezegd worden, het PP heeft er alles aan gedaan om de namiddag zo veilig als mogelijk te laten verlopen. De stallen waren reeds weken leeg en grondig gereinigd en de single use overall en schoenovertrekken zorgden verder voor bescherming.

De namiddag werd trouwens nog afgesloten met een gewaardeerd netwerkmoment voorzien van belegde broodjes en het nodige vocht zodat er verder 'geka-keld' kon worden.



Om het bezoek zo veilig mogelijk te laten verlopen, kreeg iedereen bij aankomst een 'bag' met een single use overall en plastic schoen-overtrekken. Voor de innerlijke mens zat er verder een drankje en een wafel in.



In het 'eierlokaal' werden de deelnemers vooraf gebriefd door Ine Kempen - recent de leidinggevende van het Proefbedrijf - hoe het bezoek met wisselende rondgang naar de 9 standen met 9 groepen georganiseerd was.



In kleine groepjes kon er op een praktische en informele wijze kennis genomen worden met 9 verschillende onderzoeksthema's.



Het monitoren, het beheersen en het behandelen van de rode vogelmijt is een belangrijk onderzoeksthema. Bezieler van deze diverse projecten is Nathalie Sleecx.



Naast infostanden van het Proefbedrijf zelf stelden ook zowel het ILVO als DGZ projecten op een praktische manier voor, die in samenwerking met het Proefbedrijf uitgevoerd worden.



Een netwerkmoment besloot de zeer informatieve en geslaagde namiddag waarop de tevreden bezoekers verder, al dan niet, op de problematieken van de legsector konden ingaan.

Wees rode vogelmijt te slim af met monitoring

Tekst: Tamara Vandersmissen, DGZ

M aureen Van Ginhoven, eigenares van het leghennenbedrijf 't Kakelbos, is één van de deelnemers van het demonstratieproject MitePrevent. In dit project wil DGZ, samen met het Proefbedrijf Pluimveehouderij en Pluimveeloket, het belang van monitoring in de totaalaanpak van de rode vogelmijt in de verf zetten. Maureen is heel opgetogen over haar deelname, want de monitoring bleek een grote meerwaarde bij de opvolging van de rode vogelmijt op haar bedrijf.

De pluimveehoudster uit Ravels geeft aan dat het MitePrevent-project al vrij snel zijn meerwaarde bewees. "Bij de eerste legronde in de nieuwe stal, waren er nauwelijks rode vogelmijten aanwezig," vertelt Maureen. Dit werd bevestigd door een controle die op het einde van deze ronde uitgevoerd werd.

Monitoring brengt inzicht

Bij aanvang van de nieuwe ronde, die volledig werd opgevolgd binnen het MitePrevent-project, was het aantal rode vogelmijten in de stal nihil. "Ik ging er dan ook vanuit dat de vogelmijt-aantallen beperkt zouden blijven tijdens de rest van deze ronde. De monitoringsresultaten bewezen echter het tegendeel: op bepaalde plaatsen in de stal gaven die resultaten na een aantal weken een duidelijke stijging in het aantal vogelmijten weer. En dat terwijl ik zelf nog niets had opgemerkt. Vanaf dat moment zagen we het aantal mijten bij de volgende tellingen steeds verder stijgen." De monitoringresultaten maakten het Maureen en haar bedrijfsdierenarts duidelijk dat ze niet langer moesten wachten. "We hebben een behandeling met drinkwatermedicatie opgestart die ook nog eens snel bleek aan te slaan."

Alert blijven

Door maandelijks de vogelmijt-tellingen te blijven uitvoeren kon Maureen bovendien de behandeling evalueren. "Na de behandeling zag ik het aantal mijten snel dalen. Daardoor wist ik dat



Tamara: "Op 10 bedrijven hebben we de rode vogelmijt intensief gemonitord".

de aanpak effect had. Toen we enkele maanden later opnieuw een stijging in het aantal mijten zagen, heb ik dan ook geen moment getwijfeld en heb ik meteen verdere actie ondernomen." In overleg met haar bedrijfsdierenarts behandelde ze de stal met silica. "En dat was alweer succesvol," geeft Maureen aan, "want we hebben geen enkele opstoot meer gehad tijdens deze ronde."

Vroeg begonnen is half gewonnen

Vooraf de vaste structuur van de monitoring vormde voor Maureen een grote meerwaarde. "Omdat je hierdoor als het ware 'gedwongen' wordt om op vaste tijdstippen de vogelmijt-druk in je stal te evalueren," aldus Maureen. "Dit maakt dat je kunt ingrijpen vooraleer de kippen grote hinder van de mijten ondervinden. Met gezondere dieren als resultaat. Als we niet hadden gemonitord, hadden we volgens mij veel langer gewacht om een behandeling te starten. De besmetting en de nadelige gevolgen voor de kippen zouden dan veel groter geweest zijn. Nu konden we de rode vogelmijten onder controle houden voor het echt problematisch werd." Maureen geeft ook aan dat de tijdsinvestering best meevalt. "De tijd die ik aan het project spendeerde was beperkt: maandelijks ongeveer een uurtje werk. Dit is uiteindelijk maar een kleine moeite ten opzichte van de voordelen die jij en je dieren eruit halen."



Mijtenvallen kun je gemakkelijk zelf maken met ribbelkarton opgerold in een plastic buisje (Foto's Proefbedrijf Pluimveehouderij)

Deelname aan het project bracht Maureen heel wat inzichten. "Dankzij MitePrevent besef ik dat een goede opvolging helpt om snel en correct in te grijpen, waardoor je zowel het aantal mijten

in de stal als de gevolgen voor de kippen onder controle kunt houden. Daarom zal ik ook na het project op vaste momenten blijven monitoren."

MitePrevent is een demonstratieproject, gefinancierd vanuit de Vlaamse overheid, waarbij Proefbedrijf Pluimveehouderij, DGZ en Pluimveeloket op 10 pluimveebedrijven de rode vogelmijten monitorden. Deze monitor gebeurde aan de hand van mijtenvallen. Dit zijn plastic buisjes waarin een rolletje ribbelkarton wordt gestoken, de ideale schuilplek voor rode vogelmijten. De mijtenvallen werden op strategische plaatsen in de stal opgehangen, en elke maand werden kartonnetjes in de buisjes geplaatst die na enkele dagen opnieuw verwijderd werden. De weggehaalde ribbelkartons werden in afgesloten zakjes gestopt en naar het labo van DGZ gebracht waar een telling van het aantal mijten per rolletje werd uitgevoerd. Zo werden het aantal rode vogelmijten doorheen de ronde in beeld gebracht en konden de resultaten van een eventuele behandeling worden opgevolgd. Voor meer informatie kan je terecht op: www.dgz.be/pluimvee/projecten/miteprevent en www.provincieantwerpen.be/aanbod/dese/dlp1/proefbedrijf-pluimveehouderij-vzw/projecten/demo-miteprevent.html

FOSSIL SHIELD®

professional protection

ERKEND BIOCIDEN (BE-REG-00424) OP BASIS VAN AMORF, SYNTHETISCH SiO₂

EENVOUDIGE, EFFICIËNTE EN VEILIGE BESTRIJDING VAN DE RODE VOGELMIJT

BIJ LEGHENNEN EN MOEDERDIEREN

RAADPLEEG DE TECHNISCHE FOLDER OP www.daemeco.be



DAEM ECO BV AGRO & FEED SPECIALTIES

Nerumstraat, 7 B-9340 LEDE

Tel: +32 53 80 92 22 – Mob: +32 479 95 17 44 – Mail: c.daem@daemeco.be

Rendabiliteit op mijn bedrijf

Tekst en beeld : Philippe Gelaude, Elanco



Het afgelopen jaar was er, naast de stijgende energieprijzen, ook een zeer sterke toename in de grondstofprijzen. Door speculatie en dreigende tekorten is de laatste maanden de prijs van veevoerders in een stroomversnelling gekomen ($\pm 35\%$!). Het doet vragen rijzen als: Wat betekent dit voor mijn bedrijf? Welke invloed heeft dit op het rendement? Hoe ga ik hier mee om en waar dien ik op te letten? Om hierop te kunnen antwoorden gaan we verder in op het Europees productiegetal, de bruto voerwinst per kuiken en welke factoren de doorslag geven.

Het Europees productiegetal

Het Europees productiegetal (EPEF) is een maatstaf die gebruikt wordt om de prestaties van verschillende tomen vleeskuikens op een gestandaardiseerde manier met elkaar te vergelijken. Hierbij wordt rekening gehouden met technische resultaten zoals voerconversie, uitval en gemiddelde groei per dag:

$EPEF = \frac{\text{gemiddelde groei per dag} \times (100\% - \text{uitval\%})}{\text{voerconversie} \times 10}$

Dus met een gemiddelde groei per dag van 65 gram, een voerconversie van 1,56 en een uitval van 3% bekommt men een EPEF van 404 oftewel een goed presterend koppel. In werkelijkheid beïnvloeden gemiddelde groei per dag en voerconversie sterker het EPEF dan het uitvals%. Het belang van darmgezondheid en voerkwaliteit wordt dan ook, naast management, steeds belangrijker. Vooral wetende dat de voerkost meer dan 2/3 van de totale kost bedraagt.

Staat EPEF dan gelijk aan rendabiliteit?

Ja en nee. Hoewel EPEF jou als veehouder iets vertelt over de prestaties van het koppel, vertelt het niet alles over rendabiliteit. Zo kan het, in tijden waarbij men als veehouder meer invloed heeft op de samenstelling van het voer, rendabeler zijn om technisch iets minder te draaien met een goedkoper, maar armer voer. In de huidige omstandigheden waarbij marges steeds kleiner worden en grondstoffen steeds duurder, zijn technische prestaties echter doorslaggevend.

Hoe kan je als pluimveehouder eenvoudig de rendabiliteit van jouw bedrijf berekenen?

Rendabiliteit is het verschil tussen opbrengsten en kosten. In de praktijk spreekt men vaak van bruto of netto voerwinst per kuiken, afhankelijk van de gegevens waarmee men de berekening maakt. Zoals de naam al doet vermoeden speelt voer hierin een doorslaggevende rol, vooral wanneer de vleesprijzen re-

latief stabiel blijven of zelfs dalen. Naast voerkost gaat men bij de bruto voerwinst dan ook rekening houden met de prijs per eendagskuiken en de vleesprijs.

$\text{Bruto voerwinst per kuiken}^* = \frac{(\text{kg vlees} \times \text{vleesprijs/kg}) - \text{prijs eendagskuikens} - \text{voerkost}}{\text{aantal kuikens}}$

* Men kan kiezen om deze berekening te maken per opgezet vleeskuiken of per afgeleverd vleeskuiken

Terwijl de prijzen van kernvoer en tarwe in maart 2021 nog respectievelijk ongeveer 400 €/ton en 230 €/ton bedroegen, waren deze **begin maart 2022** reeds opgelopen tot een 540 €/ton en 360 €/ton. Bij een gemiddelde inmengingspercentage van 30% tarwe betekent dit dat de voerkost per ton met 39% (349 euro/ton vs 486 euro/ton) gestegen is. De vleesprijs daarentegen steeg slechts met 29% (Deinze prijs 3/3/2021 vs 2/3/2022). Momenteel compenseren de huidige (ongekend hoge) vleesprijzen de toegenomen voerkosten nog, mits de technische resultaten goed zijn. De waarde van 1 punt voerconversie neemt toe en wordt steeds belangrijker,

Eén punt verschil in voerconversie heeft reeds een impact van € 550 voor een stal met 45 000 kuikens

zeker wanneer vleesprijzen zouden stabiliseren of afnemen bij gelijkblijvende voerkosten.

Belang van 1 punt voerconversie

Wanneer we verder rekenen met de bovengenoemde cijfers dan is de waarde van 1 punt voerconversie, bij een gemiddeld gewicht van 2,5kg, per kuiken toegenomen van 0,87 €cent naar 1,22 €cent per kuiken.

Voor een vleeskuikenstal met 45 000 kui-

kens, betekent dit dus dat elke beslissing die genomen wordt die kan leiden tot 1 punt voerconversie winst of verlies een impact heeft van 549 € per ronde.

Als veehouder is het van belang om steeds na te gaan wat de impact is van een wijziging in management zoals: vaccinatie, darmgezondheid, coccidiosepreventie, ventilatie, water, ... Elke wijziging kan een impact hebben op de prestaties van de vleeskuikens en zo de voerconversie sterk beïnvloeden en daarmee dus ook de rendabiliteit van het bedrijf. Naarmate de

vleesprijzen afnemen terwijl de voerkosten hoog blijven, zal de bruto voerwinst per kuiken sterk afnemen.

Volgende maand gaan we verder in op hoe je kunt sturen naar een betere voerconversie en hoe dus je de rendabiliteit van jouw bedrijf kan verhogen.

Introductiekader omtrent Elanco I² hoek:

Dierlijke productie is de oplossing voor één van de grootste uitdagingen in de wereld: het voeden van de bevolking met respect voor dier, mens en natuur. Dat is waar Elanco voor staat. Het grootbrengen van gezonde dieren draagt bij aan kwalitatief hoog voedsel, zowel op het vlak van voedingswaarde als voedselveiligheid. Gezonde dieren betekent een verhoogd dierenwelzijn en een beperkte ecologische voetafdruk. Hiervoor gaat men op zoek naar innovatieve oplossingen voor de uitdagingen waarmee we te maken hebben binnen de pluimveesector. De focus ligt dan ook op darmgezondheid en salmonellapreventie. In een reeks artikelen wordt de komende maanden verder ingegaan op deze thema's. Contact: philippe.gelaude@elancoah.com



De mogelijkheden van het monitoren van pikkerij bij leghennen

Tekst en beeld: Neil Van den Broeck, Proefbedrijf Pluimveehouderij

Schadelijk pikgedrag (hieraan benoemd als 'pikkerij') is een multifactorieel probleem waarvan de oorzaak niet eenvoudig te bepalen is. Zowat alle zaken waarvan de hennen stress kunnen ervaren, leveren mogelijk een bijdrage aan het ontstaan van dit gedrag. In de praktijk is het dan ook niet evident om de vinger op de wonde te leggen en schadelijk pikgedrag uit de leghennenstal te weren.



Voor het vroegtijdig detecteren van 'pikkerij' in tomen met hele snavels heeft het Proefbedrijf een checklist opgesteld.

In het demonstratieproject "Hele Snavels" trokken het Proefbedrijf Pluimveehouderij (PP) en Pehestat daarom de stal in van 26 leghennenbedrijven met hennen met hele snavels. In 20 van deze koppels voerden ze een éénmalige screening uit van de kwaliteit van het verenkleed aan de hand van het Tauson-scoringsysteem. Dit is een wetenschappelijk gevalideerd protocol om vederschade bij leghennen te meten. De zes andere bedrijven werden gedurende een volledige ronde opgevolgd met de hulp van de pluimveehouder en de bedrijfsdierenarts.

Situatie in de praktijk

Op 25 van de 26 bezochte bedrijven werd er duidelijke schade aan het vederkleed waargenomen wanneer de hennen minstens 50 weken oud waren. De rug- en cloacaregio zijn hierbij doorgaans de sterkst aangetaste zones. Deze resultaten wijzen

er op dat het houden van hennen met hele snavels op commerciële leghennenbedrijven nog steeds een uitdaging vormt voor het optreden van pikkerij. De hoge uitvalpercentages van de koppels binnen het project bevestigen dit (5 tot 11%, 6 tot 17% en 5 tot 16% voor de respectievelijke leeftijdscategorieën van 50 tot 59, 60 tot 69 en 70 tot 79 weken).

Een pikkerij-uitbraak blijft dan ook niet zonder gevolgen. Uiteraard zorgt het gedrag voor een welzijnsprobleem. De aangepikte hennen ondervinden stress, pijn en angst. Daarnaast kan het de gezondheid van de hennen schaden. Bacteriën zoals *E. coli* of *Salmonella* krijgen de kans om binnen te dringen via de pikwonden. Bovendien kan pikkerij ontaarden in kannibalisme indien de problematiek niet vroegtijdig onder controle wordt gebracht.

Dit alles vertaalt zich ook in een economische kost: een verhoogd voerverbruik, dalend legpercentage (zie ook figuur 2), stijgende uitval en de hogere kost voor afleidingsmateriaal.

De schade opmeten

Om problemen vroegtijdig waar te nemen, ontwikkelde het Proefbedrijf een eenvoudige monitoringstool: de Checklist Pikkerij. Deze tool bekijkt het verenkleed van 15 hennen over twee lichaamsoppervlakken, en houdt rekening met verschillende omgevingsfactoren die in verband kunnen gebracht worden met pikgedrag. Zo wordt er gekeken naar het aantal veertjes in het strooisel, het diergedrag, (kam)wondjes en een hele reeks andere factoren.

Deze checklist werd wekelijks uitgetest door 6 pluimveehouders in het project, startend vanaf het begin van de legronde tot het moment dat de hennen 70 weken oud waren. De deelnemende pluimveehouders werden aangemoedigd om de hennen op een objectieve manier te beoordelen. Aan het einde van de ronde werd deze informatie gekoppeld aan beslissingen in het management, productiedata en het ziektebeeld in de stal.

Evaluatie

Uit de resultaten van de permanent opgevolgde bedrijven trokken de onderzoekers reeds enkele conclusies. Als we pikgedrag vroegtijdig willen detecteren, volstaat het bijvoorbeeld niet om enkel de vederschade te beoordelen. In elke stal spelen er verschillende factoren die een invloed uitoefenen op het pikgedrag. Het is dan ook belangrijk om met een ruime blik naar de stal te kijken. Fig. 1 toont het verloop van vederschade in een koppel, samen met het totaal aantal huidwonden die wekelijks werden waargenomen op 15 hennen. Waar de vederschade rond een leeftijd van 30 weken slechts licht stijgt, verklaart de plotselinge aanwezigheid van huidwonden dat het pikgedrag in de stal toegenomen is. Deze stijging kan door de pluimveehouder aangegrepen worden om het management in de stal aan te passen alvorens zware schade optreedt.

Huidwondjes zijn overigens niet de enige factor die kunnen wijzen op toenemende pikkerij. Op andere bedrijven viel de stijging van vederschade samen met onder meer een stijgend aantal pijnkreten, zichtbaar pikgedrag en het wegnemen van pikstenen of luzerne uit de stal.

In fig. 2 zien we dat de vederschade ook kan gekoppeld worden aan technische resultaten, zoals legpercentage. Op de momenten waarop de vederschade sterk toenam (omstreeks week 30, 41 en 57) zagen we telkens een daling in de leg. Hiermee is nog niet bewezen dat vederschade ook de oorzaak is van deze daling. Mogelijk beïnvloedt een achterliggende

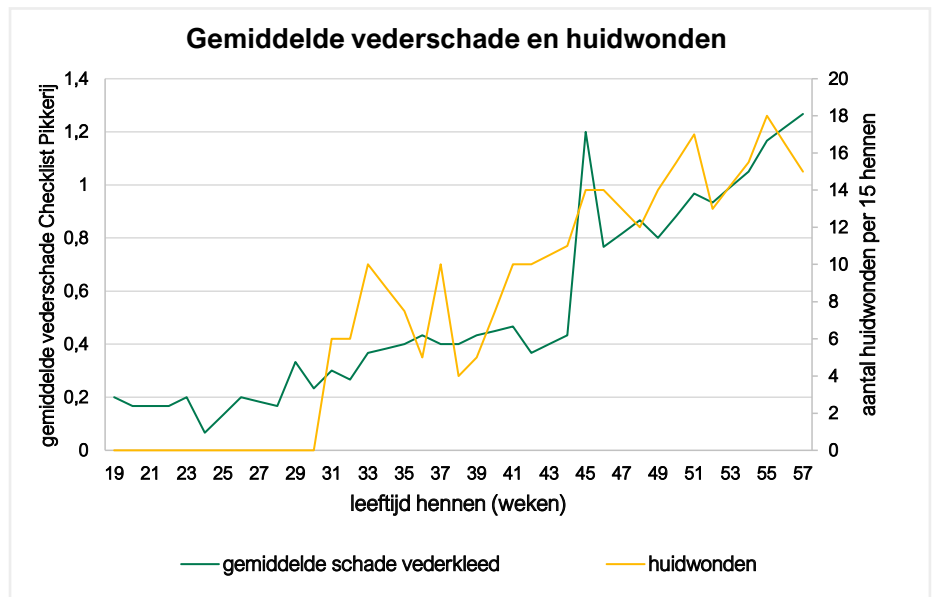


Fig. 1 Verloop van vederschade en huidwondjes doorheen de ronde op één van de deelnemende bedrijven.

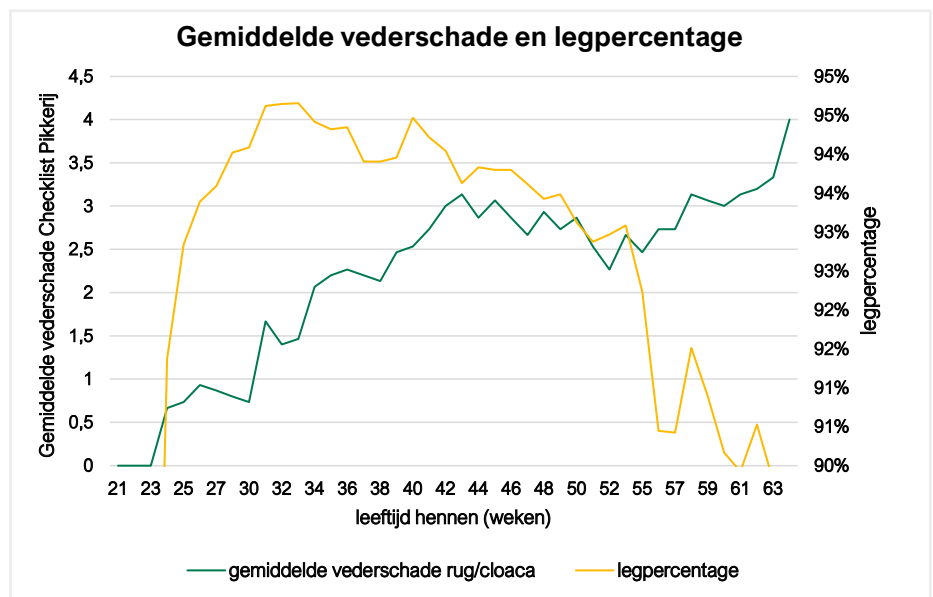


Fig. 2 Verloop van vederschade en legpercentage doorheen de ronde op één van de deelnemende bedrijven

reden, zoals ziekte, zowel het legpercentage als het pikgedrag. Toch kan de opvolging van pikkerij in dit geval bijdragen om achterliggende problemen in het koppel bloot te leggen.

Deze resultaten vormen slechts het tipje van de ijsberg wat betreft pikkerij-onderzoek. Er wordt dan ook gewerkt aan een

groter rapport van dit project, dat binnenkort op de websites van het Proefbedrijf Pluimveehouderij en Pehestat zal verschijnen. Interesse om zelf aan de slag te gaan met de Checklist Pikkerij? Neem dan contact op met neil.vandenbroeck@provincieantwerpen.be of nathalie.sleeckx@provincieantwerpen.be

De EU ei-statistieken: trends in 2021 in vergelijking met 2020

Tekst en beeld : Luc Maertens

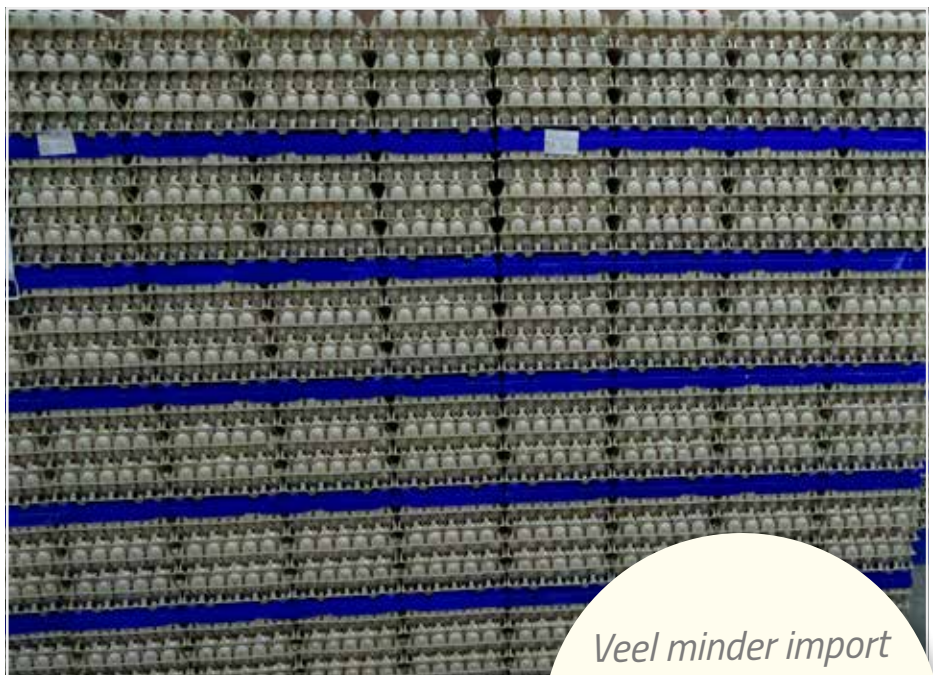
De EU statistische dienst DG Agri heeft recent de data met betrekking tot 2021 beschikbaar gesteld. Een aantal evoluties en trends in vergelijking met de voorgaande jaren kunnen er uit gefilterd worden. We zetten de voornaamste voor de legsector op een rijtje.

EU productie

In vergelijking met Covid jaar 2020 is de inschatting van DG Agri dat in 2021 de EU **productie** van consumptie eieren met **2,6%** toegenomen is in 2021 tot 6 348 duizend ton. Omdat ook het verbruik zowat gelijkmatig toegenomen is blijft de EU **zelfvoorziening** op hetzelfde peil als in 2019 en 2020, namelijk **102%**. Dit is duidelijk lager dan tussen 2011-2017 toen de zelfvoorziening een stuk hoger was, namelijk in de buurt van 110%.

Binnen de EU staan 6 landen in voor 73% van de totale productie. Frankrijk spant de kroon, kort gevolgd door Duitsland, Spanje, Italië en Nederland.

*Toename (6,3%)
van de EU export
met als voornaamste
niet Europese afnemer
Japan*



Export – Import wereldwijd

Turkije spant de kroon wat betreft de **export** van eieren en eiprodukten, kort gevolgd door de EU en de VS. Andere grote exporteurs zijn Maleisië en China.

Opvallend is de sterk gestegen export van de VS in 2021.

Eieren **importeren** doen vooral China + Hongkong en eveneens Singapore. In 2021 importeerden vooral Mexico en Zuid Korea eveneens grote volumes en binnen Europa traditioneel Zwitserland.

EU export – import

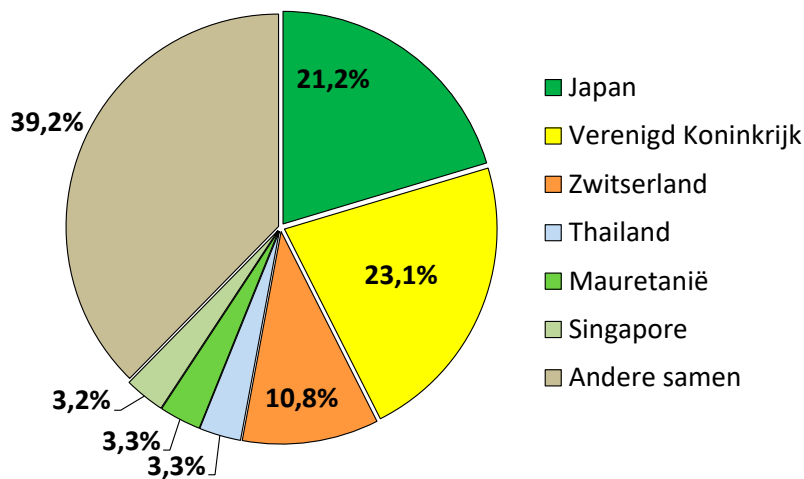
De EU **export** steeg in 2021 met 6,3% in vergelijking met 2020 en bedroeg 369,2 duizend ton. De voornaamste EU exportbestemming is het **Verenigd Koninkrijk** gevolgd door Japan en door Zwitserland en verder zijn Thailand, Mauritanië en Singapore geen onbelangrijke afzetmarkten (zie figuur). De export naar het Verenigd Koninkrijk – de EU belangrijkste exportmarkt na de Brexit – daarentegen kalfde verder af met zo'n

*Veel minder import
in 2021 vanuit
Oekraïne en het
Verenigd Koninkrijk*

11,9%. Bemerkt dat Nederland veruit de belangrijkste EU exporteur is van eieren naar het Verenigd Koninkrijk.

De EU import liep sterk terug in 2021 in vergelijking met 2020, met liefst 29,7% (data zonder deze van het Verenigd Koninkrijk). Vooral de importdruk vanuit Oekraïne nam verder af (-38,9%) maar Oekraïne blijft toch na het Verenigd Koninkrijk en net voor de VS de belangrijkste importeur. Opvallend is zeker de sterke afname van de import vanuit het Verenigd Koninkrijk met maar liefst 40,5% in vergelijking met 2020. Toch voert de EU nog zowat 5 à 6 maal meer eieren en ei-producten uit naar het Verenigd Koninkrijk dan het importeert (respectievelijk 85,4 vs 15,8 duizend ton equivalent)

Voornaamste EU exportbestemmingen van eieren en ei-producten in 2021 (% volume)



Afleidingsmateriaal

Ook geschikt voor de biologische pluimveehouderij

VILOFOSS®
PICKStein

eenvoudig - effectief - prijsgunstig - veilig

... in plaats van *onrust* en *verenpikken*.



verkrijgbaar bij:

Avibel BVBA • Zwijndrecht
www.avibel.be • Tel. 0475 251762



- Varianten
- medium
 - hard
 - extra hard
 - actief

Voor jong en oud. **Nieuw**

VILOFOSS®

Deutsche Vilomix Tierernährung GmbH

Premixen • Mineralvoeders • Speciaalproducten • Enkelvoudige voersupplementen

Tendensen van de EU export-import van pluimveevlees in 2021: minder export en iets meer import

Tekst en beeld: Luc Maertens

De EU statistische dienst DG Agri heeft recent de meeste pluimveevlees-data met betrekking tot import en export voor 2021 beschikbaar gesteld. Een aantal evoluties en trends in vergelijking met de voorgaande jaren kunnen er uit gefilterd worden.

Productie

In vergelijking met Covid jaar 2000 geeft DG Agri, onder voorbehoud, aan dat in 2021 de EU productie van pluimveevlees heel licht (+1,0%) is toegenomen. Van 13,60 tot 13,74 miljoen ton. Omdat ook het verbruik zowat gelijkmatig toegenomen is, blijft de EU **zelfvoorziening** op hetzelfde peil als in de voorgaande jaren, namelijk **113%**. Dit is wat hoger dan in de periode voor 2017 toen de zelfvoorziening in de buurt van 110% lag.

Binnen de EU staan 6 landen in voor 74% van de totale productie. Polen spant de kroon met 20%, gevolgd door Spanje (13%), Frankrijk (12%), Duitsland (12%), Italië (10%) en Nederland (7%).

Vleeskippen staan in voor 82% van het volume, kalkoenen voor 14% en eenden voor 3%.

Export – Import wereldwijd

Brazilië heeft zijn status als **grootste exporteur** in 2021 nog uitgebreid (+10%) en ze voeren nu 4,4 miljoen ton uit (date exclusief dec. 2022). De 2de grootste exporteur van pluimveevlees in de wereld is de VS met bijna 4 miljoen ton of het dubbele van de ganse EU export. Andere grote exporteurs zijn Thailand, Turkije en China + Hongkong.

Pluimveevlees **importeren** doen vooral **China + Hongkong** (bijna 2 miljoen ton) en Japan en Mexico (beide iets minder dan 1 miljoen ton). Opvallend is dat China beduidend minder (bijna 10%) pluimveevlees importeerde dan in 2020 wat erop wijst dat hun pluimveestapel zich aan het herstellen is na diverse vogelgriep episodes. Andere traditionele belangrijke importeurs van pluimveevlees zoals Groot Brittannië en Zuid Afrika schroefden hun import vrij sterk terug in 2021 met zowat 10% in vergelijking met 2020.

EU export – import

De **EU export daalde in 2021** met 10,7% in vergelijking met 2020 en bedroeg 1,53 miljoen ton karkasgewicht. De voornaamste EU exportbestemming (in volume) was Ghana, gevolgd door Oekraïne en Congo en verder zijn de Filipijnen en Benin geen onbelangrijke

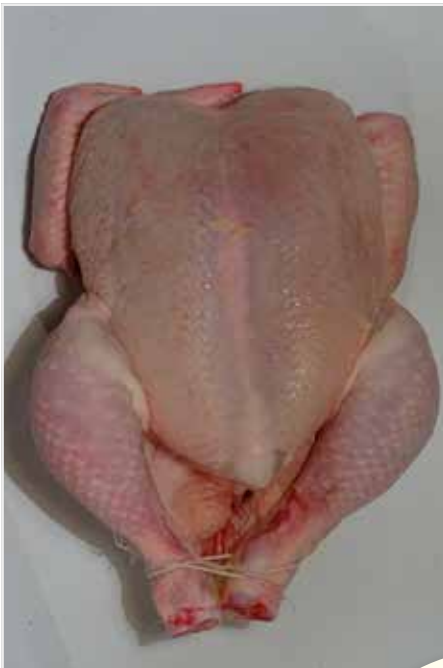
De EU export is in 2021 verder toegenomen naar Afrikaanse landen vooral 'minderwaardige' delen aan lage prijzen.



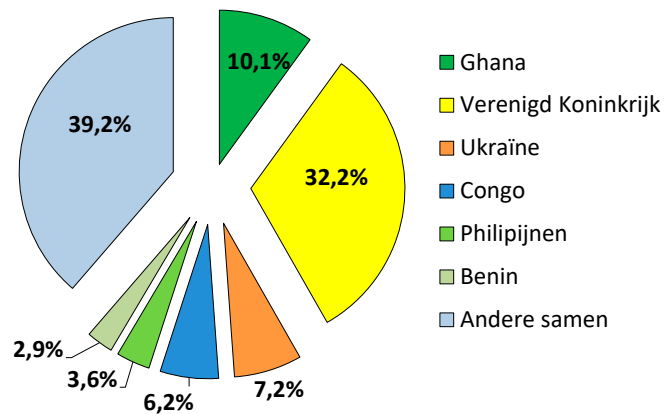
afzetmarkten (zie figuur). De export naar het Verenigd Koninkrijk – de belangrijkste EU exportmarkt voor pluimveevlees met een volume van 0,66 miljoen ton – daarentegen kalfde verder af met 10,0%.

Gezien eerder de 'minderwaardige delen' of vlees van reforme kippen naar Afrikaanse landen geëxporteerd worden, is de import - export balans sterk verschillend naargelang ze uitgedrukt wordt in volume (ton karkasgewicht) of in euro's. In volume voeren we circa 3x zoveel uit dan we invoeren aan pluimveevlees in de EU. In waarde vertegenwoordigt deze grotere uitvoer evenwel minder dan het dubbele van de import.

De **totale EU import** nam lichtjes toe in 2021 in vergelijking met 2020, namelijk met 2,0%. Het volume van de grootste invoerder - **Brazilië** – nam in 2021 met 10,3% toe (251 duizend ton in totaal of zowat de helft van de totale EU invoer). De



Voornaamste EU exportbestemmingen van pluimveevlees in 2021 (% volume)



Brazilië staat in voor bijna 50% van de EU import van pluimveevlees

druk van andere belangrijke importeurs zoals Thailand (-0,9%) en Oekraïne (-5,5%) nam licht af in 2021. Wat dit laatste land betreft, een effect van de oorlogsomstandigheden is slechts in de data van 2022 te verwachten.

Ook de import vanuit het **Verenigd Koninkrijk** liep terug met 4,7%. Met een volu-

markt (voornamelijk vanuit Nederland)

me van 272 duizend ton is deze import wel nog groter dan de hoeveelheid die vanuit Brazilië aangevoerd wordt.

Het Verenigd Koninkrijk blijft evenwel nog een zeer belangrijke EU afzet-

van verse filets en borstkapen. Ze importeren vanuit de EU nog steeds het dubbele van wat ze exporten naar de EU. Maar een verschuiving is bezig in het Verenigd Koninkrijk, van een hoofdzakelijke import vanuit de EU naar een toenemende import vanuit Brazilië. Samen met een toegenomen productie neemt hun zelfvoorziening toe.

Ghekiere

Broelerij - Couvoir

Contactpersonen:

Vincent Vanoverberghe +32 498 93 59 26
 Marc Bauters +32 499 93 59 35
 Wouter Vanrollegem +32 473 82 09 02
 Camille Dupuy +32 492 74 79 40

Broedt
Kwaliteit
Sinds 1929



Breng ons een bezoek op de
Agridagen te Ravels

Stand 4342
20 - 21 & 22 mei



Bieststraat 80 - 8560 Wevelgem - t. 056 41 42 05 - Volg ons op:

Nieuwe regels: blijft uw huisdier “vervangbaar”?



tekst: Solange Tastenoye

Koopt een consument een ziek dier, dan heeft hij op basis van de Wet op de wettelijke garantie (de Consumentenverkoop), de mogelijkheid om het dier te “vervangen”! Maar zal dat emotioneel nog kunnen voor de eigenaar na de vernieuwing van ons Burgerlijk Wetboek?

De “Consumentenverkoop”

Indien een consument een dier koopt bij een handelaar of een professionele verkoper krijgt hij een verplichte wettelijke garantietermijn van 2 jaar vanaf de levering. Deze wettelijke garantieplicht kan toegepast worden indien vastgesteld wordt dat het gekochte dier niet overeenstemt met het gevraagde. Om deze “overeenstemming” te toetsen wordt rekening gehouden met het feit of het dier in kwestie overeenkomt met de beschrijving die de verkoper eraan heeft gegeven.

De herstelling of vervanging van het goed!

Is het aangekochte dier niet in overeenstemming, wordt het ziek, of overlijdt het, dan heeft de consument het recht om van de verkoper het kosteloze herstel of de kosteloze vervanging van het goed/dier te verlangen behalve als dat onmogelijk of buiten verhouding zou zijn.

Zo is een herstelling “buiten proportie” indien zij voor de verkoper kosten meebrengt die, vergeleken met de alternatieve

vorm van genoegdoening, onredelijk zou zijn.

Bijvoorbeeld: een hond wordt aangekocht voor 800€, hij wordt ziek en om hem te kunnen genezen kost het 2500€!

Een vermindering van de prijs of ontbinding van de koop!

De consument heeft het recht van de verkoper een passende prijsvermindering of de ontbinding van de koopovereenkomst te eisen :

- indien hij geen aanspraak kan maken op herstelling of vervanging, of
- indien de verkoper niet binnen een redelijke termijn of zonder ernstige overlast voor de consument, de herstelling of de vervanging heeft verricht.

De consument heeft echter niet het recht de ontbinding van de overeenkomst te verlangen indien het gebrek aan overeenstemming van minder betekenis is.

De belangrijkste principes van de “De wettelijke garantie” zijn:

De wettelijke garantietermijn van 2 jaar vangt aan op het ogenblik van de levering van het goed. Bij het vaststellen van probleem moet de koper de verkoper zo snel mogelijk inlichten (best is dat hij dit via een aangetekende ingebrekestelling doet).

Tijdens de eerste 6 maanden vermoedt men dat het gebrek al bestond ten tijde van de levering; van de 7e tot de 24e maand na de levering wordt de bewijslast omgedraaid en moet de koper aantonen dat het gebrek al bestond.

Wat nu na de nieuwe wetsregels?

Vermits onder het Nieuw Burgerlijk Wet-

boek, dieren een eigen statuut krijgen en de wetgever bepaalt dat ze bepaalde “noden” en een “gevoelsvermogen” hebben, is de vraag hoe men tijdens de consumentenverkoop zal omgaan met het “vervangen” van de zaak, van het dier! Want ... een dier zal naar de toekomst toe, op strikt juridisch vlak, toch nog moeten bekeken worden als een “goed”. Dit houdt in dat een verkoper nog steeds de mogelijkheid heeft om de zaak (dier) dat hij verkocht te vervangen, eerder dan bijvoorbeeld een prijsvermindering voor te stellen! De koper kan van zijn kant ook een vermindering van de prijs vragen of het herstel. Dit zal voor de koper van een dier geen probleem zijn, maar het voorstel van een verkoper om het dier te vervangen, zal veel gevoeliger liggen omdat een mens zich hecht aan zijn dier en ook het dier zal zich aan zijn baasje hechten!

Rechters hebben trouwens in het verleden al vaak beslist dat dieren een emotionele band kunnen hebben met hun baasje. In een recente zaak had koper Emiel een hondje gekocht dat na enkele dagen al ziek werd. Emiel nam contact met de verkoper, kwam met hem niet tot een akkoord en stapte naar de vrederechter. Daar vroeg Emiel dat hem alle kosten zouden worden terugbetaald omdat hij zich ondertussen al gehecht had aan zijn hondje en wou dus absoluut geen vervanging! De vrederechter ging in op zijn eis, waardoor de verkoper beroep aantekende. Maar ook in beroep kreeg koper Emiel gelijk en hield de rechter rekening met het feit dat Emiel zich aan zijn hondje gehecht had!

Maar ... andere rechters oordeelden ook al dat men de regels omtrent de consumentenverkoop niet mag negeren en de

verkoper er steeds beroep kan op doen (bv het vervangen van de zaak/dier. We kijken dus alvast uit naar de komende rechtspraak ter zake!

Solange Tastenoye.
www.solangetastenoye.be

Volg ons op



GRATIS juridisch advies voor onze abonnees.

Op het telefoonnummer: **013/46.16.24**

Voor persoonlijk advies op ons kantoor:

Bel voor een afspraak op : **013/46.16.24**

Voor advies bij u thuis:

Bel voor een afspraak op : **013/46.16.24**



**Plannen op je bedrijf?
DLV denkt met je mee!**

*Vergunningen - Bouw
Administratie - Milieu
Accountancy*

www.dlv.be | info@dlv.be
0800 90 910



In/verkoop van: Pluimvee inventaris,
eierinpakkers en sorteermachines

Informeer naar de unieke mogelijkheden om uw pluimveebedrijf te verkopen via onze website.

www.pluimveebedrijftekooop.eu

Website: www.poultryshop24.com
info@poultryshop24.com
+31 6 53646226



Voor een complete klimaatoplossing!



- Koeling
- Ventilatiekokers
- Lichtfilters
- Daglichtsystemen
 - Verduisterbare dakramen
 - Verduisterbare raampanelen
 - Daglichtkokers
- Inlaatventielen
- Uitloopsystemen

Diverse oplossingen om te voldoen aan ECC normen of 1 Ster Beter Leven

+31 485 453 734
info@scan-air.com

www.scan-air.com



Bericht aan de standhouders van de komende Agridagen (20-22 mei)

Standhouders die een innovatie, dienst of specifieke toepassing in de kijker wensen te stellen tijdens de komende Agridagen wordt de mogelijkheid geboden om in het mei nummer van Pluimvee (± 10 mei) deze voor te stellen.

Specifiek kan een kort kennisartikel met foto - samen maximum 1 pagina - geplaatst worden samen met verwijzing/uitnodiging naar de standhouder (en plaats).

Indien interesse, gelieve Luc Maertens te contacteren voor concretere info. lucmaertens@skynet.be



Riccy Focke neemt uitdaging als transitie-manager aan in kader van stikstofdossier

Tijdens een gedachtewisseling over de stikstofnota in het Vlaams parlement gaf Vlaams minister van Landbouw Hilde Crevels (CD&V) te kennen dat Riccy Focke de komende twee jaar als transitie-manager zal fungeren bij het departement landbouw en visserij in het kader van het stikstofdossier.

Riccy Focke, voornamelijk gekend door zijn jarenlange inzet voor Boeren Op een Kruis-

punt, zal met een team van 4 medewerkers de komende twee jaar het terrein opgaan. Persoonlijke informatie en begeleiding zijn een belangrijk aspect in het stikstofdossier. Daarnaast zal vanuit het departement blijvend aandacht gaan naar communicatie en ondersteuning van brede innovatie in de sector. Waar nodig, zal er een aanbod op maat van de landbouwer zijn.



“Beter voor dieren” wordt het nieuwe dierenwelzijnslabel



In navolging van een aantal andere landen, denk maar aan Nederland, - waar het keurmerk “Beter Leven” met verschillende sterren zeer sterk ingeburgerd is – is men op Vlaams niveau een keurmerk aan het uitwerken. Minister Ben Weyts is de invoering van een keurmerk over de diersoorten heen zeer genegen en steunt de uitwerking ervan. Dit keurmerk moet de consumenten toelaten om een bewuste keuze te maken **enkel op basis van criteria van dierenwelzijn** maar los van andere criteria zoals kwaliteit of andere duurzaamheidsaspecten.

Procedures voor de oprichting van een vzw die het keurmerk/label zal beheren, de statuten evenals

een controlesysteem zijn lopende. **Piet Vanthemse** is door de minister gevraagd om zijn eerste rapport met betrekking tot de uitwerking van het dierenwelzijnslabel verder uit te werken. Dit moet dan leiden tot het privé-initiatief (vzw) die het keurmerk/label beheren.

Het keurmerk zou eerst uitgerold worden voor **pluimvee** en varkens en later voor andere diersoorten. Exacte timing van de invoering van het keurmerk is nog niet bekend, aldus minister Weyts in de kamercommissie Landbouw. Wel is er nu meer duidelijk omtrent de naamgeving, ‘**Beter voor Dieren**’ wordt de naam voor het nieuwe keurmerk (LM).

UW BEDRIJF ONZE UITDAGING!

Wij helpen u groeien!
Uw partner in duurzame stalinrichting

TiVerTec

Stalinrichting
Klimaat- & voedersystemen
Algemene elektriciteitswerken



Blijf op de hoogte via onze kanalen | 09 328 45 92 | Service 24/7: 09 328 87 53 | Blekkersdijk 6, 9988 Watervliet | info@tivertec.eu | www.tivertec.eu

Voor het machinaal en manueel laden van vleeskuikens



Kluis 15
2460 Kasterlee
België

+32 (0)14 - 95 39 00
 info@pluvaer-poultry.be
 www.pluvaer-poultry.be

DEFAUW PARTS



DE **ONLINE** WINKEL VOOR UW LANDBOUWBEDRIJF

Verlichting, verwarming of verneveling zelf plaatsen?

Het kan, wij helpen u op weg, en komen opstarten!

Één adres - www.defauwparts.be



Winterwarm
heating solutions



info@defauwparts.be - GSM: 0476 47 45 16

Russische prijsstunter Mere brengt dan toch geen Oekraïense kip naar België

De discounter Mere, die deel uitmaakt van de groep Torgservis en een zetel in Siberië heeft, is één van de grootste discountketens van Oost-Europa. De bedoeling was om op korte termijn enkele honderden discountwinkels te openen in Europa. 'Oekraïense kip verhandelen aan prijzen die 20% lager liggen dan gebruikelijk en dit in een sobere winkelrichting met een beperkt assortiment'. Zo kondigde de Russische prijsstunter Mere zijn komst in Europa vorig jaar aan. Onder andere een filiaal in België was voorzien om te concurreren met Aldi en Lidl.

De Russische inval en het gebrek aan toeleveranciers die voor dergelijke bodemprijzen wilden leveren doet Mere de aftocht blazen. Zo is de sluiting van zijn enige winkel in het VK zeer binnenkort voorzien en ook de andere geplande openingen gaan niet door. Ook in andere Europese landen botst Mere op een muur. Zo sluiten de acht winkels in Spanje - die nog geen jaar geleden gestart zijn - hun deuren. En in Frankrijk weigert de burgemeester van Thionville, een stadje tegen de grens met Luxemburg, de vergunning van wat de eerste winkel moest worden op Franse bodem. De geplande winkel in ons land (in Opwijk) gaat eveneens in koude Siberische rook op. (Bron: Vilt)



Hyvarki
Bedrijfshygiëne



ERKEND
GD-LINES
VERDELER

- GSP erkend ontsmettingsbedrijf
- Vliegen-, bloedluis- en ongediertebestrijding
- Doseerapparaten, kuikenpapier en beschermingsmaskers
- Reeds meer dan 20 jaar ervaring

Rene Martens
Veldvoort 28, 2990 Wuustwezel
Tel. & Fax 03/669 84 31
hyvarki@skynet.be



AL 125 JAAR

Stimuleer de voeropname met Aquaspray

BRUEKERS
SPECIALIST IN PLUIMVEEVOER

Bij de opstart en tijdens warmere periodes kan er sprake zijn van een verlaagde voeropname. **Aquaspray** zorgt voor een betere voeropname en minder restvoer.



Meer weten? Vraag het onze specialist
Harold Wouters van den Oudenweijer
+31 (0)6 222 080 64
harold.wouters@voergroepzuid.nl

Komt u ook naar **Agridagen Ravels van 20 - 22 mei a.s.**? Graag nodigen wij u uit om met ons te proosten op het 125-jarig bestaan van onze coöperatie.

Op **stand 2242 in Hal 2** heffen we samen het glas en blikken we vooruit.
Wij kijken uit naar uw komst!

De Poort 3a 5751 CN Deurne • T +31(0)88 73 00 500
www.voergroepzuid.nl/aquaspray

Voedselproductie

Je kan tegenwoordig geen column meer schrijven of het is al oud nieuws. Er gebeurt momenteel zo veel dat het amper bij te houden is. Voer wordt steeds duurder maar ook de eierprijzen gaan op dit moment goed omhoog. We gaan richting Pasen. Al moet ik wel zeggen dat ik men hart vasthou voor de zomer.

We stonden een paar maanden terug voor moeilijke tijden, die lijken nu alweer simpel. We staan, vrees ik, op dit moment voor nog moeilijker tijden. Ik denk dat iedereen toch al een keer heeft nagedacht over 'de wat als' vraag. De wat als het voer niet meer hier geraakt? Er gingen de laatste tijd al verschillende scenario's door mijn hoofd. Maar zo ver is het nog niet. We maken ons in België precies nog niet druk over voedsel of toch nog niet druk genoeg. Het is nog altijd te vanzelfsprekend. Alhoewel ik toch soms een sprankeltje angst voel als je mensen hoort vertellen over de afwezigheid van bloem en frituurolie. Vandaag las ik zelfs over rekken zonder melk in Spanje. Zou het zo snel kunnen gaan? We weten natuurlijk al lang dat er 6 weken voedselvoorraad is op wereldniveau. Fresco had een mooi citaat enkele weken terug. "Elk seizoen is weer een strijd om de nodige voedselproductie". Dit jaar komen er enkele andere factoren bij kijken. Jammer genoeg hebben we daar net zoals bij het weer geen enkele invloed op. We kunnen alleen maar ons best doen. En hopen op die erkenning van ons noeste werk.

Vorige week mochten we 218 kinderen uitleggen wat land- en tuinbouw is. Samen met enkele organisaties en collega's werden de 'BinnenBijBoeren' dagen georganiseerd. Het was fantastisch! Kinderen waren hartstikke geïnteresseerd in onze verhalen en genoten van al het lekkers recht van de boer. Ik had na lange tijd nog eens een keer het gevoel dat al die moeite die we doen, het ook waard is. We mogen niet opgeven. Nooit! Problemen zijn er om opgelost te worden. En kansen moet je zelf creëren. Ook al zeggen ze soms dat je gek bent, of dat iets zinloos is, zolang je probeert en je best doet is er een kans op slagen. Als je niks doet, verandert er ook niks.

De komende weken organiseren we onze 2de 'Natte Bottentocht'. We gaan op een ludieke manier eveneens de problemen aankaarten. Maar niet zonder ook de leuke dingen te laten zien. Het wordt een toepeditie. K 'ben er nu al trots op. Vooral omdat we het weer samen doen. En ook al is het soms wat hectisch, op laatst komt het altijd goed. Zo zijn boeren.

Mariëlle Smits Schalk

Legkippenhoudster



Tarwe voor bio-ethanol: verantwoord in de huidige grondstoffencrisis?

Tekst en beeld: Landsbond Antwerpen

Grote hoeveelheden tarwe, worden met subsidies van de overheid, aangewend voor de productie van 'groene' bio-diesel. Terecht kan de vraag gesteld worden of in tijden van grondstoffenschaarste of speculatie – omwille van de Russische inval in Oekraïne – dit te verantwoorden is. Hierna enige berekeningen om dit te kaderen.

Welke hoeveelheden?

Er wordt in België ongeveer 1 700 000 ton tarwe verwerkt tot bio-ethanol. Uitgedrukt in kg is dit 1,7 miljard kilo's (1 700 000 000). Delen we dit door het aantal Belgen dan komt dit ongeveer op 150 kg per hoofd. Als we die tarwe allemaal uitmalen aan 70% hebben we per Belg 105 kg bloem. Omgezet in broden zijn dat ongeveer 150 stuks grote broden per Belg per jaar, baby's ingerekend! Dit in de veronderstelling dat al deze tarwe geschikt is voor menselijke consumptie.

In tijden van extreme schaarste waarbij bloem al gehamsterd wordt, zoals vandaag het geval is, is dit eigenlijk niet toelaatbaar, mede omdat de omzetting tot biofuel verlieslatend is als ze niet massaal gesubsidieerd wordt door de overheid.

Indien gebruikt als kippenvoer

In een braadkuikendieet zit er snel 50-60% granen, veelal uitsluitend tarwe. Dit is het geval of je nu met een kernvoeder + tarwe werkt of met een volledig voeder.

Uitgaande van de 1,7 miljoen ton gebruikt voor de bio-diesel productie komen we aan 2,8 miljoen ton kuikenvoer. Hiermee kan een equivalent van 500 tot 700 miljoen braadkuikens mee geprodu-



ceerd worden er van uitgaande dat een braadkip ongeveer 50- 60% granen in zijn dieet krijgt voorgeschoteld. Of anders verwoord, de huidige hoeveelheden tarwe verbruikt voor de productie van bio-ethanol zijn het dubbele dan wat onze ganse braadkippensector verbruikt! In ons land produceren we namelijk een 350 miljoen braadkippen.

Tarwe voor bio-diesel

Er is grofweg 3,5 kg tarwe nodig om één liter bio-diesel te produceren. Met een huidige tarweprijs van een eind boven de 400 euro per ton kost dus één liter biofuel omgerekend ongeveer 1,5€ aan grondstoffen. Dit is zonder productiekosten. De kostprijs van een liter biofuel is dus minstens 2€ per liter. Rekenen we hier nog

eens alle kosten van taksen, transport en andere bij dan kunnen we vermoeden dat de werkelijke prijs voor biofuel aan de pomp bijna ééns zo duur zou moeten zijn dan de reeds zeer dure klassieke brandstof.

Besluit

Deze berekeningen maken duidelijk dat we even stil mogen staan bij de roep van diegenen die de biofuel fantastisch vinden en tevens onze sector de schuld geven omdat we het graan dat bestemd zou moeten zijn voor menselijke consumptie deels aan onze dieren voeren. Wel dient de kanttekening gemaakt te worden dat de meeste tarwe zowel voor diervoeding als voor biofuel niet direct geschikt is als baktarwe.

Granen en specifiek tarwe worden voornamelijk in drie grote stromen aangewend. Naast rechtstreekse menselijke consumptie (brood, deegwaren, ...) in diervoeder (de mindere bakkwaliteiten) maar eveneens voor de productie van bio-ethanol. Het gebruik als diervoeder krijgt uit bepaalde hoeken veel kritiek terwijl de omzetting tot bio-ethanol eerder een groen positief imago toebedeeld krijgt. Nochtans concurreert dit eveneens met de humane voedselproductie. In crisistijden van (mogelijke) voedselschaarste kan terecht het fermenteren van tarwe tot biofuel in vraag gesteld worden (nvdr).

In oorlogsomstandigheden wordt voeding terug gewaardeerd

tekst en beeld: Luc Maertens

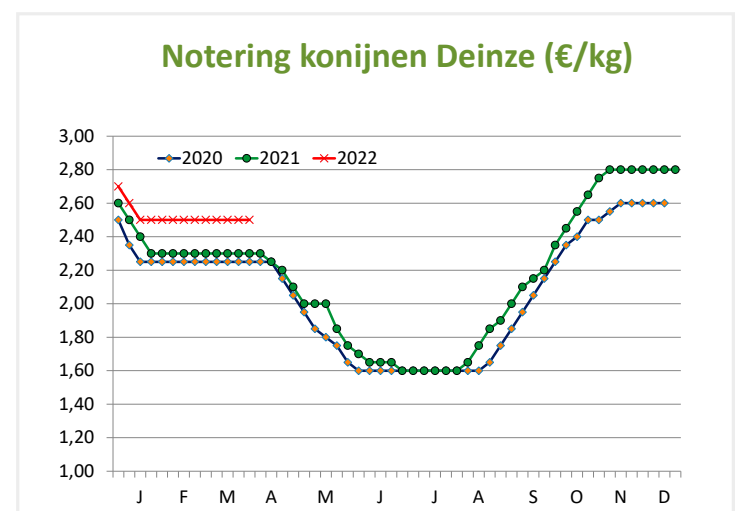
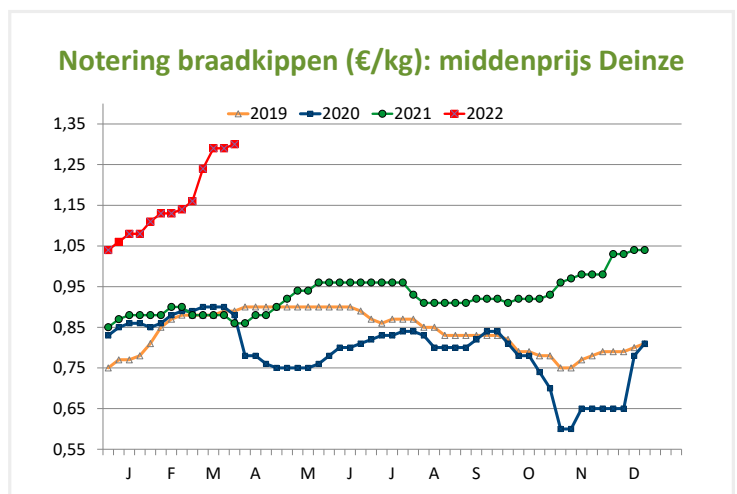
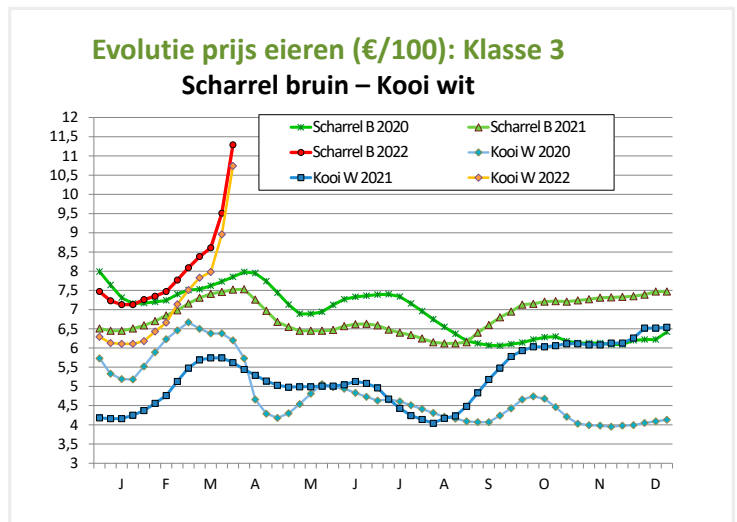
In maart is de prijszetting van eieren ontploft, om het in oorlogstermen te zeggen. Is het enkel te wijten aan het Russisch-Oekraïens conflict? Nee, reeds vele maanden was er zeker geen overaanbod van eieren en vooral de industrie was vragende partij. Omwille van A.I was/is de Europese legkippenstapel daarbij in diverse landen met 2 à 4% afgenomen. Maar toch volgde de prijszetting niet de sterk gestegen kosten van voer en energie. Hiervoor wordt gewezen in de richting van enkele grote Europese spelers die samen met de retail tot prijsafspraken komen. Maar in een vrije markt, zeker bij toenemende schaarste, ontploft de boel en dit is wat we momenteel meemaken. De prijs van industrie-eieren is op nauwelijks twee weken met maar liefst 34% gestegen tot 1,852 €/kg. De industrie trekt de prijs voor scharrel mee en nu noteren zelfs de bruine eieren aan de dezelfde prijs. Om maar te stellen dat er 'gevochten' wordt voor eieren. Daarbij een vluchtelingenstroom moet gevoed worden en eieren zijn nog steeds een zeer goedkope bron.

Een grote terugval na Pasen zit er waarschijnlijk niet aan te komen. Er zal namelijk ook 'gevochten' worden om poeljen volgens een ingewijde uit de vermeerderingssector, want je moet rekenen op een half jaar om het aanbod sterk te kunnen uitbreiden.

Wat de braadkippenprijzen betreft, daar werden de stelsmatig hogere productiekosten veel correcter in de prijszetting weerspiegeld. Het aanbod is daarbij vrij krap, dit om diverse redenen zoals de A.I, de mindere productie in Nederland omwille van hun concepten en de teruggevallen import. Door de oorlog is de invoerstroom vanuit Oekraïne stilgevallen en ook Poolse kip komt nog nauwelijks binnen. Daarbij 'profiteert' kip net zoals eieren, dat het nog steeds een zeer goedkoop en interessant voedingsmiddel is dat de concurrentie met andere vleessoorten of vleesvervangers vlot aankan. Ook kalkoenen zitten of zouden in hetzelfde schuitje moeten zitten, maar omdat in deze sector er bijna uitsluitend met langlopende contracten gewerkt wordt, lopen deze producenten achterop en worden hun gestegen productiekosten onvoldoende gecompenseerd.

Hetzelfde kan gezegd worden van de konijnen en ook van de uitgelegde kippen. Zeker indien contractueel de afname vastgelegd werd bij opzet van de moederdieren of legkippen. Voor wie de touwtjes in eigen handen hield, levert de verkoop van de reforme kippen een mooi extraatje op.

In ieder geval, voeding wordt in crisistijden veel meer gewaardeerd. Soms is een oorlogsomstandigheid nodig zodat de maatschappij terug beseft dat de vele inspanningen die de producenten doen - om voldoende betaalbare en veilige voedingsproducten te voorzien - niet vanzelfsprekend zijn.



Marktprijzen

Eierprijzen markt Kruishoutem (volgens prijzencommissie) - per 100 stuks in euro

Witschalige eieren

	1.03	8.03	15.03	22.03	29.03	1.03	8.03	15.03	22.03	29.03
	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel
Cat 0	9,95	10,32	10,49	11,63	13,70	9,95	10,32	10,49	11,63	13,70
Cat 1	8,71	9,08	9,25	10,39	12,46	8,71	9,08	9,25	10,39	12,46
Cat 2	8,11	8,46	8,61	9,67	11,60	8,11	8,46	8,61	9,67	11,60
Cat 3	7,51	7,83	7,98	8,96	10,74	7,51	7,83	7,98	8,96	10,74
Cat 4	6,91	7,20	7,34	8,24	9,88	6,91	7,20	7,34	8,24	9,92
Cat 5	6,31	6,58	6,70	7,52	9,02	6,31	6,58	6,70	7,52	9,02
Cat 6	5,70	5,95	6,06	6,81	8,16	5,70	5,95	6,06	6,81	8,16
Cat 7	5,10	5,33	5,42	6,09	7,30	5,10	5,33	5,42	6,09	7,30
	1,318	1,318	1,383	1,569	1,852	Industrieprijs wit/kg				

Bruinschalige eieren

	1.03	8.03	15.03	22.03	29.03	1.03	8.03	15.03	22.03	29.03
	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel
Cat 0	10,35	10,72	10,89	12,03	14,10	10,45	10,72	11,03	12,03	14,10
Cat 1	9,11	9,48	9,65	10,79	12,86	9,21	9,48	9,79	10,79	12,86
Cat 2	8,66	9,01	9,16	10,22	12,15	8,72	9,01	9,27	10,22	12,15
Cat 3	8,06	8,38	8,53	9,51	11,29	8,09	8,38	8,61	9,51	11,29
Cat 4	7,36	7,70	7,84	8,74	10,38	7,36	7,70	7,84	8,74	10,38
Cat 5	6,71	6,98	7,10	7,92	9,42	6,71	6,98	7,10	7,92	9,42
Cat 6	5,70	5,95	6,06	6,81	8,16	5,7	5,95	6,06	6,81	8,16
Cat 7	5,10		5,42	6,09	7,30	5,10	5,33	5,42	6,09	7,30

Pluimveemarkt prijzencommissie Deinze (met inbegrip Belplume toeslag)

Week van	2.03	9.03	16.03	23.04	30.03
extra zware soepkippen	0,72€-0,74€	0,72€-0,74€	0,73€-0,75€	0,73€-0,75€	0,74€-0,76€
bruine soepkippen	0,25€-0,27€	0,25€-0,27€	0,25€-0,27€	0,25€-0,27€	0,25€-0,27€
witte soepkippen	0,20€-0,22€	0,20€-0,22€	0,20€-0,22€	0,20€-0,22€	0,20€-0,22€
braadkippen	1,15€-1,17€	1,23€-1,25€	1,28€-1,30	1,28€-1,30€	1,29€-1,31€
ABC	1,09 €	1,11 €	1,19 €	1,23 €	1,23 €
konijnen	2,50 €	2,50 €	2,50 €	2,50 €	2,50 €



Oordeelsestraat 84 T 013 - 507 9249
5111 PL, Baarle-Nassau M 06 - 205 39 464



"Gespecialiseerd in het uitmesten en reinigen van stallen"
Ook voor machinale roosterreiniging

www.stallenreinigingvantilburg.nl
E info@stallenreinigingvantilburg.nl



Ven Poultry B.V.

ZO... NU EERST UW PARTNER IN LEVEND PLUIMVEE CONTACTEREN

Voor de werkelijke beste condities voor uw soepkippen:
www.venpoultry.nl • +32 (0)14-453040 of +31-653487136

Handelsnoteringen Kruishoutem

Witschalige eieren

	1.03	8.03	15.03	22.03	29.03	1.03	8.03	15.03	22.03	29.03
	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel
XL	10,95	11,32	11,49	12,83	14,90	10,95	11,32	11,49	12,83	14,90
L	9,11	9,46	9,61	10,87	12,80	9,11	9,46	9,61	10,87	12,80
M	7,91	8,20	8,34	9,44	11,08	7,91	8,20	8,34	9,44	11,12
S	6,30	6,55	6,66	7,51	8,86	6,30	6,55	6,66	7,51	8,86

Bruinschalige eieren

	1.03	8.03	15.03	22.03	29.03	1.03	8.03	15.03	22.03	29.03
	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel
XL	11,35	11,72	11,89	13,23	15,30	11,45	11,72	12,03	13,23	15,30
L	9,66	10,01	10,16	11,42	13,35	9,72	10,01	10,27	11,42	13,35
M	8,36	8,70	8,84	9,94	11,58	8,36	8,70	8,84	9,94	11,58
S	6,30	6,55	6,66	7,51	8,86	6,30	6,55	6,66	7,51	8,86

Gemiddelde poeljenprijs aanpassing

Jaar-week	Gemiddelde Poeljenprijs Aanpassing	
	Gemiddelde opfokvoederprijs €/100 kg	Aanpassing €/100 afgeleverde poeljen
2022/11	40,80	124,94
2022/12	41,22	127,47

Prijzen grondstoffen (per ton)

	1.03	8.03	15.03	22.03	29.03
Tarwe	268,50 €	ng	ng	ng	ng
Wintergerst	263,50 €	ng	ng	ng	ng
Maïs (15% vocht)	261,00 €	ng	ng	ng	ng

OptiBalance,

Optimale resultaten met focus op
darmgezondheid!



Wil je meer weten?

Contacteer uw technisch verantwoordelijke

Spoormans 

Regio west

J. Vergoote | ☎ +32 473 804247 | jasper.vergoote@spoormans.com

J. Poelvoorde | ☎ +32 478 776846 | jonas.poelvoorde@spoormans.com

Regio oost

V. Hofmans | ☎ +32 478 880355 | victor.hofmans@spoormans.com

L. Steurs | ☎ +32 479 257396 | lex.steurs@spoormans.com

Agri dagen

H O O F D S P O N S O R



Crelan

P R E S E N T E E R T

20-22.05.2022

Weelde Depot

Geeneinde, 2381 Ravels

open van 10.00u tot 18.00u

Vakbeurs
voor intensieve
veeteelt en
mechanisatie op
erfniveau



Alle info op

www.agridagen.be