

Stop aan de framing van onze sector. Genoeg is genoeg !



De markcommissie Deinze: interview met de sectorvoorzitter braad

- De grootste producenten van eieren in de wereld en in Europa
- Is vroege voeding bij kuikens echt van belang?
- SPACE beurs en de opgemerkte pluimveestanden

Een sprankelend voorbeeld van microbiel evenwicht: Ecobiol® Fizz

Voerwisselingen, vaccinaties, verminderde voeropname – uw koppel staat voor voortdurende uitdagingen. Goed om te weten dat Ecobiol® Fizz u een snelle en gemakkelijke manier geeft om een natuurlijk uitgebalanceerde microbiota te ondersteunen. De oplosbare probiotische tablet verdeelt sporen homogeen in watertanks en voorraadoplossingen, zonder biofilmvorming of verstopping in waterleidingen. Laat de microbiota van uw koppels fonkelen – en uw winst zal schitteren.

animal-nutrition@evonik.com
www.evonik.com/ecobiolfizz

Ecobiol® Fizz

Bepaalde verklaringen zijn mogelijk niet in alle geografische regio's van toepassing. Productgerelateerde claims kunnen verschillen op basis van regionale of nationale vereisten.



Bekijk dit product op
www.vetshops.be

Vraag ernaar bij uw dierenarts.



Verberk Stalinrichting

Sterk in techniek. Slim in uitvoering.



Deskundig en doordacht advies voor ombouw naar daglichtstallen met uitloop-schuiven en andere emissiearme oplossingen.

www.vsi.be
info@vsi.be

Peter Sichien
 +32 477 740 759

Johan van Heule
 +32 475 62 36 75

Bart Vangampelaere
 +32 475 62 36 73



Hulsel 7 | 2382 Poppel (Ravels) | 014 65 58 55 | info@vsi.be
 Leon Bekaertlaan 22 | 9880 Aalter | 09 325 75 10 | info@vsi2.be
www.vsi.be

Genoeg is genoeg

Stop het framen van de sector! Trop is te veel en te veel is trop, dit zijn mijn gedachten bij het lezen van de zoveelste buiten proportie getrokken proefballonnetjes in de media. Zoals in een recent krantenartikel waarbij een zoveelste studie suggereert dat onze sector 10% zou moeten inboeten, omgerekend een 23 miljoen kippen! Precies of wij de oplossing zijn voor alle milieuproblemen. Heeft er iemand ergens gelezen dat Arcelor Mittal zijn productie mee gaat verlagen om zo de uitstoot te beperken? Mij is dit alleszins ontglipt, integendeel, ze gaan investeren om de uitstoot te beperken en de Vlaamse overheid heeft er zelfs 350 miljoen euro voor over, aldus 'De Tijd'. Dit om het bedrijf wat te ondersteunen op een totale investering van 1,1 miljard. Bruut gerekend dus 30% steun!

Waarom moeten wij dan reduceren en mogen we niet inzetten op innovatie vraag ik mij dan af. Voeding is dus niet belangrijk, zelfs als we voor bepaalde sectoren onder de zelfvoorzieningsgraad komen is voeding blijkbaar nog niet belangrijk. We gaan wel consumptie-eieren importeren - al dan niet met salmonella besmet - en je mag zelf kiezen welke stempel erop geplaatst kan worden! Is dit nu de oplossing? Wel het is duidelijk, we moeten dringend de tractor van stal halen en misschien eens een week de haven van Antwerpen gaan blokkeren want in Brussel krijgen we toch geen gehoor meer. De overleggen hebben meer weg van een schijnoverleg dan constructief een oplossing uit te werken. Dat alle meerderheidspartijen deze geframede anti-agrobeweging zomaar laten gebeuren snap ik nu echt niet meer.

Het is hoogtijd dat alle organisaties, toelevering en de hele periferie rond landbouw, aan één zeel trekken en massaal de straat opgaan. Doen we dit niet voor onszelf dan moeten we dit doen voor de volgende generatie pluimveeouders, want die hebben alle ondersteuning nu meer dan ooit nodig.



Danny Coulier, Voorzitter Landsbond Pluimvee

NestBorn **VEEL MEER DAN ALLEEN VROEGE VOEDING**



MINDER ANTIBIOTICA

Tot 50%



BETER EINDGEWICHT

+ 50 tot 70 gram



BETERE VOEDERCONVERSIE

2 tot 4 punten



BETERE VOETZOLSCORE

Tot 50%



DIERVRIENDELIJK, ROBUUST EN GEZOND



www.nestborn.eu

Nieuwe site!

INHOUD



6 Is vroege voeding bij kuikens van belang?

Er zijn diverse manieren om kuikens vroege voeding toe te dienen. Maar is het verstrekken van voeder net na uitkippen nu wel of niet nodig en welke voordelen kunnen hieraan verbonden zijn. Op een recente studiedag gaf een expert hieromtrent duiding.

8 De sectorvoorzitter braad aan het woord over de prijzencommissie

De wekelijkse notering van de pluimvee- en konijnenprijzen te Deinze is reeds tientallen jaren het houvast voor de prijszetting van pluimvee. Over het belang, de werking en ook de problemen van deze officiële marktcommissie, hadden we een boeiend gesprek met Dirk Ghyselen.

12 Verslag van de Bretoense SPACE beurs

Meer dan 1 100 exposanten, waarvan een derde buitenlandse en een 20tal Belgische bedrijven, waren present in Rennes. De pluimveesector was er goed vertegenwoordigd en we zochten er interessante standen op. Met de 75.000 bezoekers waren de organisatoren en standhouders bijzonder tevreden in deze moeilijke tijden.

Colofon

Pluimvee is een uitgave van de Vereniging Voorlichting Pluimveehouders, zvw (VVP).

Hoofredactie: Luc Maertens
Burgemeester Maenhoutstraat 73 - Merelbeke
Tel. 09.252.36.77 - 0498 040691 - lucmaertens@skynet.be

Redactieleden: Dirk Mertens, Jaak Reyners, Ir. Karolien Langendries, Ir. Luc Maertens, Prof. Dr. Marc Heyndrickx, Dr. Nathalie Sleenckx, Dr. Delphine Vandaele, Martijn Chombaere, Danny Coulier, Clem Reynders, Dr. ir. Evelyne Delezie, Ir. Bruno Vandorpe, Drs Tommy Van Limbergen

Administratie VVP: Jolien Lafaut
Oostendsesteenweg 217A - 8000 Brugge - Tel. 0474.619808
secretariaat@pluimvee.be - BTW BE 0406 909 555

Abonnementen: Jolien Lafaut - secretariaat@pluimvee.be
Steeds voor een jaargang: 100€ (België) - Buitenland: 115€
op rek. nr. BE71 7340 4655 6369

Advertenties: Luc Maertens - 0498 040691
advertenties@pluimvee.be

Verantwoordelijke uitgever: Jolien Lafaut
Oostendsesteenweg 217A - 8000 Brugge

Drukkerij: Vanhalst - Nijverheidsweg 21, 9820 Merelbeke
09 221 12 41 - info@drukkerij-vanhalst.be

Website Pluimvee: www.pluimvee.be

Overname artikels: alle bijdragen en advertenties verschijnen onder de verantwoordelijkheid van de inzender. Overname van artikels uit deze periodiek is enkel toegestaan mits toestemming van de redactie.

Disclaimer: Pluimvee is een uitgave van VVPzvw, opgesteld om te voorzien in de informatiebehoefte onder pluimveehouders. Wij wijzen iedere aansprakelijkheid ten aanzien van de juistheid, volledigheid en actualiteit van de geboden informatie uitdrukkelijk van de hand. VVP is niet aansprakelijk voor het gebruik van de informatie in deze publicatie.

- | | |
|------------------------|-------------------------|
| 3 Standpunt | 25 Toegang tot eigendom |
| 4 Inhoud | 26 Veevoedersector |
| 5 Actualiteit | 28 Brexit |
| 6 Studiedag | 30 Onder vuur |
| 8 Interview | 32 Juridisch |
| 12 SPACE beurs | 35 Column |
| 16 Diergeneeskunde | 36 Kort nieuws |
| 20 Wereld eiproductie | 37 Opinie |
| 22 Braadkippenslachten | 38 Marktberichten |
| 24 Circulair bouwen | |

Agenda

18 november 2021: studienamiddag "Leg" van het Proefbedrijf Pluimveehouderij te Geel

22 november 2021: studienamiddag "Vlees" van het Proefbedrijf Pluimveehouderij te Geel

3 december 2021: Algemene Vergadering Provinciale afdeling Antwerpen

8-12 december 2021: Agribex beurs, Expo hallen ter Brussel.

29-31 Januari 2022: Agro-Expo beurs te Roeselare

Tijdelijk slachtprobleem opgelost door solidaire inzet van de sector

Begin oktober werd Pluimveeslachterij Cooreman getroffen door een uitbraak van Covid-19 bij hun personeel in de slachterij te Dendermonde. Onmiddellijk werden de activiteiten stilgelegd en de opgelegde quarantaine ingezet. Gezien de slachthaken in ons land volhangen stelde er zich een **reuzegroot probleem voor de circa 700.000 ingeplande slachtkippen**.

Doordat collega slachters bereid waren om extra te slachten, planners en vervoerders naar oplossingen zochten, er wat doorgeschoven werd en braadkippenhouders het nodige geduld en flexibiliteit toonden, werd in solidariteit tot een oplossing gekomen. Hierdoor kon een ontwrichting van de sector (stallen niet leeg voor opvang nieuwe ronde, te zware kippen, etc ...) vermeden worden.

Op de bijeenkomst van de prijzencommissie op 13 oktober te Deinze was dan ook vooral **opluchting** te horen dat door een solidaire inzet van de sector een catastrofe in onze braadkippenkolom vermeden

kon worden. Mede door deze situatie en het evenwicht tussen aanbod en afzet in de markt werd het voorstel aanvaard om dezelfde marktprijs te noteren als de voorgaande week. Einde week 41 werden de slachtactiviteiten in de getroffen slachterij terug opgestart en behoorde deze nachtmerrie tot het verleden.

Het is het **agentschap Zorg en Gezondheid** dat maatregelen oplegt bij een covid-19 besmetting. Voor de betreffende slachterij werden, ondanks de lage vastgestelde besmettelijkheid bij het personeel, zeer strenge maatregelen opgelegd. Naast de positief geteste personeelsleden moesten alle mogelijke contactpersonen in de slachterij onmiddellijk in thuisquarantaine gaan. Hierdoor was het onmogelijk om met het resterend aantal personeelsleden de slachterij operationeel te houden. Bij vaststelling van een besmetting in klinieken of zorgcentra wordt wel rekening gehouden met de besmettingsgraad om de maatregelen af te wegen, dit om maxi-



maal de werking te kunnen garanderen. Het is duidelijk dat men **met twee maten weegt** en dat er met de consequenties o.a. op het vlak van dierenwelzijn geen rekening gehouden werd.

Maar deze crisis toonde ook duidelijk één van de **zwakheden van onze braadkippensector** aan. De wekelijkse capaciteit ($\pm 5,5$ miljoen) van onze slachtsector voldoet maar net om de aanvoer in te plannen en te slachten. Het uitvallen van één van de grotere slachterijen, om welke reden dan ook, zal zorgen voor reuzegrote problemen en ontwrichting van de ganse kolom (LM).



Uitbreidingsmogelijkheid via de NER-MVW tijdelijk geschorst tot 31 december 2021.

Op voorstel van Vlaams minister Zuhair Demir besliste de Vlaamse Regering op 22 oktober 2021 de uitbreidingsmogelijkheid via de NER-MVW tijdelijk te schorsen.

"Binnen de mestregelgeving bestaat een regeling waardoor landbouwbedrijven aan bedrijfsontwikkeling kunnen doen na bewezen mestverwerking, de NER-MVW. Het Vlaams Regeerakkoord

voorziet in een evaluatie en hervorming van het systeem van nutriënten-emissierechten, zodat het meer bijdraagt aan het realiseren van de doelstellingen rond waterkwaliteit, klimaat en luchtkwaliteit. De verontreiniging door enerzijds nitraten en fosfaten uit agrarische bronnen en anderzijds de luchtverontreiniging ten gevolge van de productie en het gebruik

van meststoffen is nu zodanig dat het nodig is om snel in te grijpen, en de **veestapel tijdelijk te plafonneren**. Ze wijzigt daarvoor het uitvoeringsbesluit bij het Mestdecreet, VLAREME, van 28 oktober 2016" (Bron: Nieuwsbrief Vlaamse Regering 22/10/2021).

Pluimveebarema's 2021 beschikbaar op website

De jaarlijkse forfaitaire grondslagen van aanslag zijn te raadplegen zijn op de website van Pluimvee (www.pluimvee.be). Het betreft de inkomsten van 2020, aanslagjaar 2021. Deze barema's worden jaarlijks onderhandeld door de landbouworganisaties met de fiscale administratie.



Is vroege voeding bij kuikens van belang?

Vergeet zeker ook het water niet!

Tekst: Karolien Langendries (PLUIMVEELOKET)

Begin oktober organiseerde de afdeling van WPSA België een interessante studienamiddag rond 'Vroege voeding'. Er bestaan hier rond nog steeds veel vragen zoals 'Is het verstrekken van voeder net na uitkippen nu wel of niet nodig en welke voordelen kunnen hieraan verbonden zijn?', 'Hoeveel voeder nemen deze kuikens op en hebben ze een voorkeur voor een bepaald soort voeder?' of 'Blijkt het verstrekken van vroege voeding niet nodig en heeft het kuiken voldoende met de voedingsstoffen die het meekreeg via de dooierzak?'. Professor Henry van den Brand (Wageningen Universiteit) verrichtte hieromtrent veel onderzoek.

Hatch window

Volgens de theorie komt een kuiken na 21 dagen broeden uit het ei. Dit kan echter wat variëren: meestal zit er zo'n 24 tot 48 uur verschil tussen het eerste en het laatste kuiken dat uit het ei komt. Als gemiddelde wordt in Nederland uitgegaan van 36 uur. Deze periode wordt het 'hatch window' of uitkippingsvenster genoemd. Men tracht deze periode zo kort mogelijk te houden maar dit hangt af van diverse factoren zoals o.a. de leeftijd van de moederdieren, ei-grootte, bedrijf en de temperatuur in de uitbroedkast (want ook in de broedkast

zijn er iets warmere en koudere regio's). Het verstrekken van vroege voeding zou vooral een meerwaarde kunnen betekenen voor de vroege uitkomers die langer in de uitbroedkast verblijven.

Broeierij

In de broeierij worden de uitgekomen kuikens op een vast tijdstip verzameld en worden de nodige handelingen uitgevoerd (o.a. vaccinaties). Daarna worden ze naar het vleeskuikenbedrijf gebracht. Indien men noch in de broeierij noch tijdens dit transport vroege voeding verstrekt, krijgen de vroegste uitkomers pas hun eerste voeder en water te zien ongeveer 48 tot 60 uur na uitkippen. Dit lijkt vrij lang en bij een internationaal transport zal dit nog verder oplopen!

Dooierzak

Maar vormt deze tijd zonder eten/drinken wel echt een probleem voor het kuiken? In het kuiken zijn immers nog de restanten van de dooierzak aanwezig. Deze bestaat voor 50% uit water, voor 30% uit vet en voor 20% uit eiwitten. Deze voedingsstoffen zouden moeten volstaan om een kuiken 3 tot 4 dagen te laten overleven. Daarbij speelt de (lichaams)temperatuur ook een grote rol. Hoe hoger deze is, hoe sneller het kuiken zal ademen en hoe sneller het vocht uit de dooierzak opgebruikt zal zijn en het kuiken alsnog in de problemen zal komen.

Ontwikkeling

Het kuiken kan in principe dus 3 tot 4 dagen overleven met de voedingsstoffen in de dooierzak. Maar er is uiteraard een verschil tussen 'overleven' en 'ontwikkeling/groei'. Voor dit laatste heeft het dier ook energie nodig. Die energie kan gehaald worden uit de combinatie van



Prof. van den Brand (Wageningen Universiteit): "Vroege voeding is het voorzien van voeder én water net na het uitkippen" (foto LM).

vet (uit de dooierzak) en koolhydraten. Het pas uitgekikte kuiken beschikt echter maar over zeer weinig koolhydraten (een heel klein beetje glycogeen). Wanneer het kuiken geen extern glycogeen kan opnemen uit het voeder, zal het het eiwit uit de dooierzak gebruiken voor de energieproductie en in een latere fase zal het hiertoe zelfs lichaamseigen eiwit gaan afbreken. Op die manier treedt eiwitverlies op, wat vermeden wordt wanneer het kuiken onmiddellijk na het uitkippen voeder zou kunnen opnemen.

Water water water!

Bij het uitkippen lijkt het kuiken dus voldoende vet te hebben, maar een tekort aan koolhydraten. Wageningen Univer-

siteit (WUR) onderzocht of de dieren een voorkeur hadden voor een bepaald koolhydraatrijk voeder, maar kon tijdens de proef geen groei waarnemen omdat de dieren maar zeer weinig aten (van alle soorten voeders). Dit bleek te wijten te zijn aan het feit dat er geen water gegeven werd aan de dieren in deze periode en dat bleek het meest essentiële nutriënt te zijn! Volgens prof. van den Brand moet de definitie van vroege voeding daarom zijn: het voorzien van voeder én water net na het uitkippen.

Wanneer start kuiken met eten?

In een ander onderzoek van WUR werd nagegaan wanneer de uitgekipte kuikens startten met het opnemen van voeder. De meeste dieren namen voor het eerst voeder op ongeveer 1 uur 45 minuten na uitkomst (varieerde van 0,5 uur tot 7 uur na uitkomst). De vroege uitkomers begonnen wel pas later te eten. Hoe meer dieren er uitkipten, hoe sneller ze leken over te gaan tot eten. 'Zien eten, doet eten', luidt het gezegde en ook bij kuikens is daar iets van aan. De kuikens leken het

eetgedrag van elkaar te kopiëren. Men kan zich dan de vraag stellen wat voor het kuiken het beste is: uitkomen in een kleinere uitkipbak met veel onderling contact, of uitkomst onmiddellijk in een grote stal (met kans op verder uitzwerfen t.o.v. de andere kuikens).

Hoeveel eten ze?

Naast de vraag wanneer de kuikens startten met eten na het uitkippen, werd ook onderzocht hoeveel de kuikens zoal aten. Daaruit bleek dat de kuikens ongeveer 0,2 gram per uur aten wanneer ze onmiddellijk toegang kregen tot het voeder. Wanneer de dieren pas na 24 uur voeder kregen, namen ze wel direct wat meer gram voeder per uur op. De vraag die men zich soms stelt: is die 0,2 gram/uur voederopname dan zoveel? Toch wel volgens professor van den Brand; zeker als je de verschillende processen bekijkt die zelfs bij die kleine hoeveelheden al opgestart worden!

Voordelen

Zo blijkt uit onderzoek dat de kuikens die

vroeg gevoerd werden een beter (langer) darmstelsel hebben dan de kuikens die niet onmiddellijk gevoerd werden bij het uitkippen. Ook de glycogeenvoorraad is hoger wanneer vroege voeding aangeboden wordt en dat is ook van belang voor de handhaving van de lichaamstemperatuur. Al moet er wel opgelet worden voor de warmteproductie die bij de kuikens met vroege voeding sneller toeneemt, vooral tijdens transport.

Oververhitting

Het metabolisme van de kuikens begint immers te draaien vanaf het moment dat ze eten. De kuikens zullen dus sneller warmte produceren dan wanneer ze geen toegang tot vroege voeding hebben. Men moet dit zeker in het achterhoofd houden want als de dieren op een lang transport gezet worden, is het gevaar voor oververhitting en (gedeeltelijk) uitgedroogd raken reëel. Vooral bij voeding in de broeierij (gevolgd door transport) is dit gevaar reëel maar hiertoe is minder kans bij uitkomst in de stal.

Besluit

Uit diverse studies lijkt het erop dat vroege voeding een effect heeft op de ontwikkeling en de groei van de kuikens. De vroeg gevoerde kuikens lijken meer robuust te zijn maar prof. van den Brand besloot zijn lezing met het feit dat er nog zeer veel onbekende zaken m.b.t. de effecten van vroege voeding of het optimaliseren ervan zijn. Stel dat vroege voeding de nieuwe standaard zou worden, moet de vraag gesteld worden of we hierop voldoende voorbereid zijn (ook bij tragere groeiers?) en moeten we ons zeker bewust zijn van de gevolgen voor o.a. transport en voedersamenstelling.

Kuikens komen niet allen op hetzelfde moment uit het ei. Het verstrekken van vroege voeding zou vooral een meerwaarde kunnen betekenen voor de vroege uitkomers.



Interview met Dirk Ghyselen, sectorvoorzitter braad, over de prijzencommissie

Koester de markt van Deinze!

Tekst en beeld: Luc Maertens

De wekelijkse notering van de pluimvee- en konijnenprijzen te Deinze is reeds tientallen jaren het houvast voor de prijszetting van pluimvee. Over het belang, de werking en ook de problemen van deze officiële marktcommissie, hadden we een boeiend gesprek met Dirk Ghyselen. Als lid van deze commissie, en tevens als sectorvoorzitter braad van de Landsbond Pluimvee, verdedigt hij er vurig de belangen van de braadkippenhouders.

Dirk, om te beginnen hoe is deze commissie samengesteld?

“De Nationale pluimveecommissie is paritair samengesteld uit 6 vaste vertegenwoordigers van de producenten en 6 vaste vertegenwoordigers van de slachtersijen en handel. Ze wordt voorgezeten door een ambtenaar van de stad Deinze, momenteel de heer Karl Maebe, die de commissie officieel leidt. Naast de vaste leden zijn er evenveel vervangers voorzien. Wat de producentenzijde betreft, één van de leden verdedigt er specifiek de belangen voor de prijsnotering van soepkippen. Verder is er ook de commissie die de prijs van de slachtkonijnen bepaalt”.

Belangrijk is dat deze commissie **publiek toegankelijk** is en start om 9u in het stadhuis van Deinze. Eens de prijs in consen-

sus vastgelegd, wordt deze officieel op de website van Deinze gepubliceerd.

Hoe ben je als vast lid in de prijzencommissie terecht gekomen en wat was je motivatie?

“Als braadkippenhouder kwam ik regelmatig naar dit marktgebeuren als vervanger voor een vast lid omdat ik het zeer belangrijk vond. Toen er een plaats vrijkwam, werd ik gevraagd om als vast lid te zetelen. Sedert een 4tal jaar ben ik opgenomen als één van de vaste leden die de Landsbond Pluimvee vertegenwoordigen. Je moet het niet doen voor de verdienste want buiten een verplaatsingsvergoeding worden de leden niet betaald. Een bedenking: we zijn als pluimveehouder allemaal bereid dikke vergoedingen te betalen aan adviesbureaus voor allerlei aangiftes en vergunningen maar veel te weinig voor de mensen die jaar in jaar uit onze portemonnee verdedigen. Ik ben een zeer grote ‘believer’ van deze wekelijkse onderhandeling”.

“Het **belang** van deze commissie is van onschatbare waarde, alleen al omwille van het feit dat elke partij iedere week zijn marktbezorgdheden kan toelichten. Kijk maar eens naar de prijszetting bij andere diersoorten waar de producent niet meer gehoord wordt. Als startende pluimveehouder, 30 jaar terug, was het een openbaring voor mij dat de marktprijs op deze manier bepaald werd. Voor mijn runderen moest ik bijvoorbeeld de prijs onderhandelen met de handelaar zonder dat ik de nodige informatie had en was het veel onduidelijker of ik de juiste prijs had bekomen. Vrije kippenhouders daarente-



Dirk Ghyselen: “Een correcte marktprijszetting in consensus bereikt is iets waar we als sector best fier mogen over zijn”.

gen krijgen allemaal dezelfde wekelijkse officieel genoteerde marktprijs”.

Is het belang van de commissie dan werkelijk zo groot of is de markt eerder folklore?

“Ondanks dat de commissie dit jaar officieel 60 jaar bestaat is er van een folklorerebijeenkomst helemaal geen sprake. De volgende cijfers zijn sprekend! **Eén cent verschil in de prijs van braadkippen heeft een wekelijkse impact van liefst 100.000 euro!** Want we slachten circa 5,5 miljoen kippen. Zeker de helft van de braadkippen wordt rechtstreeks uitbetaald op basis van de Deinzeprijs maar ook voor de contractprijzen – zoals de ABC – is de Deinze prijs richtinggevend. Een verschuiving tussen verkoop op vrije marktprijs en contractprijzen heeft er vooral plaats tijdens crisissen. Om meer zekerheid te hebben

kiezen pluimveehouders in dit geval meer voor afnamecontracten al dan niet gedeeltelijk afgestemd op de Deinze prijs. Verder volgt het buitenland nauwgezet onze prijszetting op en in enkele landen stemmen ze hun prijs gedeeltelijk af op onze marktprijzen, wat eveneens het belang aantoonst”.

Hoe komen jullie als producenten aan de nodige info om de markt te kunnen inschatten?

“Vooreerst is het belangrijk om een goed netwerk te hebben met de diverse actoren in de pluimveekolom. Up to date blijven over hoe het aanbod, afzet en verwerking verloopt en evolueert is zeer cruciaal en nodig om ons voorstel van prijs te kunnen verdedigen. Verder leggen we ons oor ook te luisteren bij enkele buitenlandse actoren.

In feite ben je daar de ganse week mee bezig en op dinsdagavond om 20.00u hebben we als producenten dan een **voorvergadering** om te marktsituatie te evalueren en ons voorstel voor te bereiden en vast te leggen”.

Hoe verloopt de commissie en hoe komt ze concreet tot prijszetting?

“Op woensdagmorgen is er de ‘officieuze’ samenkomst om circa 8u op de markt in taverne Palace. Hier wordt er in een gemoedelijke sfeer reeds overlegd en gepolst binnen en tussen producenten en handel. Dit is belangrijk om het nodige **vertrouwen** op te bouwen om tot een constructieve discussie en vervolgens tot een compromis te komen.

Om 9u worden we in een vergaderzaal van het stadhuis verwacht en ontvangen door de stadsambtenaar. Voor de verschillende categorieën pluimvee laat hij beide partijen aan het woord met hun voorstel en argumenten. Uiteindelijk wordt een aanvaardbaar compromis bereikt, mede door de serene leiding en door het nodige respect van beide partijen voor elkaar”.

Door corona kon de commissie niet fysiek vergaderen. Was dit een meerwaarde of juist niet?

“Vooreerst laat me toe te stellen, dat gelukkig de technologie het toeliet om het marktgebeuren verder plaats te laten bieden. Toen we in verplichte ‘lock-down gingen’, heb ik alles in het werk gesteld om de wekelijkse prijszetting te laten doorgaan en dit mét publiek. Daartoe heb ik vanaf de eerste week een abonnement genomen op een online-platform waar tot 100 personen aan de videovergaderingen kunnen deelnemen. Stad Deinze zag het belang hiervan ook en heeft dan de factuur voor zijn rekening genomen. Maar **fysiek vergaderen heeft toch vele voordelen**. Om tot een correct compromis te komen is direct menselijk contact belangrijk en kan niet volledig door online vergaderen vervangen worden. Ook het feit van een soort ‘sociale controle’ door het aanwezige publiek is er veel minder bij online vergaderen. Dit ondanks dat de online prijszetting, na sterk aandringen van onze kant, ook open toegankelijk was.

Juist één van de sterktes van de prijszetting in Deinze is de open en transparante manier waarop de prijs tot stand komt.

Deze wordt niet bepaald in gesloten achterkamertjes of binnen een klein clubje zoals bij andere prijszettingen of diersoorten”.

Dirk hoe zie jij de verhouding tussen de prijszetting in Deinze en de ABC prijs?

“De contractuele ABC prijs pretendeert meer stabiliteit te bieden en rekening te houden met de evolutie van de kostprijs. Al kan ik me niet van de indruk ontdoen dat ook ABC op vlak van kostprijsvolging dit jaar de pedalen wat heeft verloren... Maar deze ‘stabiliteit’ heeft een keerzijde, namelijk ook in een markt van overaanbod (zoals we die gekend hebben eind vorig jaar) wordt er met ABC verder geproduceerd en wordt er veel minder gestuurd op vraag van de markt. Hierdoor kan er een groot overaanbod ontstaan die finaal de prijs op de ganse keten drukt, ook op langere termijn. Een tweede groot pijnpunt bij ABC is het gemis aan vertegenwoordigers van producentenzijde. De ABC-prijs wordt afgesproken tussen slachters en veevoederproducenten...

De vrije marktprijs-Deinze daarentegen stuurt veel meer de productie en als producent kunnen we, mede door de korte



De Nationale prijzencommissie met rechts in het midden de voorzitter Carl Maebe (Stad Deinze), vooraan de vertegenwoordigers van de slachters en handel en achteraan deze van de producenten.

cyclus, de markt veel beter 'reguleren'. Dit is wat we als Landsbond Pluimvee herhaaldelijk gedaan hebben, namelijk een oproep om minder op te zetten of een week te schuiven om zo overaanbod en een keldering van de prijs te voorkomen".

Wat zijn volgens jou de grootste bedreigingen voor een correcte prijszetting?

"Met de toenemende **concentratie in slachterij en handel**, is er het gevaar dat er grote spelers zijn met zoveel marktmacht dat ze een eigen prijs gaan opleggen. Verder is de planning veel strikter geworden en daardoor zijn slachters en handel veel beter op de hoogte van de te verwachten aanvoer en dit tot 10 weken op voorhand. Ook de niches en concepten waarbij de prijs contractueel vastgelegd wordt, beperken de vrije marktvoorming. Als deze in de toekomst sterk gaan ontwikkelen kan dit ten koste gaan van de prijszetting in Deinze.

Verder zorgt een vrije marktprijs ervoor dat vraag en aanbod in evenwicht zijn en sturen ze de productie. Producenten, maar ook andere schakels in de pluimveekolom, hebben er zeker groot belang bij dat een correcte en in consensus vastgestelde prijszetting tot stand komt. Daarom een warme oproep: **koester de markt van Deinze** en kom als pluimveehouder regelmatig eens af om ons te steunen door jullie aanwezigheid!

Ten slotte waarom worden pluimveehouders uitbetaald op een Deinze prijs -5?

"Dit is historisch gegroeid en een lang verhaal. Het heeft onder meer te maken dat de laadkosten niet rechtstreeks door de pluimveehouders betaald worden zoals in Nederland. Je voelt ook meer en meer druk van sommige partijen om zelfs verder te gaan in afwaardering. Een heel kwalijke evolutie die de transparantie in gevaar brengt. Het zou inderdaad mis-

schien beter zijn dat de genoteerde prijs opnieuw ook de uitbetaalde weekprijs zou zijn. Want nu is er soms verwarring of wordt door bepaalde personen die minder vertrouwd zijn met de sector de genoteerde prijs gehanteerd om de marge met de kostprijs in te schatten.

Maar ik zie dit niet op korte termijn gebeuren omdat de andere partijen (veevoedersector, vervoerders) hier niet onmiddellijk voor te vinden zijn".

Dirk heb je nog een boodschap?

"In de huidige context is het meer dan ooit belangrijk de juiste kostprijs te kennen en deze is voor ieder bedrijf verschillend. Veel van de beslissingen zoals al dan niet opzetten, vrije markt of contract,... zijn met de hoge voederprijzen cruciaal om rendabel te produceren. Een goede verkoopprijs is belangrijk maar eveneens je kostprijs kennen en optimaliseren is zeker even belangrijk".

UITNODIGING ALGEMENE VERGADERING



Pluimvee Antwerpen nodigt u uit!

Wij verwelkomen u graag op onze algemene vergadering die doorgaat in Feestzaal Den Eyck, Houtum 39 te 2460 Kasterlee op vrijdag 3 december om 19u.

Deelnemen gratis, inschrijven verplicht voor 26 november. pluimvee.antwerpen@gmail.com

Van harte welkom!

PROGRAMMA	19.00u	Ontvangst met koffie en gebak.
	19.45u	Welkom en jaaroverzicht. Geert Van Den Abeele, voorzitter
	20.00u	Het effect van de Covid 19 pandemie op virus circulatie bij mens en dier. door Prof. Dr. Hans Nauwynck
		Politiek klimaat in onze sector. door Delphine Vandaele, ondervoorzitter Landsbond
	21.15u	Netwerken onder het genot van een hapje en een drankje.



Vangploegen nodig voor het verladen van bedrijfspluimvee? IPS regelt het voor u!



Werkgebied:

Nederland, België,
Noord-Frankrijk, NRW

www.ipsbv.com

Amentstraat 17
6039 RA Stramproy (NL)
+31 (0)495 56 35 99
sales@ipsbv.com



DROESHAUT
bedrijfsautomatisatie

Droeshaut NV
Hamonterweg 139
B - 3930 Achel

Vakkundig en gespecialiseerd advies
voor de ombouw naar
"Better Chicken Commitment" normen
en emissiearme stalsystemen

Tel: +32(0)11 642892 - www.droeshaut.be - info@droeshaut.be



Van Hunnik B.V.
pluimveehandel

**Altijd de beste
prijs voor al
uw slachtkippen**



www.pluimveehandelvannunik.nl | info@pluimveehandelvannunik.nl
Tel. 0031 - 318 52 73 73 0031 - 6 53 81 85 84



Oordeelsestraat 84 T 013 - 507 9249
5111 PL, Baarle-Nassau M 06 - 205 39 464



"Gespecialiseerd in het uitmesten en reinigen van stallen"

Ook voor machinale roosterreiniging

www.stallenreinigingvantilburg.nl
E info@stallenreinigingvantilburg.nl

De landbouwsector herademende op de Bretoense SPACE beurs

Tekst en beeld: Luc Maertens

Eindelijk, zo ervaren de vele bezoekers en standhouders de 'wereldbekende' SPACE beurs te Rennes, die na alle coronamiserie terug fysiek kon doorgaan. Deze sterk op de dierlijke sector gerichte beurs was reeds aan haar 35ste editie toe en is internationaal een uitstalraam wat de veehouderij betreft. Meer dan 1 100 exposanten, waarvan een derde buitenlandse en een 20tal Belgische bedrijven, en met een goed vertegenwoordigde pluimveesector. Met de 75.000 bezoekers waren de organisatoren en standhouders bijzonder tevreden in deze moeilijke tijden.

De beurs

De SPACE beurs gaat door in de Parc Expo site net buiten Rennes. In grote en wat aftandse hallen maar eveneens gedeeltelijk in open lucht waar de vele foodstands en terrassen terug te vinden zijn. Ook al was er wat minder (-30%) volk dan tijdens de vorige edities, het was er gezellig druk. De eerste dag kon men nog veel standhouders en bezoekers met mondkapjes waarnemen, maar vanaf de 2de dag werd er op zijn Frans niet zo nauw meer gekeken om deze aanbeveling op te volgen.

De 3daagse fysieke beurs (maandag-woensdag) werd voor het eerst gevolgd door een digitale dag. Naast het klassieke beurs(standen)-gebeuren is de beurs eveneens een uitstalraam voor voornamelijk de Franse rundveerassen. De aanwezigheid van honderden topdieren en prijsskampen lokt vele toeschouwers uit binnen- en buitenland. Maar in de eerste plaats is SPACE een professionele beurs waar firma's maar al te graag innovaties of vernieuwingen voorstellen.

Bijzonder gezellig zijn de vele foodstands, tenten en foodtrucks tussen de hallen. Lokale producten worden er sterk in de verf gezet en vooral na de coronaperikelen deed het voor de meeste



bezoekers enorm deugd om terug gezellig te keuvelen en samen iets uit het vuistje te kunnen eten. Neem daarbij dat de beurs kon genieten van het aangename nazomerweer in september.

Daglicht in de stallen

Twee standen trokken de aandacht omdat er gefocust werd op vensters of een lichtstraat in de pluimveestal. Meer en meer lastenboeken focussen namelijk op de verplichting van natuurlijke lichtinval. De minimale vensteroppervlakte moet 3% van de vloeroppervlakte bedragen. De firma **SODALEC** distribution





stelde verschillende mogelijkheden voor: dakvensters, vensters in de zijwanden of een lichtstraat. **Dakvensters** verkiezen de voorkeur, zeker wanneer te installeren in bestaande stallen. Ze geven meer licht af dan zijvensters en laten een betere verdeling in de stal toe. Verder is het effect van zonlicht veel minder groot en zijn ze vrij gemakkelijk te installeren in bestaande daken. De voorgestelde vensters van SODALEC worden op maat gemaakt zodat ze passen aan de frames van de stal. Ze kunnen automatisch of manueel verduisterd worden en de geïsoleerde luiken verhinderen warmteverliezen.

SAMagri stelde een andere oplossing voor waarvoor ze een innovatieprijs ontvingen. Hun SAM'OCULTA is een monobloc om in de zijwand in te bouwen en die zowel dienst kan doen voor ventilatie als lichtstraat. De isolerende beglazing met 4/18/4 diktes is gevuld met argon gas. Een systeem met horizontale PVC-lamellen regelt lichtinval maar eveneens de ventilatie. De aansturing is automatisch afgesteld op basis van o.a. buitenparameters.

Win win met zonnepanelen

Opvallend was ook de aanwezigheid van diverse firma's in de pluimveehal met producten voor alternatieve energie (biogas, zonnepanelen, ...). Vooral zonneparken in combinatie met vrije uitloop van kippen- of eendenproductie trokken de aandacht. De zonnepanelen bieden voor het pluimvee bescherming tegen felle zon, warmte en bij onweer. Ook is er minder schade door roofvogels maar natuurlijk is de hoofdbedoeling bijkomend inkomen door de elektriciteitsproductie. De nadruk wordt gelegd op de het welzijn van de dieren, de zéro investering en de opbrengst voor de pluimveehouder. Een win-win operatie.

Een voorbeeld van samenwerking werd door **NOVAFRANCE Energy** voorgesteld. Zij nemen het ganse parcours – dat zo'n 12 tot 24 maanden in beslag neemt - voor hun rekening. Dit omvat het leasingcontract, de studies en de nodige vergunningen, de financiering, de constructie en het in gebruik stellen.

Robot

In scharrelstallen en zeker bij moederdieren is het vermijden van buitennesteieren een opdracht. De Franse firma **Tibot Technologies** ontwikkelde hiervoor een robot die autonoom in de scharrelgedeelten van de stal rondrijdt en vermijdt dat de kippen er gaan nestelen in het strooisel. Deze **Sputnic** werd op de vorige editie bekroond met een innovatieprijs. Intussen is hij aangepast zodat hij langer zonder opladen functioneert (10u) en ook waterdicht afgewerkt is. Het opladen neemt zo'n 3u in beslag. Naast instellen van zijn werktijden en gangen is de robot uitgerust met wisselende signalen, wisselende oogkleuren etc.. om gewenning van de dieren te vermijden.

Deze robot die aan vrij hoge snelheid kris kras rondrijdt in de stal kost een kleine 10.000 euro maar bedient wel een ganse stal en vermijdt sterk het % grondeieren.

De Sputnic belemmert het nestelen in het strooisel door kris-kras in de scharrelruimte de kippen op te jagen.

Eierverpakking

Ook aanwezig, en dit tweejaarlijks afwisselend met hun partner Brødrene Hartmann, was **Cnudde Packaging** uit Kruishoutem. Als marktleider van eierverpakkingen in ons land gaat Cnudde meer en meer de internationale toer op, o.a. naar Nederland en Frankrijk.

De laatste jaren ligt de nadruk vooral op het verder ontwikkelen van duurzame kwaliteitsverpakkingen. Kwaliteitsproducten en verpakkingen op maat van de klant, staan namelijk hoog op de agenda bij Cnudde. "Verpakking wordt steeds belangrijker: de vorm, hoe het eruit ziet maar ook de boodschap erop en of het gerecycleerd kan worden", geeft Kürt Cnudde ons mee. "De SPACE beurs geeft ons de gelegenheid om fysiek de Franse markt te verkennen, nu nog beperkt tot zo'n 15% van onze omzet. Want persoonlijke kennismaking met klanten is zeer belangrijk in deze markt".

Andere Belgische standhouders

Roxell, als grote wereldspeler op het vlak van stalinrichting voor de pluimvee-sector, was er prominent aanwezig met enkele nieuwigheden. Naast hun vernieuwde MiniMax voerpan en hun 'all in one' iQon™ voercomputer stond ook de 'Natural Beak Smoothing' voerpan voor moederdieren in de kijker. De geribbelde bodem ervan biedt een natuurlijke alternatief voor het ontbekken.

Voor **Incubel**, gespecialiseerd in de export van broedeieren en ééndagskuikens, is SPACE een belangrijke beurs omdat Franssprekende Afrikaanse landen een belangrijk afzetgebied zijn. Veel van deze landen komen deze beurs bezoeken.

Trotec met roots in Veurne is gespecialiseerd in het verwerken van nevenstromen en bijproducten uit de humane voedingsindustrie. Deze worden omgezet tot producten voor de veevoedersector en gaan naar bedrijven of rechtstreeks naar veehouderijen. Ze dragen dus bij tot een circulaire economie waarbij verspilling van nutriënten vermeden wordt. Hun TrotecMix garandeert een constante samenstelling en kan als vervanger van granen ingezet worden in pluimveevoeder.

Vitafor uit Sint Niklaas, is gespecialiseerd in voederadditieven en supplementen. Specifiek voor de pluimvee-sector stond Vita-Phoscal en Vita -TF Gold+ in de kijker. Het eerste product ondersteunt legkippen om osteoporose te voorkomen en daardoor langer zowel een goede beenstructuur als de eischaalkwaliteit te bewerkstelligen. Voor vleeskippen is hun vita-TF Gold – een complex van vitamines, mineralen, organische zuren, essentiële oliën en aminozuren - het alternatief voor antibiotica om tot een goede darmgezondheid te komen.



Bretagne: een pluimvee regio, enkele cijfers:

- Aantal vleeskippenbedrijven: 1 810
- Eén op de 3 Franse kippen wordt geproduceerd in Bretagne.
- Eveneens 40% van de kalkoenen en 18% van de vleeseenden.
- 42% van de Franse eieren en belangrijkste Franse regio voor bio-eieren productie
- 10% van de Bretoense landbouwbedrijven zijn gespecialiseerde pluimveebedrijven
- De pluimvee-sector = varkenssector (in productiewaarde en aantal bedrijven)

Pluimvee (vlees + eieren) staat in voor 1/5de van de totale landbouw productiewaarde in Bretagne



Mooi weer en veel jonge mensen bezochten de beurs.



Veel foodstands tussen de hallen waaronder deze labelkippen die verkocht werden aan 15 euro voor een half kipje!



Prominent aanwezig: alle gekende selectiebedrijven voor legkippen en vleeskippen.



De Italiaanse constructeur van combi-parkhuisvesting voor konijnen stond er met hun laatste versie en ze zijn geïntegreerd in de SKA groep van pluimveemateriaal.



Vroege voeding van kuikens was eveneens een item op enkele standen.



Een vaste waarde op beurzen is het Duitse Specht Ten Elsen met inrichting voor scharrelkippenstallen maar recenter ook van mobiele stallen.



Indrukkelijk is steeds de grote hall met honderden topdieren van de vele Franse rassen.

NCD uitbraken ondanks vaccinatie: een nieuw project gaat op zoek naar oplossingen.

Tekst en beeld: Tamara Vandersmissen, DGZ

Een uitbraak in 2018 leerde ons dat we ondanks de verplichte vaccinatie niet gespaard blijven van Newcastle Disease (NCD). Een nieuw onderzoeksproject gaat na hoe we de vaccinatie kunnen optimaliseren zodat bedrijven beter beschermd zijn tegen de ziekte. In dit project, dat gefinancierd wordt door de FOD volksgezondheid, werken Sciensano, Arsia en CER Groupe samen met DGZ.

De ziekte van Newcastle (NCD) is een zeer besmettelijke aandoening bij pluimvee dat grote economische schade kan aanrichten. De symptomen zijn sterk afhankelijk van de virusstam. Een infectie kan zowel ademhalings-, spijsverterings- en zenuwsymptomen veroorzaken alsook verminderde eetlust, legdaling, sufheid en in het slechtste geval leiden tot massale sterfte. Zo'n uitbraak heeft niet alleen aanzienlijke gevolgen voor de getroffen bedrijven maar heeft ook een impact op de hele sector, onder andere omwille van de handelsbeperkingen die erop volgen.

In 2018 was er, na een NCD-vrije periode van 20 jaar en ondanks een vaccinatieplicht, toch weer een uitbraak van NCD op drie professionele pluimveebedrijven. De vaccinatie zoals die vandaag gebeurt biedt namelijk geen volledige bescherming. Ze zorgt er wel voor dat de dieren niet of minder ziek worden, maar verhindert de spreiding van het virus niet. Waardoor het virus onopgemerkt op de bedrijven kan circuleren.

Waarom beschermt de huidige vaccinatie onvoldoende?

Ten eerste zijn er aantal praktische factoren die het vaccineren bemoeilijken. Vaccineren van zeer grote groepen dieren zoals in de pluimveesector het geval is, is niet steeds makkelijk te organiseren. Bovendien wordt de werkzaamheid van het vaccin bepaald door een groot aantal factoren, zoals de omgevingstemperatuur, de aanwezigheid van andere besmettingen en menselijke handelingen. Deze zaken kunnen ervoor zorgen dat niet alle dieren correct gevaccineerd worden waardoor de graad van bescherming tegen NCD binnen een toom kan variëren.

Een tweede factor die mee de oorzaak kan zijn van onvoldoende bescherming na vaccinatie is de interferentie met maternale antistoffen. Tussen het wegvallen van de maternale immuniteit en de opbouw van de actieve immuniteit als gevolg van vaccinatie ligt een periode waarin de dieren onvoldoende beschermd zijn.

Tot slot dateren de virusstammen die gebruikt worden in de vaccins al van de jaren '60. En dat terwijl de virusstammen in het veld ondertussen wel geëvolueerd zijn. Mogelijk biedt vaccinatie ook hierdoor onvoldoende bescherming tegen de huidige circulerende veldstammen.



Hoe uniform zijn jouw tomen beschermd tegen NCD na vaccinatie? DGZ onderzoekt samen met Sciensano, Arsia en CER Groupe hoe vaccinatie tegen NCD kan geoptimaliseerd worden. En jij kan hieraan deelnemen.

Hoe kan dit project helpen?

Met het project willen de projectpartners de pluimveesector helpen om een zo optimaal en uniform mogelijke bescherming te bekomen tegen NCD en de spreiding van het virus te beperken. Om inzicht te krijgen in de belangrijkste praktische obstakels waar men in de praktijk mee te maken krijgt zal gepeild worden naar de ervaringen van pluimveehouders zelf en hun bedrijfsdierenarts. Op die manier kunnen kritische punten geïdentificeerd

worden om zo tot praktisch haalbare oplossingen te komen. Verder zullen de projectpartners verschillende vaccins en vaccinatieprotocollen evalueren. Tot slot zal het project uitzoeken of het gebruik van vaccinstammen die sterker lijken op de huidige circulerende veldstammen een betere bescherming kunnen bieden. Bijkomend zal ook getracht worden om vaccins te maken die snel en eenvoudig aanpasbaar zijn. Sciensano, Arsia, CER Groupe en DGZ zullen al deze info verzamelen in een vaccinatiehandboek dat als leidraad kan dienen om een optimale vaccinatie en bescherming tegen NCD in de pluimveesector in te voeren.

die echt op het bedrijf moeten zijn en vraag hen om hun handen te wassen vooraleer ze de stal ingaan. Let ook op met materiaal. Gebruik enkel bedrijfseigen materiaal, hou het gescheiden per stal (werk bijvoorbeeld met kleuren per stal) en reinig en ontsmet het regelmatig. Denk er ook aan dat NCD een aangifteplichtige ziekte is: vertonen je kippen symptomen, contacteer dan je dierenarts.

Goede bioveiligheid onmisbaar bij bescherming tegen NCD

NCD wordt uitgescheiden via de mest en via het ademhalingsstelsel. Kippen kunnen besmet worden door direct contact met besmette dieren maar ook indirect via materiaal of personen die contact hebben gehad met het virus. Een goede bioveiligheid is dus onmisbaar om het risico op insleep te beperken. Geef personen enkel toegang tot de stallen indien strikt noodzakelijk. Voorzie altijd propere bedrijfskledij en propere laarzen voor personen

Zijn jouw dieren goed beschermd tegen NCD?

In het kader van dit onderzoeksproject is DGZ op zoek naar pluimveebedrijven die hun vaccinatieprotocol willen laten evalueren aan de hand van bloedonderzoeken bij de gevaccineerde dieren. Wil jij nagaan hoe uniform jouw tomen beschermd zijn tegen NCD na vaccinatie? Wil je je vaccinatieprotocol verder optimaliseren? Neem dan contact op met helpdeks@dgz.be. De medewerkers van DGZ bekijken dan samen met jou of je in aanmerking komt voor deelname.

Wouters elektrotechniek
Wouters klimaattechniek
Vencotec schakel tussen dier en techniek

- Klimaatoplossingen
- Voer- en watersystemen
- Besturing

Dealer van:

Vencomatic Group
Agro Supply – Prizen – Vencomatic

Hotraco Agri

Tel. +31 497 745 200
info@vencotec.nl
www.vencotec.nl

VitaFlex

Flexibel voeren voor
het beste resultaat



VitaFlex, flexibel voeren voor het beste resultaat

VitaFlex betekent zorgeloos hennen houden met resultaat, efficiëntie en gezondheid van uw legpluimvee voorop. VitaFlex is een compleet nieuwe voerbenadering voor leghennen, waarbij uitgegaan wordt van drie factoren die leidend zijn in de nutritionele behoefte van de leghen: de kenmerken van de toom, externe factoren zoals stalmanagement en huisvesting en tot slot het beoogde technische resultaat.

Kortom, VitaFlex is dé voeraanpak afgestemd op:

- ✓ Uw bedrijfssituatie
- ✓ Uw productiedoelen
- ✓ Uw hennen

Meer informatie?

www.forfarmers.be • info@forfarmers.be • +32 (0)51 33 57 60

Revolutionaire aanpak van bloedluis in kippenstallen met

BSI Expert, dochter van BSI uit Deerlijk, lanceert een revolutionair product in de beheersing van bloedluis en tempexkever in kippenstallen.



Dergall, want zo noemt het product, werkt volgens de **Ecto Net technologie 3D-IPNS™**, waarbij IPNS staat voor Immobilizing Polymeric Net Structure.

In tegenstelling tot klassieke biociden heeft Dergall geen rechtstreeks dodende werking, maar immobiliseert het onmiddellijk insecten en mijten (o.a. bloedluis en tempexkever) na contact. Dat gebeurt door uitharding van het **polymeer**, waardoor er als het ware een ademend net wordt over gespannen. Als gevolg van **immobilisatie** en de onmogelijkheid om zich te voeden gaan de plaagdieren uiteindelijk, binnen de kortste tijd, sterven. Omdat Dergall enkel door **contact** werkt, heeft het **geen nawerking** en werkt het ook niet tegen eitjes. Een nabehandeling na 5-7 dagen is dus noodzakelijk om de cyclus van bloedluis te doorbreken.

Dergall werd **uitvoerig getest** in kippenstallen tegen bloedluis en tempexkever. Naast deze werking heeft het ook een aantal interessante neveneffecten. Zo remt

Dergall via hetzelfde principe de **groei van bacteriën**. Het product reduceert op deze manier de stress die door de ectoparasieten veroorzaakt wordt en verhoogt also het welzijn van het pluimvee wat de ei-productie ten goede komt. Tevens werd opgemerkt dat het bijzonder **uitvloeiende eigenschappen** bezit. Ook lijkt het bij te dragen aan de **stevigheid van de eischaal**.

Dergall is reeds 10 jaar in onderzoek en werd veelvuldig afgetoetst op de **veiligheid** voor zoogdieren, vooral dan op zijn impact op het kippenembryo, alsook de inwendige organen van pluimvee. Hierdoor bevestigt de fabrikant dat het volkomen veilig kan worden toegepast : Dergall wordt niet opgenomen door pluimvee en **breekt af binnen enkele dagen**. Daarom kan men Dergall **toepassen in aanwezigheid van kippen en eieren** in elk stadium van de productie. Omdat Dergall op een mechanische manier werkt, is **resistentie** volledig **uitgesloten**, wat niet onbelangrijk is. Tevens dient te worden opgemerkt dat

Dergall **geen biocide** is en derhalve is toegelaten zonder enige restrictie, het mag vrij verkocht worden. Dergall wordt gebruikt aan 1 l per 1000 m² in een verdunning van 0,6% tot 1% en wordt voor het beste resultaat bij voorkeur in donkere omstandigheden gespoten omdat zowel bloedluis als tempexkever nachtdieren zijn. Dergall wordt al enkele jaren succesvol gecommmercialiseerd in o.a. Engeland, Spanje en Italië en is vanaf heden ook verkrijgbaar op de Belgische en Nederlandse markt.



Voor meer info:

www.dergall.com of raadpleeg uw handelaar

De grootste producenten van eieren in de wereld en in Europa

De VS, Mexico en ... China en Oekraïne

Tekst: Luc Maertens

Jaarlijks publiceert Poultry International een lijst met de wereldwijd grootste industriële bedrijven of industriële groepen wat het aantal legkippen betreft. Hierna een overzicht zowel op wereldschaal als enkel in Europa. De cijfers (aantallen) van deze top 25 giganten worden best in verhouding gezien tot het totale aantal legkippen in ons land (zo'n 10 miljoen). In Nederland zijn er in totaal zo'n 35 miljoen legkippen.

Wereldwijd

In de top 25 van de grootste lekippen-bedrijven komt, buiten het Oekraïense Avangardco, geen Europese bedrijf voor maar vooral industriële groepen uit de VS, China en Mexico. De lijst wordt aangevoerd door Col-Maine Foods uit de VS die 44,5 miljoen legkippen hebben. In de lijst zijn er nog 7 andere giganten te vinden gelokaliseerd in de VS. Allemaal houden ze meer kippen aan dan het totale aantal legkippen in ons land.

Mexico, dat zowat wereldwijd de top spant wat het verbruik van eieren/hoofd betreft (circa 350 !), heeft in de top 25 lijst 5 giganten met ieder minstens 10 miljoen legkippen. Protéina Animal staat zelfs op de 2de plaats met zijn 36 miljoen legkip-

pen. China, waar de productie (en consumptie) jaarlijks sterk toeneemt heeft reeds 3 producenten in deze top 25 lijst.

Opmerkelijk is dat Brazilië meer en meer een grote eiproducent én exporteur wordt. In de lijst zijn er voor het eerst 3 namen terug te vinden. Ook in Brazilië zit de ei consumptie sterk in de lift en wordt nu reeds ingeschat op circa 250 eieren/inwoner.

Verder zijn er leggiganten te vinden in Thailand (de CP groep), Saoedi-Arabië, Egypte, Turkije, Japan en zelfs Bangladesh. In veel gevallen zijn het grote Agro-industriële groepen waar de eierproductie soms maar een klein gedeelte van hun activiteiten uitmaakt.



Zicht op één van Avangardco's legbedrijven: het "Chornobaivske Poultry Complex" met capaciteit voor 6 miljoen legkippen (Bron: website Avangardco).

In Europa

In de Europese top 25 spant de **Oekraïense gigant** Avangardco de kroon met maar liefst 13,3 miljoen legkippen vs 10 miljoen in ons land (zie tabel 2). Het is o.a. deze groep die sterk op de EU markt drukt als grootste importeur. Deze verticale geïntegreerde mastodont omvat zowel broeierijen (3), opfokbedrijven (10), legbedrijven (19), veevoederproductie (6), pakstations (waaronder 3 voor langdurige bewaring), ei-verwerkingsbedrijven tot een bio-gas unit.

Grote bedrijven/producenten zijn er verder vooral terug te vinden in **Frankrijk** met 8 groepen die ieder meer dan 3 miljoen kippen houden. Voorbeelden zijn de Avril groep, Eureden, PEP, L'Oeuf de Nos Villages en Le Gouessant. De meeste van deze bedrijven of holdings hebben ook veel andere activiteiten naast ei producent en/of verwerker en zijn actief in de voedingswereld (restaurants, grootkeukens, ...) en maken deel uit van grote agro-industriële groepen.

Ook in **Denemarken** zijn er 2 groepen met 4 à 5 miljoen legkippen. **Spanje** is eveneens goed vertegenwoordigd met 10 firma's met ieder meer dan 2 miljoen legkippen.



Wereldwijd wordt het (groeierende) aantal legkippen momenteel geschat op goed 6 miljard. Met een wereldbevolking die naar de 8 miljard gaat betekent dit dat er per 3 hoofden minstens 2 legkippen op onze planeet aanwezig zijn.

Tabel 1: Top 10 grootste eierproducenten in de wereld

Bedrijfsnaam	Land	Legkippen (miljoen)
Col-Maine Foods	VS	44,3
Proteina Animal (PROAN)	Mexico	36,0
Rose Acres Farms	VS	27,6
CP group	Thailand	22,0
Beijing Deqingyuan Agricultural Technology Co, Ltd	China	20,6
Versova Holdings L.L.P.	VS	20,1
Hillandale Farms	VS	20,0
Ise Inc.	Japan	20,0
Daybreak Foods	VS	15,0
Arab Compagny for Livestock Development (ACOUD)	Saoedi- Arabië	14,4

Tabel 2: Top 10 van de Europese ei-giganten op basis aantal legkippen

Firma	Land	Legkippen (miljoen)
Avangardco	Oekraïne	13,3
Avril groep	Frankrijk	7,0
Ovostar Union	Oekraïne	6,6
Grupo Huevos Guillén	Spanje	6,0
Noble Foods	Verenigd Koninkrijk	6,0
Sinyavskaya Poultry Farm	Russia	5,8
Eureden	Frankrijk	5,7
PEP	Frankrijk	5,7
DAVA Foods Holdings A/S	Denemarken	5,4
LOeuf de Nos Villages	Frankrijk	4,5
DANAEG A/S	Denemarken	4,1

Bron: Poultry International, Oktober 2021



Zicht van het Oekraïense Avangardco "Avis Poultry Complex" opfokbedrijf met capaciteit voor 2,6 miljoen kippen (Bron: website Avangardco).

Overzicht van de wereldwijde braadkippenproductie op basis van het aantal slactingen

Tekst en beeld : Luc Maertens*

Jaarlijks publiceert Poultry International een lijst van de bedrijven actief in de pluimveeproductie op basis van het aantal pluimveeslactingen. De meeste van deze giganten zijn niet enkel actief in het slachterijwezen maar hebben een veel breder spectrum in de voedingsindustrie. Toch geeft deze ranking een beeld welke groepen (multinationals) sterk actief zijn in de vleeskippenindustrie. Voor wie gedetailleerde data wenst te raadplegen, deze kunnen gratis op de website van Poultry International gedownload worden. Wij gaan ons beperken tot een overzicht van de top.

Brazilië aan de top

Brazilië is zeer goed bekend omwille van zijn voetbalcultuur maar in pluimveemid- dens vooral als een zeer grote pluimvee- producent en geduchte exporteur. Het is dan ook niet verwonderlijk dat er in de top 10 twee bedrijven staan namelijk JBS en BRF, die beide het podium bevolken. Samen staan ze in voor zo'n 6,5 miljard slactingen.

De VS is eveneens een pluimveegigant en in de top 10 zijn ze aanwezig met liefst 5 grote bedrijven. Verder is het Thailandse Charoen Pokphand (CP) een grote industriële speler in de voedingsindustrie met ruime activiteiten in de pluimveesector. Opvallend is ook dat Chinese bedrijven meer en meer hun opwachting maken en volgens de laatste data reeds twee bedrijven in de top 10 kunnen binnen loodsen.

Zowat alle bedrijven in deze ranking zijn multinationals, actief in diverse landen en in vele aspecten van de voedingsindustrie. Een voorbeeld is het Braziliaanse JBS dat eveneens in de VS (Pelgrims Pride), Mexico en het Verenigd Koninkrijk vestingen of participaties heeft.

Ranking Europese pluimvee- bedrijven op basis van aantal slactingen

De Franse LDC groep voert de lijst aan

De 10 grootste Europese pluimveebedrijven actief in het slachterijwezen slachten samen jaarlijks circa 3,6 miljard kippen. De belangrijkste groep is het Franse LDC met 578 miljoen slactingen terwijl de 10de, Avara uit het Verenigd Koninkrijk, op zowat 350 miljoen slactingen uitkomt. Maar geen enkele van deze Europese pluimveegiganten komt op wereldschaal in de top 10, wel allemaal in de top 50. Op wereldschaal is het Braziliaanse JBS de marktleider met 4,4 miljard slactingen

Top 10 bedrijven in de wereld actief in het pluimveeslachterijwezen

Bedrijf	Land	Slactingen (miljoen)
JBS S.A.	Brazilië	4.425
BRF	Brazilië	2.190
Tyson Foods	VS	1.900
Wen's Food Group	China	925
CP Group	Thailand	685
Koch Foods Inc.	VS	655
Sandersons Farms Inc.	VS	632
Wellhope Agri-Tech	China	625
Industrias Bachoco	Mexico	620
Perdue Foods	VS	69,5

of net zoveel als de 15 grootste Europese pluimveeslachterijgroepen samen.

In vergelijking met de vorige ranking, een goed jaar geleden, vallen er twee verschuivingen op. **MHP uit Oekraïne** is een pluimveegigant die zeer sterk uitgebreid is de laatste jaren. Waar in 2019 deze groep nog niet in de top 5 stond is hun aantal slachtingen toegenomen met goed 100 miljoen en zijn daardoor de 2de grootste vleeskippenproducent op basis van aantal slachtingen geworden. Verder maakt de Avara Food groep (Verenigd Koninkrijk) zijn opwachting in de Europese top 10.

Multinationals

Tussen deze bedrijven zijn er diverse verschillen. Bepaalde focussen zowat uitsluitend op kippen en kipproducten terwijl er anderen zoals LDC of Veronesi die een veel breder portfolio hebben met ook konijnen, varkens en rundsvlees. De Duitse PHW groep, met het gekende Wiesenhof in portefeuille, is eveneens een grote speler wat betreft kalkoenen en eenden.

Duidelijk is dat de meeste van deze bedrijven hun activiteiten steeds verder gaan diversifiëren niet enkel met andere vleessoorten of zelfs vleesvervangers toe, maar eveneens met bv. plantaardige oliën. Bepaalde producenten focussen voornamelijk op de thuismarkt terwijl andere producenten hun activiteiten over vele landen uitgespreid hebben (bv. Plukon, Moy Park). Kenmerkend is wel dat de meeste van deze bedrijven de laatste jaren sterk geïnvesteerd hebben in uitbreiding maar vooral ook hun capaciteit opgedreven hebben door overnames.

De leidende Europese bedrijven op basis van het aantal slachtingen van vleeskippen

Bedrijf	Land	Slachtingen (miljoen)
LDC	Frankrijk	578
MHP	Oekraïne	478
Plukon Food groep	Nederland	468
Veronesi groep	Italië	350
PHW groep	Duitsland	350
2 Sisters Food groep	Verenigd Koninkrijk	323
Cherkizovo groep	Russia	322
Moy Park Ltd.	Verenigd Koninkrijk	312
Amadori	Italië	250
Avara	Verenigd Koninkrijk	234

* Bron: WATTPoultryInternational van oktober 2021



In het slachterijgebeuren neemt wereldwijd de concentratie evenals de grootte van de bedrijven steeds verder toe.



De Franse agro-industriële groep LDC slacht in Europa het grootste aantal kippen (reguliere & concepten) en eveneens kalkoenen en eenden. Bekende merken zijn o.a. hun Le Gaulois, Maitre Coq, Marie en Les Fermiers de Loué (Website LDC).

Circulair bouwen in de lift

Tekst en beeld: Tim Grisez, adviseur bij studie- en adviesbureau DLV

Circulaire economie vindt steeds meer en meer toepassingen in verschillende sectoren. Rest- en afvalstromen worden massaal omgezet in biomassa of nieuwe grondstoffen. Om dit proces te integreren in bouwprojecten is een goede samenwerking in de keten nodig om de kringlopen te kunnen sluiten. Ook in de pluimveesector werden al stappen gezet, bijvoorbeeld door deels hergebruik van bepaalde onderdelen van stallinrichtingen zoals voederlijnen, roosters, nesten, ... Dit principe wordt nog verder doorgevoerd in het circulair bouwen. Eenvoudig gesteld worden bij de bouw van een nieuwe stal of loods materialen hergebruikt die afkomstig zijn uit een ontmanteld gebouw. Met de stijgende grondstofprijzen en de moeilijke beschikbaarheid van vele materialen, is het zeker de moeite waard om circulair bouwen te overwegen.

Circulair is de toekomst

In 2018 was de volledige bouwsector verantwoordelijk voor maar liefst 22 miljoen ton afval, 30-40% van alle afval dat werd geproduceerd. Daarnaast is de productie van materialen verantwoordelijk voor 11,5 gigaton CO2 productie, waarvan bijna de

helft betrekking heeft op bouwmaterialen. Het ligt voor de hand dat de focus op hergebruik van materialen, naast de huidige energienormen, de volgende stap wordt in de ontwikkeling van een duurzamere bouwconomie. Het uifilteren van waardevolle materialen uit deze urban mines om zo materialen op een gestructureerde manier een nieuw, of beter gezegd een langer leven te geven, wordt de nieuwe bouwmethodiek.

Nieuwe denkwijze

Een eerste stap is het in kaart brengen van de individuele voordelen voor alle bouwpartners. De hergebruikinventaris of materialenpaspoort ontwikkeld door U-Mine, een telg van het kennisnetwerkbedrijf United Experts waartoe ook DLV behoort, kan hierbij gebruikt worden als efficiënte tool om de restwaarde aan bestaande grondstoffen bij renovatie-, sloop- en restauratieprojecten, in kaart te brengen. Daarnaast wordt ook een analyse opgesteld van de milieu-impact van de materialen.

Binnen dit advies wordt met andere woorden ook gekeken naar de wijze waarop de materialen getransporteerd worden naar hun volgende bestemming, wat de schade is bij demontage aan eventueel aanpalende materialen, welke wijzigingen er moeten gebeuren om deze materialen opnieuw te gebruiken, in welke toepassingen ze gebruikt worden, enz. Deze tool maakt gebouweigenaars, slopers en bouwbedrijven bewust van de aanwezige grondstoffen die nog aanwezig zijn in hun project, en hoe ze deze verder kunnen benutten.

Materialen uit bestaande gebouwen kunnen op die manier nuttig hergebruikt



worden bij de bouw van nieuwe stallen of loods. In de pluimveesector denken we vooral aan spanten, gordingen, wanden, In plaats van slopen, wordt demonteren een nieuwe denkwijze, geen evidentie in de huidige lineaire bouwconomie. Deze oude materialen moeten als dusdanig hergebruikt worden zodat ze voldoen aan de huidige eisen. Daarnaast dient meestal tijdelijke opslag geregeld te worden. Van de aannemers wordt een andere manier van werken verwacht en voor de ontwerper van de stal wordt een belangrijke rol voorzien.

Goedkoper

Een niet onbelangrijk gegeven is dat met het hergebruiken van oude materialen geld kan verdiend worden. Zeker op dit moment, gezien de malaise in de bouwsector wat betreft de beschikbaarheid van nieuwe materialen. De laatste maanden zijn deze prijzen naar ongekende hoogtes geschoten, waardoor hergebruik van materialen een extra stimulans heeft gekregen.

Heb je plannen om te slopen, renoveren of te bouwen en heb je interesse in dit circulair verhaal, neem dan contact op met onze adviseurs via info@dlv.be of via het gratis nummer 0800 90 910.

Nieuwe regels: iemands eigendom betreden of toch niet?

tekst: Solange Tastenoye

U hebt wellicht via de media de perikelen gevolgd betreffende het betreden van iemands eigendom om er bijvoorbeeld een kat of hond weg te halen. Maar... zomaar iemands eigendom betreden; geen enkele eigenaar is er gelukkig mee! Ondertussen werd onze wetgeving aangepast en wordt het in bepaalde gevallen toch mogelijk om iemands eigendom te betreden! Wat betekent dit concreet?

Een privé eigendom betreden!

“Eigendom is het recht om op **de meest volstrekte wijze** van een zaak het genot te hebben en daarover te beschikken, mits men er geen gebruik van maakt dat strijdig is met de wetten of met de verordeningen (artikel 544 Burgerlijk Wetboek).”

Op basis van dit wetsartikel stelt de Belgische Rechtspraak dat burenschade kunnen ondervinden door de uitoefening van dit eigendomsrecht, zelfs indien er geen enkele fout wordt begaan. Een dergelijke foutloze objectieve aansprakelijkheid geeft aanleiding tot de zogenaamde “evenwichtsleer”. Burenschade moeten bepaalde hinder van elkaar tolereren, alleen indien deze hinder abnormaal wordt, moet er ingegrepen worden.

Ons oude Veldwetboek bepaalt dat zij die zonder wettige reden binnentreden in een besloten erf of in een aanhorigheid van een woning waar tak- of wortel vaste

vruchten staan, beboet worden met een geldboete.

Anderzijds is het ook zo dat er binnen heel wat gemeente- en stadsbesturen politiereglementeringen bestaan die regels opleggen in verband met het betreden van andermans eigendom.

Zo wordt in vele politiereglementeringen bepaald dat het verboden is (zonder daartoe gerechtigd te zijn), om op andermans grond te komen, er over te gaan of er dieren laten over te lopen en dit dan ook zeker indien de grond klaar gemaakt, bezaaid is, of met gewassen bezet is.

1 september: iemands eigendom betreden of toch niet?

Sinds 1 maart 2018 kan men bij het “CER” Het nieuwe artikel 3.50 van het Nieuw Burgerlijk Wetboek geeft nu een nieuwe definitie aan het begrip “eigendomsrecht”, nl:

“Het eigendomsrecht verleent aan de eigenaar rechtstreeks het recht om het voorwerp ervan te gebruiken, hiervan het genot te hebben en erover te beschikken. De eigenaar heeft de volheid van bevoegdheden, behoudens de beperkingen die door wetten, verordeningen of door de rechten van derden worden opgelegd.”

In vergelijking met het oude artikel 544 BW, stellen we vast dat de woorden “**op de meest volstrekte wijze**” weggelaten zijn. Dit gebeurde bewust omdat men moet vaststellen dat eigenaars heden ten dage toch niet meer alles met hun eigendom mogen doen.

Dit is bijvoorbeeld vast te stellen doordat de wetgever een nieuw element “**Het feitelijk gedogen van de eigenaar**”, heeft opgenomen in het NBW, nl. artikel 3.67, §3. Dit artikel luidt als volgt:

“Wanneer een **onbebouwd en onbewerkt** onroerend goed niet is afgesloten, mag ieder er zich op begeven tenzij de eigenaar van dit perceel schade of hinder hiervan ondervindt of op duidelijke wijze kenbaar heeft gemaakt dat het verboden is voor derden om zonder zijn toestemming de grond te betreden.”

Dit betekent dat indien een onbebouwde en een onbewerkte eigendom niet afgesloten is, dan kan eenieder er zich op begeven, tenzij u zou aangeven dat hij niet mag betreden worden, of indien u schade zou ondervinden doordat iemand uw eigendom betreedt! Naar de toekomst toe zullen we moeten afwachten hoe deze regel in de praktijk zal beoordeeld worden door de rechtbanken!

Hetzelfde artikel bepaalt verder ook nog dat indien een zaak of een dier op **onopzettelijke wijze** op een naburig onroerend goed is terechtgekomen, dan moet de eigenaar van dit onroerend goed ze teruggeven of toelaten dat de eigenaar van deze zaak of van dit dier ze weghaalt. Hier gaat het dus duidelijk over dieren of zaken die bij de buur terecht zijn gekomen op een onopzettelijke manier.

Opmerking!

In de praktijk blijkt nu de laatste weken dat heel wat gemeentebesturen niet gelukkig zijn met deze nieuwe regels en zijn er velen die hieromtrent zelf regels vastleggen in hun politiereglement waaruit zal blijken dat iemands eigendom toch niet zal mogen betreden worden! Bovendien wordt de inhoud van de hierboven aangehaalde artikels op verschillende manieren geïnterpreteerd! Wordt dus zeker nog vervolgd!

BFA gaat de uitdagingen niet uit de weg

12 doelstellingen voor een toekomstgerichte veehouderij

Tekst: Luc Maertens

Op de Algemene Vergadering van de 'Belgian Feed Association' (BFA) was naast het hot thema, de hoge prijzen van de voedergrondstoffen en de hieraan gekoppelde sterk gestegen voederprijzen, ook een uitdagende toekomstgerichte visie te horen. In de indrukwekkende evenementenhal van La Brugeoise te Brugge werden ambitieuze plannen en visies voorgesteld. BFA wil een voortrekkersrol spelen om samen, met alle stakeholders betrokken bij de dierlijke sector, in een constructieve geest naar oplossingen te zoeken voor de vele uitdagingen.

De crisis doorkomen

Dat de varkenssector een nooit geziene crisis doormaakt dringt nu zowat overal door. De slechte prijssituatie - des te slechter voor ons land omwille van de gevolgen van de varkenspest, de torenhoge stijging van de voederkosten evenals Covid-19 - heeft de rendabiliteit volledig ondermijnd.

Dirk Van Tielen (Voorzitter BFA), weerlegde sterk de mening dat de gestegen voederprijzen niet enkel te wijten zouden zijn aan de gestegen grondstofprijzen. "De grondstoffenprijzen zijn met 64 euro/ton gestegen ($\pm 30\%$) terwijl



Katrien d'Hooghe, directeur BFA en Dirk Van Tielen, voorzitter: "Ondanks de crisis toch hard werken aan duurzaamheidsinitiatieven".

het voeder voor bijvoorbeeld braadkippen met 54 euro/ton gestegen is" zo rekende de voorzitter voor.

"Een stijging van 10 euro/ton voeder doet de kostprijs van vleesvarkens (gesloten bedrijf) met 3 cent/kg stijgen en deze van braadkippen met 1,7 cent/kg. Naar kostprijsstijging tijdens het laatste jaar betekent dit liefst +15 cent/kg voor vleesvarkens en +10,5 cent/kg voor braadkippen".

Maar deze kostprijsstijging vertaalde zich helemaal niet in gestegen prijzen af boerderij, integendeel. Bij varkens zelfs in historisch lage prijzen. "Gelukkig vertonen de prijzen van braadkippen wel dezelfde trend als de gestegen voederprijzen maar compenseren ze niet

alle andere gestegen kosten".

Daling voederprijzen nog niet aan de orde

Voorgaande berekeningen zijn momentopnames en van een afkoeling van de grondstoffenprijzen is begin oktober zeker nog geen sprake. "Ook de eerstvolgende maanden ziet het er niet naar uit dat de tarwe- of maisprijs op de wereldmarkt sterk gaan dalen", aldus Dirk Van Tielen. "Integendeel de laatste weken is er eerder nog een stijgende tendens waar te nemen".

"Hopelijk houden de braadkippenprijzen zich staande want nu komen we terecht in de moeilijke najaar maanden". Wat de legsector betreft, deze kwam niet ter sprake, nochtans ook hier heeft de sterk gestegen voederkost de rendabiliteit flink ondermijnd. Van een vertaling in gestegen eierprijzen, was dit jaar helemaal niks te merken.

Kostprijs braadkippen met 10,5 cent/kg gestegen door de hogere voederprijzen!

Wat specifiek onze pluimveesector betreft, ook de dreiging van mogelijke A.I. (vogelgriep) is groot en daarom is het up to date bioveiligheidsprotocol voor alle medewerkers van de diervoederindustrie één van de doelstellingen in het BFA duurzaamheidscharter. In dit kader somde de voorzitter van BFA ook één van de positieve zaken van Covid-19 aan, namelijk meer aandacht voor hygiëne en besmettingsrisico.

Niet terugplooiën maar oplossingen zoeken

Katrien d'Hooghe, Managing Director of eenvoudiger gezegd, directeur van BFA, keek vooral naar de toekomst. Een uitdagend duurzaamheidscharter werd uitgewerkt met liefst 12 concrete doelstellingen die jaarlijks via een voortgangsrapport opgevolgd worden en tegen 2030 te behalen zijn. Zonder ze allemaal op te sommen toch enkele belangrijke zoals ziekteverwekkers verminderen, duurzame soja, verkleining ecologische voetafdruk, minder N en P uitstoot maar eveneens het aantal arbeidsongevallen sterk reduceren. Of al de uitgesproken doelstellingen realistisch zijn is iets anders, maar ambitieus zijn ze wel. "Ze tonen aan dat de sector daadwerkelijk meedenkt aan oplossingen voor de maatschappelijke uitdagingen (klimaat, emissies, dierenwelzijn, ...) waar de sector juist een deel van de oplossing kan zijn", aldus Katrien d'Hooghe.

Een kleine **kanttekening** bij de doelstelling van een dierlijke productie met minder voeder. Hier is het de bedoeling dat de voederconversie met 10% verbetert (2028 t.o.v. 2018). Dit lijkt ons onrealistisch als er effectief **een gedwongen omschakeling**, opgelegd door de retail, **naar trager groeiende** (met slechtere voederconversie) **braadkippen** in de komende jaren moet doorgevoerd worden.

Geen globale groei maar duurzame groei

Vooreerst stelde Katrien d'Hooghe nog eens duidelijk wat ze onder duurzaamheid verstaan: "Duurzaam betekent dat het moeten blijven duren, in alle betekenissen van het woord, op vlak van milieu, klimaat,

diervriendelijkheid maar ook op financieel vlak". Vandaar dat BFA niet streeft naar een globale groei van de veestapel, integendeel maar dat een duurzame individuele groei wel mogelijk moet blijven voor toekomstgerichte bedrijven.

Met de retail moet er minder in spreidstand maar meer in bondgenootschap samengewerkt worden om te komen tot een eerlijke prijszetting voor onze kwaliteitsproducten. "Wij vragen aan de retailers om maximaal Belgisch te kopen en aan de juiste prijs te valoriseren. Tussenschakels mogen zich niet laten verleiden om een neerwaartse prijsdaling in te zetten om eigen belangen te dienen. Voedsel is daarvoor te kostbaar".

Van de retail en overheid verwacht BFA dat ingevoerde voedingsmiddelen op zijn minst aan dezelfde strenge kwaliteits- en duurzaamheidseisen voldoen als diegene die geëist worden van de Belgische producten.

'Licence to produce'

Om tot een structurele oplossing te komen voor een duurzame dierlijke productie wordt door BFA opgeroepen om vooral ondersteuning te bieden aan toekomstgerichte bedrijven. Eén van de suggesties is ook om aan stallen een soort EPC score, naar analogie met huizen, toe te kennen. Stallen die niet voldoen aan minimale eisen mogen niet langer meer gebruikt worden of met andere woorden stallen moeten voldoen aan een 'Licence to produce'.

"Op die manier combineren we heel wat doelstellingen zoals duurzaamheid inzake milieu en klimaat, diervriendelijkheid, vermindering van de veestapel op de juiste plaatsen ...", dixit de jonge directeur van BFA. Duidelijk is dat BFA absoluut geen warme sanering van de sector wenst, maar wel een flankerende beleid voor verouderde bedrijven maar niet ten koste van jonge dynamische bedrijfsleiders. "Een proactief beleid om een veerkrachtige sector te behouden is de doelstelling

en de toekomst. De financiële middelen moeten in de eerste plaats dan ook toekomstgerichte bedrijven en technieken ondersteunen".

N-problematiek

De zeer grote impact die de N-problematiek zal hebben op vooral de veehouderij passeerde eveneens de revue bij beide kopmannen van BFA. "De focus moet gericht zijn op AEA systemen en de nood aan een flexibele PAS-lijst is een must. Vanuit BFA zal verder sterk ingezet worden op voedermaatregelen via een verlaging van het eiwitgehalte en eveneens doordat hun leden verder pluimveevoeders gaan produceren in lijn met het laagnutriëntenconvenant".



"Een daling van de grondstoffenprijzen, en bijgevolg van de voederprijzen, zit er op korte termijn niet aan te komen".



Katrien d'Hooghe: "Een toekomstgerichte, veerkrachtige veehouderij behouden, door concrete doelstellingen op te lijsten en na te streven".

Enkel toekomstgerichte bedrijven en technieken ondersteunen



Brexit nieuws en export van pluimveevlees

Tekst: Luc Maertens en persbericht VLAM

Op kerstavond 2020 werd, op de valreep, een principiële akkoord gesloten tussen de Europese Unie en het Verenigd Koninkrijk. Ondertussen werd dit akkoord door het Europees Parlement en de Britse regering goedgekeurd zodat het in werking kon treden op 1 mei 2021. Dit vrijhandelsakkoord regelt de handel in goederen en diensten en bevat afspraken rond investeringen, eerlijke concurrentie, staatssteun, visserij, datagescherming en sociale zekerheid. Maar dit is geen eindpunt; het is de start van een samenwerking die nog regelmatig zal veranderen omdat er over een aantal zaken verder moet onderhandeld worden..

Belang als handelspartner

Het Verenigd Koninkrijk (VK) is onze 4de belangrijkste handelspartner wat landbouwproducten betreft (ongeveer 1,3 miljard met als belangrijkste producten: diepvriesaardappelen, zuivel, vlees, groenten en fruit, sierteelt). Om de handel verder te zetten, moesten bedrijven heel wat voorbereidingen treffen en aanpassingen doen. Want plots was het VK een 'derde land'! Dat betekent douaneformaliteiten, grenscontroles, fytosanitaire formaliteiten en wetgevingen die op vele vlakken anders zijn (verpakking, oorsprong, gelijkvormigheid, ...).

Bedrijven die reeds export naar 3de landen deden, waren beter voorbereid dan voor nieuwkomers waar het vaak zoeken was. Los van de administratie behelste dit ook extra kosten en tijdsinvesteringen voor onze bedrijven, om maar van de pandemie te zwijgen. Corona maakt het moeilijk om nu reeds een juiste balans op te maken van het effect van de Brexit over de waarde en volumes van onze export naar het VK.

Vanaf september meer administratie

Vanaf september wachten onze bedrijven, in verschillende stadia, verdere administratieve verplichtingen op vlak van douane en voedselveiligheid. Dit zal de complexiteit van de export vergroten en voor nieuwe uitdagingen stellen. "We merken echter dat de meeste bedrijven zich goed aanpassen aan deze nieuwe omstandigheden en manieren vinden om hier mee om te gaan", volgens VLAM.

"De uitdaging is groot maar door onze uitstekende positie t.o.v. het VK, onze kwalitatieve producten, onze flexibiliteit, vindingrijkheid en het feit dat de Britten niet zelfvoorzienend zijn op vele gebieden, biedt dit ongeziene kansen om ons marktaandeel te vergroten".

"De sleutel is een constante opvolging van de veranderingen die zich voordoen in de relatie tussen de Europese Gemeenschap en het VK want voor een aantal dossiers is er nog geen oplossing. De bedrijven staan hier echter niet alleen. De overheid, federaties, en belangenverenigingen staan klaar om de bedrijven te ondersteunen bij deze veranderingen. Ook bij VLAM adviseren en helpen wij bedrijven met hun vragen rond Brexit en geven we subsidies om de handel te bestendigen. Langs Britse zijde zijn de klanten van onze bedrijven in de weer om de Britse regering te beïnvloeden om de handel zo makkelijk mogelijk te laten verlopen. Ook voor hen betekent dit extra kosten en tijdsinvestering".

Vogelgriep kan de export naar het Verenigd Koninkrijk voor lange tijd keldereren

Gezondheidscertificaat uitgesteld

Vanaf 1 oktober 2021 ging er moeten rekening gehouden worden met nieuwe invoereisen voor producten van dierlijke oorsprong voor export naar het VK. Een gezondheidscertificaat en voorafgaande kennisgeving als bijkomende verplichting. Het FAVV moet hiervoor instaan.

Gelukkig heeft de Europese commissie terug uitstel kunnen bekomen omdat o.a. de administraties van de EU landen (en

ook het VK) niet klaar waren om deze maatregel in te voeren. Nu is juli 2022 als nieuwe datum vastgelegd voor de verplichting van een gezondheidscertificaat. De Britse autoriteiten hebben op 14/09/2021 namelijk aangekondigd dat gezondheidscertificaten voor producten van dierlijke oorsprong en fytosanitaire certificaten voor laag-risico planten en plantaardige producten (zoals groenten en fruit) pas nodig zullen zijn vanaf 1 juli 2022.

Gevolgen Brexit en de uitvoer van pluimveesector

Wat de pluimveesector betreft, voor ons land is het VK vooral belangrijk voor de uitvoer van vers pluimveevlees. Grote volumes borstfilet gaan ofwel rechtstreeks of via Nederland (borstkappen) naar het VK. Deze lucratieve versmarkt is zeer belangrijk voor diverse van onze slachterijen. Na rondvraag blijkt de uitvoer vanuit ons land en Nederland naar het VK - dat niet zelfvoorzienend is voor pluimveevlees - al bij al toch vrij goed op peil gebleven te zijn. Wel brengen de douaneformaliteiten extra kosten met zich mee wat een invloed heeft op de concurrentie positie.

Voor wat de globale uitvoer van pluimveevlees van de EU naar het VK betreft, door de Brexit is de uitvoer van kippenvlees wel sterk afgenomen en dit met maar liefst bijna 20%. In de eerste helft van 2020 werd nog 389 000 ton karkasgewicht uitgevoerd naar het VK terwijl dit teruggelopen is tot 319 000 ton in dezelfde periode dit jaar. Anderzijds is er ook de invoer vanuit het VK van kippenvlees naar de EU, maar een veel kleiner volume. In de eerste helft van 2020 nog 150.000 ton karkasgewicht en tussen januari en juni 2021 nog 125.000 ton. Of anders uitgedrukt ook de EU invoer vanuit het VK het daalde met zo'n 20%. Maar deze daling compenseert niet het grotere EU exportverlies. Het netto verlies van de EU t.o.v. het VK bedraagt in het eerste post Brexit jaar, voor de periode januari -juli, zo'n 45.000 ton.

Vogelgrieproblemen zorgen voor grotere kopzorgen bij exportslachterijen

Na rondvraag bij de slachtsector blijkt evenwel dat ze meer wakker liggen van de gevolgen van eventuele uitbraken van vogelgriep dan van de Brexit. De paar uitbraken dit jaar bij handelaars van hobbypluimvee hebben voor zeer grote problemen gezorgd en de schrik - zeker met de laatste uitbraak in september - voor langdurige opschorting van de export naar het VK.

Bij eventuele uitbraken zijn er voor slachterijen gelegen in de beperkingszones wel scenario's voorzien in samenspraak met FAVV zodat ze kunnen blijven draaien (o.a corridors voor aanvoer en afvoer). Nu het VK een derde land is moeten er uitvoercertificaten afgeleverd worden (door het FAVV) en de Engelse wetgeving laat ten vroegste 3 maand na instellen van de beperkingszone invoer toe. Of met andere woorden, slachterijen die in de zone vallen (en dit jaar zowat alle naar het VK exporterende slachterijen) kunnen

van vandaag op morgen hun export naar het VK voor lange tijd opgeschort zien. Bij de vogelgriep uitbraak in september was er dan ook paniek omdat het FAVV de certificaten hierdoor niet zou kunnen afleveren. Gelukkig is deze verplichting uitgesteld tot juli volgend jaar.

Tenslotte, de basis voor het afleveren van deze gezondheids- of uitvoercertificaten is wel op de Europese regelgeving gesteund maar de interpretatie ervan wordt niet door alle lidstaten op dezelfde manier geïnterpreteerd. Het FAVV houdt rekening met de Engelse wetgeving (minimum 3 maand opschorting export!) maar Nederland baseert zich op de veel minder beperkende Europese verordening voor aflevering van deze certificaten. Hopelijk komt er tegen juli volgend jaar meer duidelijkheid, eenvormigheid en zekerheid.

Brexit zorgt voor extra kosten om naar het VK te exporteren



De lucratieve en belangrijke export van verse borstfilets of borstkappen naar het Verenigd Koninkrijk riskeert bij een vogelgriepuitbraak voor lange tijd opgeschort te worden.

Media niet mals voor pluimveevleessector

Tekst: Clem Reynders

De pluimveevleessector ligt onder vuur. De jongste tijd verschenen in de krant "De Morgen" verschillende interviews waarin de sector zwaar op de korrel werd genomen. Hierna de 'mening' van een bekende veganist evenals het antwoord in de lezersbrief van een pluimveehouder.

Moraalfilosoof Stijn Bruers stelde dat de "industriële pluimveeteelt het meeste leed veroorzaakt". En met leed heeft hij het dan uiteraard over dierenleed. **Veganist en activist Tobias Leenaert** ging nog een paar stappen verder en omschreef de kip als het meest mishandelde dier ter wereld.

Deze aantijgingen komen, net op een moment (of juist daarom?) dat warenhuisketens uitpakken met het project BBC (Better Chicken Commitment); hard aan. We kunnen deze berichten niet negeren. De kop in het zand steken is geen goede politiek. Het is zeker nuttig om te weten hoe een deel van de buitenwereld over onze sector denkt.



Medeoprichter van EVA

Tobias Leenaert is in de wereld van de veganisten geen onbekende. Hij is auteur van het boek "How to Create a Vegan World" en is een van stuwende krachten van de VZW EVA (Ethisch Vegetarisch Alternatief).

Het hele protocol rond BCC waarbij Belgische supermarkten verklaren dat ze tegen 2026 geen plofkippes meer in de rekken zullen plaatsen maakt op Leenaert weinig indruk. Het gaat volgens hem weliswaar om een verbetering van een slechte toestand die uiteindelijk toch nog geen goede toestand wordt.

BBC dat een samenwerkingsverband is van een dertigtal dierenorganisaties verenigd in "Open Wing Alliance" zet wel een stap in de goede richting. Het is ongetwijfeld een signaal naar de consument waarbij een aantal warenhuisketens het voortouw willen nemen en op die manier de hele keten onder druk willen zetten.

Vlees moet veel duurder worden

Leenaert ziet in de hele aanpak ook wel positieve ontwikkelingen. Verstrenging van de exploitatienormen zal er wellicht voor zorgen dat (pluimvee)vlees in de toekomst duurder wordt. "Maak vlees zo duur mogelijk" stelt Leenaert in het bewuste interview. Dan krijgt de consument, die toch wel vaak prijsbewust kiest, meer interesse voor plantaardige of vegetarische vervangers van vlees.

Recent werd pluimveevlees, omwille van zijn efficiënte voederomzetting en de betere CO₂-afdrank, nog als het beste vlees omschreven, ook al omdat het wit vlees is dat als gezonder wordt ervaren. Maar Leenaert is het met die stelling niet eens en omschrijft het consumeren van pluimveevlees als een verschrikkelijk alternatief. Door het groot aantal dieren dat in een stal wordt gehouden is het dierenleed in verhouding dan ook zoveel groter want je hebt voor één koe 250 kippen nodig. Leenaert omschrijft het leven van een (plof)kip als miserabel maar voegt er ook cynisch aan toe dat het misschien goed is dat zo'n miserabel leven maar 6 weken duurt.

Dat kippenvlees een alternatief is voor minder gefortuneerde consumenten druist in tegen zijn visie dat vlees zo duur mogelijk moet worden zodat de consument het minder gaat kopen.

Meer dierenwelzijn leidt tot minder dieren

Duurder vlees en meer regels rond dierenwelzijn zullen volgens Leenaert de veestapel doen krimpen. Er zijn vandaag al tekens die er op wijzen dat in onze Westerse wereld de vleesconsumptie daalt. Er verandert iets maar het is volgens de veganist te weinig om wat hij een "pervers systeem" noemt te ontmijnen.

Leenaert verwacht veel van kweekvlees. Het is een verhaal dat steeds vaker opduikt en dat volgens Leenaert door tegenstanders wordt afgedaan als een Frankensteinverhaal.

Leenaert besluit in zijn interview dat hij geen voorstander is van een fundamentalistische aanpak. Het gaat volgens hem de goede richting uit maar hij is realistisch genoeg om te beseffen dat er een draagvlak moet zijn. Een strengere aanpak werkt efficiënt omdat er steeds meer alternatieven beschikbaar worden.

De stem van een pluimveehouder

De "Morgen" hanteert strenge criteria voor lezersbrieven. De ruimte is beperkt en je mag jezelf gelukkig prijzen als je kritische opmerkingen een plaatsje krijgen.

Een pluimveehouder uit Zwevezele kon toch zijn verhaal kwijt onder de titel "leve de plofkip". Hij heeft er geen probleem mee dat Leenaert zich als veganist out maar het mag volgens de pluimveehouder nu wel ophouden met leugens te verspreiden over de vleeskip die als het meest mishandelde dier wordt omschreven.

Wij citeren uit de lezersbrief: "De plofkip weegt na zes weken geen 2 kilogram maar 2,7 kilogram. Dat ze zoveel weegt komt door een combinatie van factoren zoals genetica, kwalitatief voeder, ideaal stalklimaat en een goede boer. Het is pure topsport en wij moeten er voor zorgen dat de kip zich zo goed mogelijk voelt. Anders halen we die 2,7 kilogram niet. Als we ons werk niet goed doen dan worden de kippen ziek, halen we slechte resultaten en gaan we uiteindelijk failliet.

Die kippen hebben inderdaad een kort leven. Op 4-5 weken worden ze al uitgedund om de rest meer ruimte te geven. Maar nog altijd beter een kort maar goed leven dan geen leven. En dat tijdens de periode enkele kippen eens door de poten gaan is zeer normaal. Het is net zoals bij de mensen. Laten we realistisch blijven."

Debat

Als pluimveesector moeten we er rekening mee houden dat in de toekomst de voedingssector en dus ook de branche van de pluimveehouderij, kritisch wordt bekeken. Dit debat moeten we kunnen/durven aangaan in de wetenschap dat de tegenstanders argumenten hebben waarmee we rekening kunnen (moeten?) houden maar dat anderzijds veel opmerkingen gevoed worden door vooral vooroordelen en een gebrek aan kennis van de sector.

Wordt ongetwijfeld vervolgd.

DEFAUW PARTS



DE **ONLINE** WINKEL VOOR UW
LANDBOUWBEDRIJF

Op zoek naar **technisch materiaal** voor uw landbouwbedrijf?

Één adres - www.defauwparts.be



SNELLE LEVERING



100% BELGISCH



PERSOONLIJK
CONTACT & ADVIES

TOT 31/11/2021 GROTE **STOCK VERKOOP** WEGENS VERHUIS (GRATIS VERZENDING)

Nieuw: Naast de centrale registers voor testamenten en erfrecht, nu ook Izimi!



tekst: Solange Tastenoye

De digitalisering in onze maatschappij staat niet stil. Voorheen was het vaak moeilijk om bijvoorbeeld iemands erfenis te verwerpen omdat men zich hiertoe tot de rechtbank moest wenden. Of, bij de opmaak van een testament moest men voorzichtig zijn en ervoor zorgen dat het testament geregistreerd werd zodat het niet in de "verkeerde handen" terecht kwam, enz... Maar nu is er ook nog "Izimi" bijgekomen waarin u al uw belangrijke documenten kan bewaren, ongeacht of ze betrekking hebben op uw praktijk of op uw privé! Wat houdt dit allemaal in en hoe gaat dit in zijn werk?

Het CRT (Centraal Register voor Testamenten)

Voor de opmaak van het "eigenhandig testament", is de tussenkomst van de notaris niet nodig, evenmin als de getuigen. Dit is echter wel het geval bij een "authentiek of notarieel" testament. Bij het opmaken van een notarieel testament "dicteert" (zie opmerking hieronder), de erflater zijn testament aan de notaris in het bijzijn van twee getuigen. Dit testament wordt door de notaris bewaard en hij laat het inschrijven in een Centraal Register van Testamenten (CRT).

Het grootste nadeel van een eigenhandig testament, is het feit dat andere wettige

erfgenamen steeds de authenticiteit van het geschrift, de handtekening of de datum van het testament zullen proberen aan te vechten. Anderzijds kunnen bepaalde erfgenamen, indien het testament in de woning van de overledene zelf wordt bewaard, indien zij het testament vinden, dit laten verdwijnen. Het zal bijna onmogelijk zijn om te bewijzen dat de overledene toch een testament had gemaakt. Daarom is het aangewezen om ook bij de opmaak van een eigenhandig testament, het testament de laten registreren in het CRT.

Het CER (Centraal Erfrechtregister)

Sinds 1 maart 2018 kan men bij het "CER" terecht voor alle akten die betrekking hebben op de nalatenschap van een overledene. Dit betekent dat men er de akten opgemaakt door de notaris in verband met de opengevallen nalatenschap kan terugvinden (het attest van erfopvolging, een verklaring van aanvaarding onder voorrecht van boedelbeschrijving, van verwerping, enz...). Bij het CER kan men dus alle nodige informatie terugvinden in verband met een nalatenschap en kan men ook nagaan wie de betrokken notarissen zijn.

Het CER geldt als authentieke bron voor alle gegevens die erin zijn opgenomen. Het beheer en de inrichting van het CER worden toevertrouwd aan de Koninklijke Federatie van het Belgisch Notariaat.

Opgepast!

Het zijn niet de akten zelf die geregistreerd worden; er worden alleen een aantal belangrijke gegevens opgenomen zoals bijvoorbeeld de gegevens van de overledene, de gegevens van erfgenamen die de nalatenschap verworpen heb-

ben of aanvaard hebben onder voorrecht van boedelbeschrijving, de gegevens van de notaris die de akte opstelde, enz...

Nu ook Izimi

Het Belgisch notariaat heeft nu onlangs een "digitale kluis" tot stand gebracht. Dit is een kluis waarin je al uw belangrijke documenten kan in opbergen en dit volledig gratis! Van zodra je op Izimi een account aanmaakt kan je al je documenten volgens je eigen patroon ordenen en er in bewaren. Bovendien hoeven het niet alleen documenten te zijn betreffende de goederen die je bezit, maar je kan er eveneens andere belangrijke informatie omtrent jezelf bijhouden.

Opgepast!

Voor wat betreft de notariële akten, zijn het slechts deze die je sinds 2015 hebt afgesloten die je er kan in consulteren!

Hoe werkt Izimi?

Izimi is zeer gebruiksvriendelijk. Vooreerst moet je een account aanmaken en daarna kan je alles op een vertrouwelijke manier doen. Alle data worden er veilig in opgeborgen en alleen jijzelf hebt toegang tot je kluis. Dit brengt ook met zich mee dat je gegevens nooit zullen kunnen gebruikt worden voor commerciële doeleinden en dat ook de overheid geen enkele mogelijkheid heeft om je documenten te consulteren!

Zoals aangehaald kun jij alleen inzage krijgen in je kluis bij Izimi, maar het is wel mogelijk dat je bepaalde mensen aanduidt waarmee je de inhoud van de kluis wenst te delen (bv een familielid of uw notaris). Dit gaat echter niet zomaar; je moet er uitdrukkelijk je toestemming voor geven.

Ondertussen werd er ook een app ontwikkelt waardoor het nog eenvoudiger wordt om met Izimi aan de slag te gaan en kan je gewoon via je gsm alles doen wat je wenst bij Izimi.

Opgepast!

Voor de dag dat je er niet meer bent, kan je ook aan je notaris toestemming geven om aan je erfgenamen de inhoud van je kluis te bezorgen.

Solange Tastenoye.
www.solangetastenoye.be



Volg ons op

Poultryshop24

In/verkoop van: Pluimvee inventaris,
eierinpakkers en sorteermachines

Informeer naar de unieke mogelijkheden om uw pluimveebedrijf te verkopen via onze website.

www.pluimveebedrijftekoop.eu

Website: www.poultryshop24.com
info@poultryshop24.com
+31 6 53646226

GRATIS juridisch advies voor onze abonnees.

Op het telefoonnummer: **013/46.16.24**

Voor persoonlijk advies op ons kantoor:

Bel voor een afspraak op : **013/46.16.24**

Voor advies bij u thuis:

Bel voor een afspraak op : **013/46.16.24**



Hyvarki
Bedrijfshygiëne



- GSP erkend ontsmettingsbedrijf
- Vliegen-, bloedluis- en ongediertebestrijding
- Doseerapparaten, kuikenpapier en beschermingsmaskers
- Reeds meer dan 20 jaar ervaring

Rene Martens
Veldvoort 28, 2990 Wuustwezel
Tel. & Fax 03/669 84 31
hyvarki@skynet.be



Better Together



QUARTES

Samen creëren we een duurzame voedselketen voor toekomstige generaties.

www.agrifirm.be

TEMPO team

Europese Pluimvee Services-België

Stationsstraat 37 bus 3
3582 BERINGEN

JULLIE VANGBEDRIJF

(In samenwerking met E.P.S.-België)

- ✓ Wij laden/lossen alle soorten kippen en pluimvee.
- ✓ Wij leveren eerste kwaliteit.
- ✓ Stipte bediening; juiste tijd en juiste plaats.
- ✓ Onze ervaring is uw garantie.

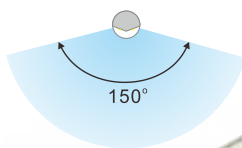


Tel & Fax +32 (0) 3 82 86 708 • GSM + 32 (0) 495 86 83 80 • Email Tempogroep@gmail.com

Complete inrichting voor uw pluimveestal

Ventilatie • Verwarming • Warmtewisselaars • Legnesten • Silo's
Voersystemen • Vijzels • Volièresystemen • Voerweging • Drinksystemen
Verlichting • Dierweging • Koeling

T8 pluimvee LED



LED stalverlichting

- * flikkervrij
- * onderhoudsvriendelijk
- * eenvoudige installatie
- * past op ieder systeem
- * verschillende kleuren
- * traploos dimmen 0.2-100%

PVS Electromatic
Frederik Roelens 0485215905
frederik@pvs-pvs.com

PVS Plus
Tom Sterkendries 0486727315
tom@pvs-pvs.com



P.V.S.
PLUIMVEE VARKENS SERVICE

Boer, pas op je kippen!

Als de kranten de landbouw kapot schrijven, boer pas op je kippen. Je ziet van ver de bui zo al weer hangen. Weet je nog vorig jaar met de artikelenreeks over de megastallen in 'De Standaard'?

Het was het aanloopje naar de PAS problematiek. Zo creëren ze met angst en afgunst draagvlak voor oneerlijke regels die opgelegd worden aan onze landbouwers. Want zeg nu zelf, elke mens met een beetje gezond boerenverstand vindt deze situatie ver over de schreef gaan en buiten alle proportie. Het is één gegoochel met cijfers waar geen mens meer aan uit kan, zonder zich zelf serieus in te lezen over de huidige problematieken. En daar zit echt geen enkele burger op te wachten. Die wil alleen 's avonds na het zware werk een stuk vlees of een eitje bij zijn maaltijd. En liefst ook nog zo goedkoop mogelijk.

Dat stikstof een milieuprobleem op lokaal niveau is en CO₂ uitstoot een klimaatprobleem is, klinkt voor velen als Chinees in de oren. Toepasselijk want in China kennen ze die problemen niet blijkbaar. Daar zijn de steenkoolcentrales terug geopend en worden er heuse varkensflats gebouwd. Of weten zij beter waar de prioriteiten liggen?

Niettegenstaande moeten we als sector niet weg kijken van de problemen. Maar in de huidige ondernemerssfeer moet ook gesteld worden dat er van verdere ontwikkeling door innovatie geen sprake meer is. Het beleid maakt het gewoonweg niet mogelijk en de huidige veevoeder crisis waarin we verzeild zijn geraakt, zorgt ervoor dat enige financiële rek om dingen te proberen niet haalbaar zijn. Alles zit op slot. En enkel lege winkelrekken gaat de mens terug doen beseffen wat ze straks verloren zijn.

Tot die tijd raad ik iedereen aan om vooral uit te leggen aan je burens, familie, vrienden, voetbalmama's, ... waar wij als boer mee bezig zijn en waarom je bepaalde dingen doet, en wat je voelt bij deze vreselijke krantenkoppen. De publieke opinie was nog nooit zo belangrijk als nu en een goede babbel kan wonderen doen. Ook bij jezelf.

Mariëlle Smits Schalk
Legkippenhoudster



Dreiging voor HPAI neemt toe

In diverse Europese landen worden besmettingen met HPAI van het type H5N1 vastgesteld bij wilde vogels. Het betreft niet enkel trekvogels maar eveneens bij inheemse soorten wat wijst dat het virus continu persisteert in onze contreien en een voortdurende dreiging vormt voor de professionele pluimveehouderij.

Zowat half oktober werd in **Italië** een uitbraak op een kalkoenen-bedrijf vastgesteld in de Veneto Regio (Ronco all'Adige). Het bedrijf dat bevolkt was bijna 13.000 vleeskalkoenen bleek besmet met HPAI van het H5N1 type en werd geruimd.

Ook in **Rusland** dook het virus vorige maand op en dit op een zeer groot bedrijf gelegen in het Ural district. In de Tyumen oblast in Borovskaya, met 1,67 miljoen stuks pluimvee, bleek de HPAI besmetting eveneens te wijten te zijn aan een virus van de H5 familie.

Na 5 jaar gevrijwaard gebleven te zijn van HPAI, is er ook in **Israël** een besmetting vastgesteld met het H5N1 HPAI op een kalkoenen-bedrijf in Nahalal in het noordelijk district Hazafon. Het bedrijf met 42.000 vleeskalkoenen van 13 weken oud werd onmiddellijk geruimd.

Frankrijk start vaccinatie tegen vogelgriep

Frankrijk test dit najaar met vaccinatie tegen vogelgriep bij een groep zogeheten Palmi **eenden** in Zuidwest-Frankrijk. Deze zijn bijzonder gevoelig voor uitbraken van hoog pathogene vogelgriep (HPAI). Afhankelijk van hoe de vaccinatie aanslaat wil het Franse ministerie van Landbouw deze vaccinatiestrategie ook uitrollen in andere regio's.

De laatste jaren sloeg het HPAI bijzonder hard toe in de belangrijke sector van de foie gras productie. In hun plan van aanpak is vaccinatiestrategie één van de opties om preventief het hoofd te kunnen bieden. Alleen al bij de laatste gold, dit voorjaar, werden meer dan **1 miljoen eenden geruimd**. Om te 'overleven' heeft het Franse ministerie van Landbouw al bijna 100 miljoen euro, als voorschot, uitgekeerd aan de getroffen pluimveehouders.

HPAI in Duitsland en Nederland vastgesteld

Nederland en Duitsland hebben einde oktober de eerste besmettingen met hoogpathogene vogelgriep H5 van het najaar gemeld bij commercieel pluimvee. In **Duitsland** gaat het om een bedrijf met mestganzen met vrije uitloop in Schleswig-Holstein, ten noorden van Hamburg, aan de monding van de Elbe. Het besmette bedrijf is gelegen in een ruimer gebied waar in de voorbije weken ook al besmette wilde vogels waren gevonden. Er was daarom in dit gebied reeds een verbod op buitenbeloop van kracht sinds half oktober. Mogelijk zijn de ganzen al voor dit verbod besmet geraakt.

In **Nederland** gaat het om een **bio-leghennenbedrijf** in Zeewolde, Flevoland. Ook hier heeft buitenbeloop dus mogelijk de introductie van het virus vergemakkelijkt. De ophokplicht werd onmiddellijk na de vaststelling ingesteld voor alle commerciële bedrijven in gans Nederland.

Naar record pluimveeproductie in 2021 in Brazilië

In een recent persbericht van de Braziliaanse dierlijke eiwit federatie (ABPA) wordt melding gemaakt van een sterk toegenomen pluimveeproductie in 2021 en dit ondanks de COVID-19 perikelen. De verwachting is dat de **vleeskippenproductie** 3,2% hoger zal uitkomen dan in 2020 en daarmee een historische **recordhoogte** zal bereiken.

Ook de productie van **eieren** zou circa 2% hoger uitvallen in vergelijking met 2020 en eveneens een recordniveau bereiken.

Alhoewel de focus van de productie op de binnenlandse markt ligt, heeft de Braziliaanse export haar positie versterkt. Vooral naar de Aziatische en Chinese markt terwijl de export naar het Midden Oosten en de Europese markt geconsolideerd werd.



den Ouden Oirschot
Pluimveeservicebedrijf

Meer dan 25 jaar dienstverlenend in de pluimveewereld

Vangen, laden en lossen van kuikens, legkippen, moederdieren en kalkoenen

Nieuwedijk 26
5688 LK Oirschot

+31 (0)411 - 68 84 92
+31 (0)411 - 68 84 93

info@denoudenoirschot.nl
www.denoudenoirschot.nl

IKB NEN 4400-1

Basisvoeding te goedkoop, een citroen die bijna is uitgeperst

Tekst: Martijn Chombaere

Voeding is te goedkoop, het heeft geen nut dat nog langer te ontkennen. Met deze uitspraken benoemt eigenaar en bestuursvoorzitter van 2 Sisters Food Group, Ranjit Singh Boparan, een problematiek die al geruime tijd leeft bij vele landbouwers. Hiermee treedt hij Danny Coulier, voorzitter van de Landsbond Pluimvee, bij die deze situatie eerder beeldend verwoordde door te stellen dat hij om één kop koffie te kunnen betalen 40 volgroeide vleeskuikens moest afleveren. Prof. Dr. Xavier Gellynck van het Dep. Agricultural Economics van de Universiteit van Gent geeft zijn visie op dit marktgebeuren.

Dringend tijd voor transparante en eerlijke prijzen

De dagen dat je een gezin van vier kon voeden met een kip van 3,5 EUR is volgens Ranjit Singh dan ook afgelopen. "Voeding is te goedkoop, het heeft geen nut dat nog langer te ontkennen. We hebben dringend nood aan transparante en eerlijke prijzen. Deze crisis moeten we gebruiken als een 'reset' en we moeten duidelijk maken wat dat gaat betekenen." Volgens hem ondermijnt de inflatiedruk de hele infrastructuur van de voedingsketen en vindt dat hij eerlijk moet zijn tegenover zichzelf en de samenwerking met zijn leveranciers en hun klanten. Dat daar een prijskaartje tegenover staat is onvermijdelijk.

Margeverdeling in keten ontworicht

De visie van Ranjit Singh zal door menig landbouwers worden gedeeld en beperkt zich niet louter tot de pluimveesector, eveneens in de melk- en varkenssector – en in de meeste landbouwsectoren – is de situatie schrijnend. Eerder deed Danny Coulier een spraakmakendere uitspraak: "Voor één kop koffie moeten we 40 volgroeide vleeskuikens afleveren". Als er dan promoties komen, zoals Lidl onlangs deed door kip aan te bieden aan 1,15 EUR/kg dan kan men zich afvragen hoelang dit nog houdbaar is en dit terwijl de eisen steeds toenemen.

Voeding is te goedkoop

Prof. Dr. Xavier Gellynck van het Dep. Agricultural Economics van de Universiteit van Gent kadert de uitspraak van eigenaar en bestuursvoorzitter van 2 Sisters Food Group Ranjit Singh Boparan in die zin dat het hier betreft om lopende onderhandelingen met de grootdistributie i.v.m. de contracten voor volgend jaar. "De prijzen van grondstoffen kenden een gigantische stijging en deze wil hij maximaal benutten door dit als argument mee te nemen in de discussie. Echter kunnen we er niet om heen dat de prijzen voor kippen – en zeker voor varkens – historisch laag liggen waarbij we ons de vraag kunnen stellen of voedsel niet te goedkoop is geworden."

"Om dit te beschouwen moeten we dit in een breder kader bekijken en rekening houden met andere argumenten. Als er rekening gehouden wordt met het internaliseren van externaliteiten (het doorberekenen van alle maatschappelijke en duurzaamheidskosten in de productie-prijzen), zoals de impact van voedselproductie op ecosystemen, milieuvuiling, natuur(behoud),... kan er inderdaad



Ranjit Singh Boparan is eigenaar en CEO van de 2 Sisters Food Group, één van de Europese giganten in de pluimveesector.

gesteld worden dat voedsel sowieso duurder moet.

Eendracht maakt macht

"Naast de te lage prijs is de margeverdeling inderdaad scheefgegroeid. Het probleem is echter dat landbouw in deze de zwakste schakel is, gewrongen tussen toeleverancier en afnemer. Bij problemen wordt alles doorgeschoven naar de landbouwer, die prijsnemer is. Het gaat hem om de structuur: veel landbouwers, weinig afnemers en weinig toeleveranciers. Om betere of aanvaardbare prijzen af te dwingen op dergelijke markten kan enkel een bundeling van het aanbod een oplossing bieden. Nu heeft de afnemer keuze tussen tientallen of honderden pluimveehouders. Als de afnemer straks enkel maar de keuze heeft tussen 4 of 5 producenten, krijgen we een heel ander verhaal. Als landbouwer moet je u dus niet proberen te beroepen op de overheid, maar in 1ste instantie zelf het initiatief nemen door de meerwaarde in te zien van het bundelen van de krachten in de vorm van bv. een coöperatie zoals Tomabel."

Marktprijzen

Eierprijzen markt Kruishoutem (volgens prijzencommissie) - per 100 stuks in euro

Witschalige eieren

	5.10	12.10	19.10	26.10	5.10	12.10	19.10	26.10
	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel
Cat 0	8,24	8,24	8,27	8,33	8,24	8,24	8,27	8,33
Cat 1	7,00	7,00	7,03	7,09	7,00	7,00	7,03	7,09
Cat 2	6,51	6,51	6,54	6,60	6,51	6,51	6,54	6,60
Cat 3	6,03	6,03	6,06	6,11	6,03	6,03	6,06	6,11
Cat 4	5,55	5,55	5,57	5,62	5,67	5,72	5,72	5,76
Cat 5	5,07	5,07	5,09	5,13	5,07	5,07	5,09	5,13
Cat 6	4,58	4,58	4,60	4,65	4,58	4,58	4,60	4,65
Cat 7	4,10	4,10	4,12	4,16	4,10	4,10	4,12	4,16

Bruinschalige eieren

	5.10	12.10	19.10	26.10	5.10	12.10	19.10	26.10
	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel
Cat 0	8,64	8,64	8,67	8,73	9,62	9,70	9,78	9,79
Cat 1	7,40	7,40	7,43	7,49	8,38	8,46	8,54	8,55
Cat 2	7,01	7,01	7,04	7,10	7,83	7,90	7,95	7,95
Cat 3	6,53	6,53	6,56	6,61	7,15	7,21	7,22	7,21
Cat 4	6,00	6,00	6,02	6,07	6,31	6,35	6,33	6,32
Cat 5	5,47	5,13	5,10	5,08	5,10	5,13	5,10	5,08
Cat 6	4,58	4,58	4,60	4,65	4,58	4,58	4,60	4,65
Cat 7	4,10	4,10	4,12	4,16	4,10	4,10	4,12	4,16

Pluimveemarkt prijzencommissie Deinze (met inbegrip Belplume toeslag)

Week van	6.12	13.12	20.10	27.10
extra zware soepkippen	0,61€-0,63€	0,61€-0,63€	0,58€-0,60€	0,56€-0,58€
bruine soepkippen	0,20€-0,22€	0,20€-0,22€	0,20€-0,22€	0,20€-0,22€
witte soepkippen	0,15€-0,17€	0,15€-0,17€	0,15€-0,17€	0,15€-0,17€
braadkippen	0,91€-0,93€	0,91€-0,93€	0,91€-0,93€	0,93€-0,95€
ABC	0,92 €	0,92 €	0,92 €	0,92 €
konijnen	2,20 €	2,35 €	2,45 €	2,55 €



FOSSIL SHIELD IW

REGISTRATIENUMMER: BE-REG-00424

EFFICIËNTE EN EENVOUDIGE BESTRIJDING VAN VOGELMIJT

Fossil Shield IW is een in water emulgeerbaar biocide (op basis van synthetisch amorf Si) ontwikkeld voor een **efficiënte en eenvoudige bestrijding** van de vogelmijt in leghennenstallen. De emulsie wordt, na wassen en desinfecteren, aangebracht tijdens de leegstand dmv diverse sproeisystemen.

Verkrijgbaar in 10kg zakken.





Voor meer informatie:
DAEM ECO BV Nerumstraat, 7 B-9340 LEDE
 TEL: 053 80 92 22 – MOB: 0479951744 – MAIL: c.daem@daemeco.be



Ven Poultry B.V.

ZO... NU EERST UW PARTNER IN LEVEND PLUIMVEE CONTACTEREN

Voor de werkelijke beste condities voor uw soepkippen:
www.venpoultry.nl • +32 (0)14-453040 of +31-653487136

Handelsnoteringen Kruishoutem

Witschalige eieren

	5.10	12.10	19.10	26.10	5.10	12.10	19.10	26.10
	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel
XL	9,24	9,24	9,27	9,33	9,24	9,24	9,27	9,33
L	7,51	7,51	7,54	7,60	7,51	7,51	7,54	7,60
M	6,55	6,55	6,57	6,62	6,67	6,72	6,72	6,76
S	5,18	5,18	5,20	5,25	5,18	5,18	5,20	5,2

Bruinschalige eieren

	5.10	12.10	19.10	26.10	5.10	12.10	19.10	26.10
	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel
XL	9,64	9,64	9,67	9,73	10,62	10,70	10,78	10,79
L	8,01	8,01	8,04	8,10	8,83	8,90	8,95	8,95
M	7,00	7,00	7,02	7,07	7,31	7,35	7,33	7,32
S	5,18	5,18	5,20	5,25	5,18	5,18	5,20	5,25

Gemiddelde poeljenprijs aanpassing

Jaar-week	Gemiddelde Poeljenprijs Aanpassing	
	Gemiddelde opkvoederprijs €/100 kg	Aanpassing €/100 afgeleverde poeljen
2021/41	36,81	100,99
2021/42	36,81	100,99

Prijzen grondstoffen (per ton)

	5.10	12.10	19.10	26.10
Tarwe	229,50 €	233,00 €	238,00 €	244,00 €
Wintergerst	228,00 €	231,50 €	237,50 €	242,00 €
Maïs (15% vocht)	ng	ng	183,50 €	ng



ROSS – THE COMPLETE PACKAGE



**The Reproductive Performance – The FCR & Liveability – The Processing Yield
You Want**

To learn more about Ross® visit aviagen.com/ross



Benieuwd naar onze innovaties als antwoord op toekomstige uitdagingen?

Meer informatie? Contacteer ons.



Wie hoogkwalitatieve en rendabele braadkippenvoeders zoekt, moet bij Spoormans zijn.

Contacteer uw bedrijfsadviseur

Regio west

J. Vergoote | +32 473 804247 | jasper.vergoote@spoormans.com

J. Poelvoorde | +32 478 776846 | jonas.poelvoorde@spoormans.com

Regio oost

V. Hofmans | +32 478 880355 | victor.hofmans@spoormans.com

L. Steurs | +32 479 257396 | lex.steurs@spoormans.com

Spoormans 