

Braadkippenkolom kreunt onder de corona pandemie



Met jeugdig enthousiasme volop kiezen voor een eigen bedrijf

- Overleg op kabinet Demir in het teken van bedrijfszekerheid
- Overzicht van de slachterijsector in België en Nederland
- Belangrijkste vaststellingen van de DGZ pluimveemonitoring in 2019



Verberk Stalinrichting

Sterk in techniek. Slim in uitvoering.



www.vsi.be
info@vsi.be

Peter Sichien
+32 477 740 759
Johan van Heule
+32 475 62 36 75
Bart Vangampelaere
+32 475 62 36 73
Lex Steurs
+32 479 25 73 96



www.roxell.com



www.fancom.com



www.ziehl-abegg.com

VSI² met vestiging te Aalter
09 325 75 15
info@vsi2.be



Europese Pluimvee Services-België

Stationsstraat 37 bus 3
3582 BERINGEN

JULLIE VANGBEDRIJF **(In samenwerking met E.P.S.-België)**

- ✓ Wij laden/lossen alle soorten kippen en pluimvee.
- ✓ Wij leveren eerste kwaliteit.
- ✓ Stipte bediening; juiste tijd en juiste plaats.
- ✓ Onze ervaring is uw garantie.



Tel & Fax +32 (0) 3 82 86 708 • GSM + 32 (0) 495 86 83 80 • Email Tempogroep@gmail.com

Ee pluim voor de sector

Met de langste hittegolf achter de rug sedert 1947 is ook de vakantie en de zomer weer voorbij. Hadden we dit 10 jaar geleden meegemaakt dan konden we zeker in de media nieuwsberichten lezen van "duizenden gestorven kippen". Maar dankzij de investeringen van de laatste jaren in nieuwe stallen, in koeltechnieken, in goed management en de nodige zorg van de pluimveehouders kunnen we stellen dat we de zomer goed doorstaan hebben. Veel lof van overheid of dierenwelzijn hebben we niet gekregen, integendeel, dierenrechtenactivisten waren actief om toch maar ergens iets te vinden en op beeld vast te leggen om straks tegen ons te gebruiken.

Van ons krijgen jullie wel een **dikke pluim** voor die inzet want zo vanzelfsprekend is het allemaal niet. Zeven dagen op zeven 24 h per dag klaar staan voor je bedrijf en je dieren, in dergelijke omstandigheden, dat verdient zelfs meer dan een pluim. Jammer dat we er ook niet financieel voor beloond worden want de opbrengstprijzen voor alle deelsectoren staan onder druk. In schril contrast met de consumentenprijzen die de afgelopen maanden gestegen zijn. In ieder geval zijn de marges onrechtmatig verdeeld.

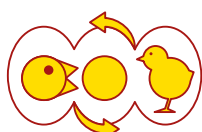
We ervaren dat het klimaat aan het wijzigen is, en we mogen ons hoofd hiervoor niet in het zand steken. Wij dragen een stukje bij aan de **klimaatverandering** net als vele andere sectoren zoals industrie, verkeer, huishoudens..., en dienen onze verantwoordelijkheid, maar wel in proportie, te dragen. Dat zal de uitdaging zijn de komende maanden met veel overleg op verschillende niveaus al dan niet op fysieke vergaderingen. We moeten deze uitdagingen aangaan en een evenwicht zoeken tussen economie, ecologie en maatschappelijk verantwoord ondernemen. Kortom er staan ons nog veel uitdagingen te wachten maar de sector is altijd dynamisch geweest en zal dit in de toekomst ook blijven tonen.



Bekijk onze

nieuwe website

www.belgabroed.be



NV **BELGABROED** SA
destrooper&moonen

Belgabroed NV

Steenweg op Hoogstraten 141 - 2330 Merksplas
Tel. 014 63 31 62 | info@belgabroed.be



INHOUD



5 Overleg op kabinet Vlaams minister van Omgeving

Bedrijfszekerheid is meer dan ooit een belangrijk item. Tijdens het overleg met het kabinet van Vlaams minister van Omgeving Zuhair Demir is er onder meer gesproken over de begrenzing van de vergunningen tot 2030 bij uitbreiding of hervergunning van niet AEA-stallen, de nood aan een dynamische en concurrentiële BBT-lijst, de heersende problematieken rond vergunningen in het algemeen en het hele PAS gebeuren.



8 Impact van Covid-19 op de sector

Sedert het prille voorjaar surft ook de pluimveesector mee op de coronagolven. De diverse schakels van de braad- en legsector zijn met grote problemen geconfronteerd geweest waarvan het einde nog niet in zicht is. Wat waren de grootste uitdagingen of problemen en hoe zien enkele grote schakels de toekomst op korte termijn? We deden een rondvraag half augustus bij enkele broeierijen, slachterijen en pakstations.



24 De hygiënogramscores op pluimveebedrijven in 2019 en eerste helft van 2020

De resultaten van de hygiënogramscores op pluimveebedrijven in 2019 waren net als de eerste helft van 2020 vergelijkbaar met deze van de voorbije twee jaar. Circa 6-7% van de bemonsteringen hebben een te hoge score (<1,5). Bovendien zijn er geen grote afwijkingen tussen de verschillende categorieën of maanden.

Colofon

Pluimvee is een uitgave van de Vereniging Voorlichting Pluimveehouders, vzw (VVP).

Hoofredactie: Luc Maertens
Burgemeester Maenhautstraat 73 - Merelbeke
Tel. 09.252.36.77 – 0498 040691 - lucmaertens@skynet.be

Redactieleden: Dirk Mertens, Drs Philippe Gelaude, Jaak Reyners, Ir. Karolien Langendries, Ir. Luc Maertens, Prof. Dr. Marc Heyndrickx, Drs Iris Van Dosselaer, Martijn Chombaere, Danny Coulier, Clem Reynders, Dr. ir. Evelyne Delezie, Ir. Bruno Vandorpe

Administratie VVP: Jolien Lafaut
Oostendsesteenweg 217A - 8000 Brugge - Tel. 0474.619808
secretariaat@pluimvee.be - BTW BE 0406 909 555

Abonnementen: Jolien Lafaut - secretariaat@pluimvee.be
Steeds voor een jaargang: 100€ (België) - Buitenland: prijs op aanvraag

Advertenties: Luc Maertens - 0498 040691
advertenties@pluimvee.be

Verantwoordelijke uitgever: Jolien Lafaut
Oostendsesteenweg 217A - 8000 Brugge

Drukkerij: Vanhalst - Nijverheidsweg 21, 9820 Merelbeke
09 221 12 41 - info@drukkerij-vanhalst.be

Website Pluimvee: www.pluimvee.be

Overname artikels: alle bijdragen en advertenties verschijnen onder de verantwoordelijkheid van de inzender. Overname van artikels uit deze periodiek is enkel toegestaan mits toestemming van de redactie.

Disclaimer: Pluimvee is een uitgave van VVPvzw, opgesteld om te voorzien in de informatiebehoefte onder pluimveehouders. Wij wijzen iedere aansprakelijkheid ten aanzien van de juistheid, volledigheid en actualiteit van de geboden informatie uitdrukkelijk van de hand. VVP is niet aansprakelijk voor het gebruik van de informatie in deze publicatie.

- | | | | |
|----|----------------------|----|-------------------|
| 3 | Standpunt | 22 | Konijnenhouderij |
| 4 | Inhoud | 24 | Hygiënogramscores |
| 5 | Vergunningen | 26 | Juridisch |
| 8 | Impact Covid-19 | 29 | Column |
| 12 | Bedrijf in de kijker | 30 | Kort nieuws |
| 14 | Slachterijsector | 32 | Nieuwe bedrijven |
| 16 | Bioveiligheid | 33 | Marktcommentaar |
| 18 | Diergeneeskunde | 34 | Marktberichten |
| 20 | VEPEK | | |

Agenda

24 november: Proefbedrijf Pluimveehouderij te Geel. Studenamiddag Leg.

30 november: Proefbedrijf Pluimveehouderij te Geel. Studenamiddag over vleeskippen.

'Boer zoekt bedrijfszekerheid' bovenaan de agenda bij overleg met Kabinet van Vlaams minister van Omgeving Zuhail Demir

tekst en beeld: Martijn Chombaere

De landbouwsector, een primaire sector waarbij landbouwers zich zelfs heel even als helden konden wanen in volle coronapandemie. Doch wordt de sector meer en meer geconfronteerd met steeds strengere regelgeving waardoor de toekomstvisie van vele pluimveebedrijven wordt belemmerd. Bedrijfszekerheid is meer dan ooit een belangrijk item om ondernemers in de agrarische sector een lange termijnvisie voor ogen te kunnen houden én te garanderen. In kader hiervan had de Landsbond Pluimvee een overleg met het kabinet van Vlaamse minister van Omgeving Zuhail Demir. Tijdens dit overleg is er onder meer gesproken over de begrenzing van de vergunningen tot 2030 bij uitbreiding of hervergunning van niet AEA-stallen, de nood aan een dynamische en concurrentiële BBT-lijst, de heersende problematieken rond vergunningen in het algemeen, het hele PAS gebeuren dat in het najaar op tafel zal liggen,...



Voorzitter Danny, beleidsmedewerker Martijn en kervers ondervoorzitter Delphine, voor de ingang van het kabinet.

Hervergunningen niet AEA-stalstemen

Bedrijfszekerheid wordt door het kabinet van minister Demir eveneens hoog in het vaandel gedragen, doch lijkt het dat ze haast elke vergunning trachten te verhinderen. Al dient dit vanuit het juiste perspectief bekeken te worden, waarbij ze trachten vooruitziend te handelen (voorzorgsprincipe).

De sector komt namelijk uit een systeem waar er om de 20 jaar een omgevingsvergunning werd verkregen. Ondertussen zit de sector in een systeem dat geëvolueerd is waarbij de bedrijven een omgevingsvergunning krijgen van onbepaalde duur aangezien de vergunningverlenende overheid dit niet langer kan beperken in de tijd. Eens de vergunning is bekomen heeft de overheid heel weinig instrumenten om oudere milieuvriendelijke stallen te laten bijsturen. Om dit te voorkomen

heeft de administratie het advies gegeven om omgevingsvergunningen van oudere niet AEA-stallen slechts te vergunnen tot 2030, zodoende dat die bedrijven sneller omschakelen naar emissiearme stallen. Hiermee voorkomt het kabinet tevens dat vergunningen dienen open gebroken te worden indien het PAS-dossier in het najaar van tafel wordt geveegd bij een juridische procedure. Want ondanks dat ze nog niet weten waar ze exact moeten landen, staat er echter wel al vast dat het huidige kader ruim onvoldoende is. Nu vergunningen gaan toekennen die later moeten herroepen worden om te kunnen voldoen aan de opgelegde Europese voorwaarden zou een blijk geven van slecht bestuur die hun bovendien financieel zuur zou opbreken, onder andere door het flankerend beleid dat zou gevraagd worden vanuit onze sector.

Op basis van het voorzorgsprincipe kunnen niet AEA-stallen zodoende slechts

Vergunningen

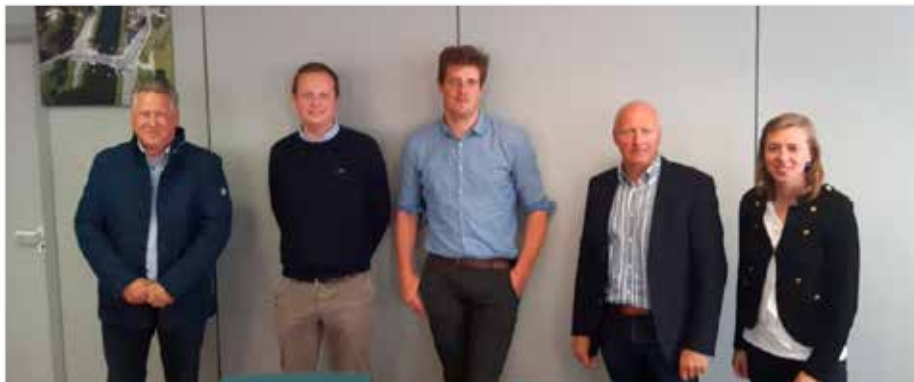
tot 2030 (2028,5) vergund worden, tot dan zal er meer duidelijkheid zijn. Voor alle duidelijkheid, 2030 is een richtlijndatum en geen wetgeving. In bepaalde specifieke situaties kan er hier zodoende van afgevoerd worden.

BBT-lijst

Het doorvoeren van wijzigingen of het toevoegen van systemen is een zeer complex gegeven waarbij de looptijd geheel inefficiënt is. Hierdoor heeft de sector af te rekenen met een situatie waarbij de techniek veel sneller evolueert dan dat de wetgeving kan volgen. Het kabinet is hier zich ten eerste van bewust. Het is cruciaal dat hierbij de economische haalbaarheid bij het toepassen van bepaalde systemen in rekening wordt gebracht, dit zodoende om een concurrentiepositie te kunnen behouden. Een dynamische en concurrentiële lijst is hetgeen de sector nodig heeft om vooruitstrevend te kunnen blijven.

Eerder gedoogbeleid breekt sector nu zuur op

Zoals reeds geweten zal er in het najaar een omzetting van de veepas naar de definitieve PAS komen. De administratie liet weten dat de essentie is dat het huidige kader nu ruimschoots onvoldoende is, waarvoor Europa hen hier trouwens al meermaals attent heeft op gemaakt. Het is dan nog maar de vraag of het zal volstaan met enkel een bijstelling van de PAS of als er zich een volledige nieuw PAS-plan opdringt. De administratie wilt dan ook het voorzorgsprincipe toepassen. Het blijven ver-



Bert Van Weerd, jurist voor de behandeling van de beroepen en de vergunningsaanvragen (2de van links) en Jelle Van Den Berghe, raadgever omgeving en leefmilieu (midden) waren onze gesprekspartners. Peter Sichien als extra expert voor de Landsbond vergezelde onze delegatie.

gunnen, met name de oudere stallen, zou gewoon vragen zijn om hun eigen ruiten in te gooien. Door daarna te moeten inbreken op reeds gegeven vergunningen - wat ze ten allen tijde willen vermijden - zou dit financieel een kostelijke zaak zijn voor hun door het flankerend beleid dat vanuit de sector zou gevraagd worden, maar eveneens voor diegene die reeds geïnvesteerd hebben.

Doelstellingen vastleggen en er dan niet naar handelen, volgens de administratie DE reden waarom we vandaag gekomen zijn waar we gekomen zijn. Door dit 'gedoogbeleid' van de vorige ministers van Leefmilieu is er een situatie ontstaan waarbij er te veel vergunningen werden afgeleverd zonder dat deze afdoende zijn afgetoetst aan al de voorwaarden rond gebiedsbewaking, habitat, stikstof,... Dit pappen en nat houden om dan tot een kantelpunt te komen waarna er juridische uitspraken volgen om erna hard te moeten ingrijpen is gewoon geen slimme zet geweest. De huidige administratie wordt

nu stilaan geconfronteerd met deze juridische uitspraken waarbij ze dreigen te vervallen in een Nederlandse situatie, iets wat ze ten allen tijde willen vermijden.

Bewijs van het gedoogbeleid is het gegeven dat haast 90% van de aangevochten vergunningen bij de Raad van State worden afgekeurd. Door nu wel alle vergunningsvoorwaarden af te toetsen in de aangevraagde omgevingsvergunningen lijkt het erop dat er geen vergunningen meer afgeleverd worden.

Alleen zijn dit dossiers die reeds enkele jaren geleden ingediend waren onder het 'gedoogbeleid' en worden ze nu afgekeurd omdat ze niet voldoen aan de toetsing van de opgelegde regelgeving die toen afgesproken was binnen de Vlaamse Regering. Studiebureaus, die de MER uitvoeren, hebben hier enige verantwoordelijkheid in.

**Vangploegen nodig voor het verladen van bedrijfspluimvee?
International Poultry Services regelt het voor u!**

IPS INTERNATIONAL
POULTRY
SERVICES



www.ipsbv.com

Amentstraat 17A

6039 RA Stramproy (NL)

+31(0)495-563 599

sales@ipsbv.com



Werkgebied: Nederland | België | NRW



NEN
4400-1

Brand verwoest braadkippenstal in Veurne

In Avekapelle, deelgemeente van Veurne, verwoeste een hevige brand in de namiddag van 11 augustus een braadkippenstal. Gelukkig was de stal leeg maar hij stond wel ingestrooid om kuikens te ontvangen. Naast de brandweer van Veurne moesten de korpsen van Oostduinkerke, Nieuwpoort en Diksmuide ondersteuning geven maar konden ook niet verhinderen dat de stal razendsnel uitbrandde.

De grote zwarte rookpluim, vooral door de verbranding van het isolatiemateriaal, was kilometers ver in de omgeving te zien.

De oorzaak van de brand is onduidelijk en het onderzoek loopt nog.



Philippe Gelaude verlaat DGZ voor een nieuwe uitdaging bij ELANCO

Sinds 2015 was Philippe Ghelaude aan de slag bij DGZ als regiodierenarts voor de Vlaamse pluimveesector. Naast de diergeneeskundige ondersteuning binnen de pluimveesector, droeg hij ook bij aan de uitvoering van autopsies bij pluimvee en was hij actief in tal van werkgroepen.

Na zijn studies als dierenarts (2011), was Philippe gedurende enkele jaren verbonden aan de faculteit Diergeneeskunde. Hij deed er onderzoek naar bioveiligheid in de braadkippensector en de link met productietechnische resultaten en antibioticum gebruik. Vervolgens werkte hij enkele jaren als pluimveedierenarts bij een gespecialiseerde pluimveepraktijk die actief was in verscheidene lagen van de pluimveesector.

Na 5 jaar dienst bij DGZ heeft hij nu beslist om een nieuwe professionele uitdaging aan te gaan. Om de sector nog beter te ondersteunen is Philippe sinds september aan het werk bij Elanco Animal Health

om samen met de veehouder, diens bedrijfsdierenarts en voerleverancier te streven naar een duurzame pluimveehouderij. Met een technisch inhoudelijke rol waarbij diergezondheid centraal staat wil hij de Belgische pluimveesector mee uitbouwen tot een rolmodel voor de gehele pluimveesector.



Bindende compromis m.b.t. mestverwerking nabij vermeerderings- en opfokbedrijf

"In juli 2019 werd er door een varkenshouder op de Vaalmoer te Meer een vergunningsaanvraag ingediend voor een mestverwerking met compostering waarin ook pluimveemest verwerkt zou worden. Maar daardoor kwam de bioveiligheid van een nabij gelegen vermeerderingsbedrijf (moederdieren) en een opfokbedrijf voor leghennen in gevaar. Immers pluimveemest kon van overal aangevoerd worden met de nodige risico's voor ziekten (en ruiming) tot gevolg. Mede hierdoor kwamen er op de afzetkanalen (lees toekomst) van de betrokken pluimveehouders druk te staan.

Daar de pluimveemest in de vergunningsaanvraag er niet uitgehaald kon worden, voor Vlarem is mestverwerking voorzien voor alle soorten mest, werd er tegen de vergunning verleend

door de Deputatie van de Provincie Antwerpen beroep aangekend bij de Minister voor Omgeving (Zuhail Demir).

Door middel van een DADING, uitgewerkt door Monard Law en de betrokken veehouders werd er een oplossing gevonden. In de DADING werd op dwingende wijze gestipuleerd dat de varkenshouder nooit of te nimmer pluimveemest mag verwerken, noch mag aanvoeren. Met een speciale bijstellingsprocedure bij de Deputatie tracht de varkenshouder de pluimveemest ook expliciet uit de omgevingsvergunning uit te sluiten. Tevens werd er een circulatieplan uitgewerkt om de mobiliteit in goede banen te leiden.

Voor het betrokken vermeerderingsbedrijf en opfokbedrijf werd op die manier juridische zekerheid geboden".

(Bron: de betrokken pluimveebedrijven).

Impact van COVID-19 groter in de braad dan in de legsector

Een rondvraag

tekst en beeld: Luc Maertens

Sedert het prille voorjaar surft ook de pluimveesector mee op de coronagolven. De diverse schakels van de braad- en legsector zijn met grote problemen geconfronteerd geweest waarvan het einde nog niet in zicht is. Grote aanpassingen waren essentieel om de risico's te beperken. Wat waren de grootste uitdagingen of problemen en hoe zien enkele grote schakels de toekomst op korte termijn? We deden een rondvraag half augustus bij enkele broeierijen, slachterijen en pakstations.

De legsector

Scharrel, vrije uitloop en bio

We beginnen met de sector waar er zelfs bij het begin van de lock-down eerder een tekort was dan een overschot door de hamsterwoede die losbarstte. Het thuisverbruik van eieren boemde onder de verplichting 'blijf in je kot'. Dit leidde niet enkel tot meer consumptie, maar ook omdat thuis bakken plots hip werd. De verschuiving van de consumptie van de grootkeukens (scholen, bedrijven, horeca, ...) en verwerking naar de retail had een zeer grote impact op het soort eieren. "Je moest de juiste eieren hebben - scharrel - tijdens de 1ste lock-down. Waar we normaal via OVO WEST evenveel scharrel als verrijkte kooi-eieren afzetten was dit eerder 70-30 dit voorjaar", aldus Koen Timmerman, CEO OVO WEST.

"De afzet naar Duitsland, o.a. via Nederland, liep in het begin nog goed. Er was veel vraag van andere pakstations omdat deze landen later in lock-down gingen of minder drastische maatregelen opgelegd kregen. Maar intussen is de vraag sterk afgenomen en vooral de verschillende eisen naargelang land en klant maken dat het steeds moeilijker wordt om de eieren daar afgezet te krijgen. Maar ook in eigen land is met de vakantieperiode de vraag sterk teruggevallen en de aankopen door de retail zijn ook veel onregelmatiger, aldus Luc Claes van de gelijknamige eierhandel. Verder wordt hij geconfronteerd met het feit dat vrije uitloop (code 1) en bio (code 0) een steeds groter marktaandeel gaan innemen. De retail promoot deze eieren en in bepaalde regio's nemen ze reeds tot 40% van de verkoop in. Dit zorgt er mede voor dat de

stocks voor code 2 eieren aangroeien".

Beide gecontacteerde pakstations hopen dat na de vakantieperiode de consumptie terug zal toenemen en er zoals tijdens de 1ste lock down een 'bak rage' zal plaatsvinden die het thuisverbruik doet pieken.

Code 3 eieren

"De vermarkting van de verrijkte kooi-eieren stuwte tijdens de lock-down volledig in. De industrie lag stil en ook de afzet naar horeca en grootkeukens, die vooral verwerkte producten opnemen, viel drastisch terug. De alloctonen namen gelukkig nog wat van dit segment op maar de voorraden stapelden zich op. De industrie is wel terug opgestart maar draait nog altijd niet zoals voor de coronatijd", ervaart Luc Claes. "Ook onze exportmarkt voor dit segment is verwaterd want de concurrentie met bv. Oekraïne, die kolonie-eieren dumpen, is niet langer haalbaar".

"De overmaat code3-eieren kregen we zeer moeilijk afgezet door de moeizame heropstart van de horeca. Verder is er prijsdruk en overaanbod door o.a. gedumpte Spaanse kolonie-eieren die zeer goedkoop aan onze afnemers aangeboden worden", aldus Koen Timmerman.

Op korte termijn zien beide gecontacteerde pakstations geen positieve evolutie voor dit segment, temeer het vakantieperiode is en de horeca in de eerste maanden niet zal hervatten. Verder is de toestand ook op de buitenlandse EU markten niet bepaald rooskleurig te noemen.



De juiste eieren, daar kwam het op aan (codes 0, 1 en 2) tijdens de lock-down.

Broeierijen

Export via luchtverkeer: een ramp

Ons land is een vrij grote exporteur van broedeieren en 1-dags kuikens. Zolang het transport over de weg kon plaatsvinden verliep de uitvoer vrij vlot. Volledig anders was dit voor de export via het luchtverkeer. Door de lock-down stonden vliegtuigen maanden stil en de belangrijke afzet naar bv. Afrikaanse landen was zowat onmogelijk. "Onze klanten vroegen/schreeuwden om kuikens en eieren maar we kregen ze niet ter plaatse", melden verschillende broeiers.

Intussen is het luchtverkeer gedeeltelijk heropgestart. Maar de problemen zijn er niet door opgelost. Kuikens en eieren werden voornamelijk ge-exporteert met lijnvluchten maar door het beperkte aanbod en de concurrentie voor de ruimte (medicatie, beschermingsmateriaal of andere dringende goederen) zijn - indien er al plaats is - de prijzen voor transport verdubbeld tot verdrievoudigd!

Bepaalde maatschappijen (SN Brussels Airlines) weigeren zelfs nog altijd om broedeieren of kuikens mee te nemen op de weinige Afrikaanse vluchten omwille van het denkbeeldige coronagevaar. Andere, zoals Air France, hebben reeds aangegeven om in september niet langer enige garantie voor transport te kunnen bieden.

Andere problemen

"Die enorme onzekerheid, vooral moeten we eieren inleggen voor export en hoeveel, stuurt onze planning in het honderd en we riskeren met de kuikens te blijven zitten als een vlucht niet doorgaat. Neem daarbij de moeilijke situatie op de binnenlandse markt, door de slechte vooruitzichten voor de braadkippenprijzen verloopt die afzet eveneens moeilijk. Vermoedelijk zullen een aantal vrije braadkippenkwekers een leegstand inbouwen wat de druk op het overaanbod aan broedeieren nog vergroot".

Vandaar dat de gecontacteerde broeierijen aangeven hun moederdieren eerder te gaan ruimen en/of de nieuwe koppels later in de leg te brengen. Maar tijdens de 1ste lock down was er het probleem dat de moederdieren niet geslacht konden worden omdat er geen slachtruimte was en ook in Polen (een belangrijke afzetmarkt) er geen ruimte was en deze kippen niet verkocht konden worden.

Omdat broeierijen regelmatig met buitenlands personeel werken is er ook de voortdurende schrik dat er covid-19 positieve personen vastgesteld worden waardoor quarantaine maatregelen zouden moeten ingesteld worden. Denk maar wat er bij West Vlees is voorgevallen, geeft een West Vlaamse broeierij me mee.



Broeierijen kampen met grote onzekerheid over de in te leggen eieren omwille van de onzekere buitenlandse afzet en de moeilijke binnenlandse marktsituatie voor braadkippen.



Het onzekere luchtverkeer zorgt voor grote problemen om de 1-dags kuikens tot bij de buitenlandse (Afrikaanse) klanten te krijgen.

Slachterij en verwerking

Maatregelen om covid-19 buiten te houden primordiaal

In een afzonderlijk artikel in dit nummer wordt de slachterij sector voorgesteld. Met een zelfvoorzieningsgraad van meer dan 200% is de braadkippensector sterk afhankelijk van de export. Begin dit jaar liep alles nog vrij goed en was vraag en aanbod zowat in evenwicht, maar de lock-down vanaf half maart zorgde voor een groot overaanbod.

Wanneer we enkele slachterijen contacteerden, rond half augustus, was dit niet hun grootste bekommernis maar vooral vrij blijven van corona en hopen dat iedereen zijn verantwoordelijkheid opneemt. Zeker in vakantietijden en met de vele buitenlandse of

allochtone werknemers - in sommige slachterijen 2/3 van het personeelsbestand – geen evidentie.

“Voorlichting in diverse talen, afstand houden, mondklappers voorzien en systematisch opzetten, plexi glas tussen werknemers indien de social distance niet gegarandeerd kan worden, alle bezoekers weren en iedere werknemer die maar iets van mogelijks verdachte symptomen of gedrag vertoont onmiddellijk naar huis sturen... Een fractie van de maatregelen die getroffen werden. Indien mogelijk laten we de verschillende slachtlijnen op verschillende tijdstippen starten zodat er een ontdubbelen van het personeel plaats vindt in kantines, kleedruimtes, etc... Extra kuisen en ontsmetten tijdens shiften, na iedere slachtdag en zelfs in het weekend”.

De grote schrik is dat moest er één van de grote spelers uitvallen omwille van corona, de andere slachterijen dit niet of nauwelijks kunnen opvangen. Daarom worden alle werknemers getest bij een grote pluimveeslachterij en zeker na een verlofperiode komt personeel enkel binnen na een negatieve test. “Gelukkig hebben we tot op heden geen enkel positief testresultaat gehad in onze slachterij, ook niet bij personeelsleden die verdacht waren”, meldt een opgeluchte verantwoordelijke werknemer.

“In tegenstelling tot de grote slachthuizen in Duitsland en Nederland zitten onze werknemers niet samengehokt in containers of in kleine groepsstudio's. De meeste wonen verspreid in omliggende gemeenten of gaan naar huis, zelfs deze in Noord Frankrijk”. ‘Fingers crossed’ en zo goed als mogelijk alle risico's uitsluiten is de teneur bij onze pluimvee slachters.

Moeilijke marktsituatie

De export die zowat stilviel, grootkeukens, scholen en horeca die gesloten werden of de geslachte kippen geraakten niet weg en enorme volumes moesten ingevroren worden tijdens de lock down. Deze kippen zaten in de slachtplanning en de oproep om minder op te zetten heeft slechts effect gehad na een 8-tal weken.

“De binnenlandse afzet via de retail liep al bij al nog behoorlijk maar het probleem met de uitladers voor ‘kip aan 't spit’ zijn wel bekend. Ook doordat de grootkeukens en de horeca niet of nauwelijks opstarten, zorgde ervoor dat er geen ontlasting van de markt kwam. De export is intussen wel gedeeltelijk terug opgestart en de logistieke problemen met geblokkeerde containers opgelost. Al verloopt de verre export, als die überhaupt al mogelijk is in sommige vallen, nog altijd zeer moeizaam.

Ook de buitenlandse concurrentie is bijzonder groot, zeker voor de filets. Polen bv. dumpst ze op onze markt en biedt ze 30-40% goedkoper aan. Polen is door hun AI problemen en de corona problemen vele verre markten kwijtgespeeld en duwt ze nu in de EU markt ondanks ze ook hun productie verminderd hebben”, aldus één van mijn gesprekspartners. “Waar we bv. vroeger naar bepaalde landen konden afzetten (Spanje) komen deze landen nu naar onze klanten toe”!

Toekomst

Niemand durft grote voorspellingen te doen, maar dat we een ‘warm’ najaar krijgen is de algemene teneur. De onzekerheid knaagt en alles kan mogelijks omslaan omdat we met een wereldcrisis zitten. De golf van stilvallen of opengaan van de horeca of eventuele buitenlandse markten door besmettingen in concurrerende landen (Brazilië, Oekraïne, ...) en de evolutie van het virus hier en in Europa zal bepalend zijn.

“Nu veel minder opzetten en produceren, daar is men niet direct voorstander van, want zo verliezen we marktaandeel dat door onze concurrenten ingepikt wordt. We zitten in een moeilijke periode maar moeten erdoor en laat ons ook eens wat meer chauvinistisch zijn. Een Belgische kip, hier gekweekt en geslacht is niet alleen een goed maar vooral veilig product wat niet altijd gezegd kan worden van kippen of kippendelen die uit Brazilië, Polen of Oekraïne komen”, aldus een slachter die verwijst naar de regelmatige besmettingen/problemen met salmonella met kip uit die landen.



De hoofdbekommernis is om geen besmettingen te hebben bij het personeel en tijdelijke sluiting te vermijden.

Besluit

De pluimveesector kreunt onder de corona pandemie. Extra kosten om risico's uit te schakelen, exportmarkten zeer sterk verstoord zijn, onzekerheid troef - zelfs op korte termijn - of de sector zit bij velen in overlevingsmodus.

Maar het verleden heeft aangetoond dat de sector nooit vleugellam is en AI, fipronil of andere catastrofes kan overleven. Alert zijn, produceren in functie van de markt – alhoewel moeilijk met de onzekere situatie – is de boodschap. Eieren en pluimveevlees zijn een goedkope eiwitbron wat zeker perspectieven biedt in de vermoedelijk zeer moeilijke economische toekomst die ons te wachten staat.

Think
ahead with
**poultry
people**



Prinzen 70

Snelle en eenvoudige verzameling van consumptie eieren

- Capaciteit: 18.000 eieren per uur
- Flexibel en compact ontwerp
- Voorzichtige eierbehandeling
- Gebruiksvriendelijk
- Onovertroffen puntzetting
- Geïntegreerde eicodering beschikbaar
- Voor alle soorten 30-er trays, optioneel: eierdozen 10-12 eieren (met de CPM module)

Voor meer informatie: www.prinzen.com



DE KRACHT VAN VEPYMO ZIT IN ONZE DAMES



Isa Brown

- De kip met een hoge levensverwachting
- Hoge eivoorzet
- Uitstekende legpersistentie
- Scherpe voederconversie
- De sterkste eischouf
- Goede bevedering

Dekalb White

- De kip met veel commerciële eieren
- Hoge piekproductie
- Uitstekende legpersistentie
- Perfecte eikwaliteit
- De beste voederconversie
- Uitmuntend gedrag

Bovans Brown

- De kip die makkelijk te managen is
- Robuuste kip, herstelt snel
- Hoge piekproductie
- Uitstekende legpersistentie
- Veel eieren
- Mooie donkere schootkleur



Nieuwstraat 21, B-2382 Poppel
+32 14 65 41 40
info@vepymo.com
www.vepymo.com



VEPYMO

De broederij met een hart voor de sector

Met jeugdig enthousiasme volop kiezen voor een eigen bedrijf

Op bezoek bij Delphine Vandaele en familie

tekst en beeld: Martijn Chombaere

In een uithoek van West-Vlaanderen - op een boogscheut van de Franse grens - is het nieuwe braadkippenbedrijf gevestigd van Delphine Vandaele, recent ondervoorzitster van de Landsbond Pluimvee, en haar man Dries Louwagie. Beiden zijn uit het landbouwmilieu afkomstig. Met hun keuze voor de verdere uitbouw van het familiaal bedrijf van de ouders en een investering in twee nieuwe braadkippenstallen, onderschrijven ze het belang van de familiale bedrijfsvisie.



Delphine heeft een hart voor haar kuikens en voor de Landsbond Pluimvee.



Het nieuwe verzorgde bedrijf telt 2 stallen voor samen 84.000 reguliere braadkippen.

De ouders van Delphine baten sinds '85 een gemengd bedrijf uit met melkvee, braadkippen en akkerbouw in het landelijke Adinkerke nabij Veurne. Doordat het ouderlijk bedrijf tegen een natura2000-gebied ligt - oranje PASbrief - waren de opties om op de ouderlijke locatie uit te breiden zeer beperkt en besloten ze uit te wijken naar een nevenexploitatie op zo'n 2 km. Dit om meer bedrijfszekerheid te hebben.

Geen evidente keuze

Deze beslissing is er niet zomaar gekomen. Wanneer in het najaar van 2014 de zogenaamde PAS (Programmatische Aanpak Stikstof)-brief ontvangen werd op het ouderlijk bedrijf, was een overname van het bedrijf door Delphine en Dries geen evidente optie meer. Na een zoektocht van om en bij de 6 jaar met PAS-studies, zoeken naar emissiearme bouw mogelijkheden, financiële plannen opmaken, een weg zoeken in mogelijke uitbatingsvormen, enz., werd in 2018

de knoop doorgehakt. Een gedeeltelijke overname van het bestaande bedrijf, maar bouwen op een nieuwe locatie. "Samen met mijn ouders worden beide bedrijven nu in een vennootschapsvorm uitgebaat. Er is veel denkwerk en tijd overgegaan om tot deze passende formule te komen", geeft Delphine mee. Het is echter een passie. De eerste ronde is nu gepasseerd en vanaf het begin wist ik het: ja, dit is het!

Gesloten circuit

Doordat het bedrijf in de Polders gelegen is, trachten de familie Vandaele - Louwagie, zoveel mogelijk te werken volgens het principe van een gesloten circuit tussen akkerbouw en veeteelt. De maïs en het gras gaat naar het melkvee terwijl de geteelde tarwe wordt aangewend om in te mengen in het voeder voor de braadkippen, hiervoor is er speciaal een tarwebak voor de silo's gemonteerd.

"De tarwe kunnen we op het eigen bedrijf stockeren. Voor de 120.000 kippen op beide bedrijven samen, kunnen we voorzien



De stallen zijn uitgerust met spiraflex buizen voor de verwarming en nevelkoeling met 2 nozzels boven iedere luchtinlaat.



Er is gekozen voor Landmeco voederpannen en Lubing drinklijnen.



Een tarwebak is voor de voedersilo's geplaatst om vlot de eigen tarwe te kunnen inmengen.

met de eigen tarwe voor ongeveer 4 tot 5 maanden, afhankelijk van de opbrengst. Samen met een goede voederconversie, is dit immers duurzaam produceren".

De nieuwe braadkippenstallen

Op de nevenexploitatie zijn er 2 nieuwe mooie stallen gebouwd, elk met een capaciteit van 42.000 braadkippen. "Voor de keuze van de stalinrichting hebben we vooral rekening gehouden met gebruiksgemak en duurzame en onderhoudsvriendelijke systemen voorzien. Zo heeft de Spiraflex buizenverwarming niet alleen een lage NH₃-emissie maar zorgt eveneens voor een aangename stalwarmte en is daarbij onderhoudsvriendelijk. De centrale verwarming op gas hebben we in een apart lokaal ondergebracht dit uit het oogpunt van brandveiligheid", aldus Delphine.

"Voor de ventilatie moesten we rekening houden dat ons bedrijf niet ver van de zee gelegen is en dus sterk onderhevig is aan windinvloeden. Daarom hebben we gekozen voor een combi-ventilatie met energiezuinige ventilatoren. Volledige lengteventilatie zou hier moeilijker werken".

"De Landmeco voerpannen konden me bekoren omdat het overloopsysteem een vlotte opstart toelaat en deze pannen ook weinig tot geen selectiemogelijkheden toelaten. Ook het onderhoudsvriendelijk karakter was mede belangrijk voor onze

keuze. De Lubing drinklijnen met vierkant aluminium profiel zijn niet alleen sterk maar ook gemakkelijk te kuisen".

Nevelkoeling is verder geïnstalleerd boven de inlaatventielen met extra nozzels in het begin van de stal. Met de temperaturen van de afgelopen zomers alleszins geen overbodige investering. Omwille van dezelfde reden zijn er witte dakplaten gebruikt, gezien hun hogere reflectie van zonlicht.

Ondervoorzitster Landsbond Pluimvee

De ervaring en kennis die Delphine opgedaan heeft, vooreerst voltijds in te zetten op het eigen bedrijf, komen haar nu goed van pas. Vergunningen, mestbankdata en verzamelaanvragen zijn uitermate toepasbaar, zowel voor haar eigen bedrijf maar eveneens voor haar huidige functie bij de Landsbond Pluimvee.

Ondanks de jeugdigheid, is het vooral de kennis en de ambitie bij Delphine Vandaele (30) die in het oog springt. "Te vaak wordt er vanuit gegaan dat een ander het wel voor u gaat doen, een visie die niet in mijn woordenboek staat. Ik wil het heft in eigen handen nemen. Dat is net de sterkte van de Landsbond Pluimvee, dat je vanuit de basis kunt meedenken en ernaar handelen om problemen aan te pakken", aldus een strijdvaardige ondervoorzitster.

Vertrouwen is goed, controle is beter

"Te vaak wordt er vertrouwd op externen op teelttechnisch-, financieel-, diergezondheids- of administratief vlak. Het is positief dat de pluimveehouder zich laat bijstaan en laat adviseren, maar het is cruciaal dat je nog steeds weet waarover het gaat. De dag dat je niet meer weet wat de adviseur eigenlijk aan het doen is en je op basis daarvan een commerciële keuze maakt, ja dan ben je eigenlijk verkeerd bezig", aldus Delphine.

Toekomst

Door de coronatoestand hangen er momenteel wat donkere wolken boven de sector. "Het opstarten van ons braadkippenbedrijf is hierdoor zeker niet op het ideale moment gebeurd. We proberen echter goed te presteren en kosten te besparen door zoveel mogelijk werk in eigen handen te houden. Ik heb zeker nog vertrouwen in de toekomst van de braadkippensector en de ganse pluimveesector. Dat we als familiale bedrijven samen zullen moeten strijden om de vele uitdagingen op het vlak van vergunningen, milieu, diergezondheid of dierenwelzijn aan te pakken, zal zeker nodig zijn", geeft Delphine tenslotte nog mee.

De braadkippenslachterijen en hun capaciteit in België en Nederland

Een sector onder druk en aan verandering onderhevig

tekst en beeld: Luc Maertens

De braadkippensector is wereldwijd reeds vele tientallen jaren aan een sterke uitbreiding toe en is vooral de laatste 10 jaar ook in ons land nog sterk toegenomen.

Opvallend in deze sector is ook de sterke verwevenheid die zich voorgedaan heeft tussen de Vlaamse en Nederlandse sector. Een illustratie hiervan is het grote marktaandeel van de Nederlandse veevoederproducenten op onze braadkippenbedrijven. Omgekeerd is het op het vlak van het slachterijwezen; heel wat Vlaamse braadkippen belanden in Nederlandse slachthuizen. Dat we hierdoor een stuk afhankelijk zijn van de situatie bij onze noorderburen, is het logische gevolg.

De slachtcapaciteit

In Nederland wordt het aantal braadkuikenplaatsen ingeschat op zo'n 48 miljoen. Wanneer we rekenen met 7,2 rondes per jaar komen we aan 6,7 miljoen kuikens per week. Maar in Nederland worden er dik 11,7 miljoen per week geslacht of zo'n 5 miljoen wordt ingevoerd (of moet ingevoerd worden) om de slachthaken volledig te vullen. De data van de diverse slachterijen (Tabel 1) werden meegegeven op de klantendag van De Heus begin maart dit jaar.

Tabel 1: Overzicht van de grote Nederlandse slachterijen en hun week slachtcapaciteit

Slachterij	Week capaciteit
Plukon Royal Group met slachterijen in Blokker, Dedemsvaart en Goor	3.000.000
2 Sisters Storteboom Group met slachterijen in Kornhorn en Putten	2.250.000
G.P.S. te Nunspeet	1.300.000
Esbro (P.H.W. Group) te Wehl	1.250.000
Van Miert met slachterijen te Breukelen en Hunsel	850.000
Clazing te Zevenhuizen	835.000
Van den Bor te Nijkerkerveen	625.000
Frisia / CFG te Haulerwijk*	500.000
Jan van Ee te Stroe	500.000
Gebr. Heijs te Leek	400.000
Van der Linden in Beringe	250.000
TOTAAL	11.260.000

* sluit op 1 oktober

In **België** werden vorig jaar z'n 265 miljoen braadkippen opgezet of circa 5,1 miljoen per week of er zijn wekelijks een 5 miljoen braadkippen te slachten (data Statbel). Het aantal slachtingen in de industriële slachterijen was in de grootteorde van 270 miljoen of circa 5,2 miljoen per week. Dit betekent dat er een krappe marge van 0,2 miljoen per week boven de eigen geproduceerde braadkippen is moesten al deze kippen in ons land geslacht worden.

Maar er komen wekelijks bijna 1 miljoen Franse slachtkippen naar Vlaanderen toe wat er voor zorgt dat er een verschuiving is van Vlaamse kippen naar Nederlandse slachthaken. Gezien ook

In Vlaanderen is de wekelijkse slachterijcapaciteit (5,2 miljoen) nauwelijks hoger dan de productie (5,0 miljoen).



de nauwe samenwerking met Belgische bedrijven en rekening houdende dat de sector in Frankrijk eveneens uitgebreid is, ziet het er niet naar uit dat de instroom van Franse braadkippen zal afnemen. Of met andere woorden, er is geen overschot aan slachthaken in de Belgische pluimveeslachterijen, integendeel.

Tabel 2: Overzicht van de Belgische industriële slachterijen en hun week slachtcapaciteit

Slachterij	Week capaciteit
Plukon Royal Group met slachterijen in Maasmechelen en Moeskroen	1.900.000
Van-O-Bel te Waregem	950.000
Nollens te Kruisem	600.000
Cooreman te Dendermonde	600.000
Artislach te Buggenhout	450.000
Belki te Aalst	400.000
Schildermans – Pludis te Bree	300.000
TOTAAL	5.200.000

De productie van braadkippen is de laatste 10 jaar in ons land met zowat 25% uitgebreid. Daarentegen is de slachtcapaciteit nauwelijks uitgebreid. Dit leidt tot een situatie die niet alleen een zeer goede planning vereist van de opzet maar eveneens leidt tot een grotere afhankelijkheid van de producenten van het slachterijwezen.

Omwille van de veel ruimere slachtcapaciteit in Nederland, werd de toenemende productie in Vlaanderen goed opgevangen door onze Noorderburen. Temeer daar vanaf 2015-2016 er een zeer snelle omschakeling plaatsgevonden heeft in Nederland naar de trager groeiende concepten. Hierdoor kwam er extra ruimte vrij aan de slachthaken.

Uitbreiding?

Een uitbreiding van de slachtcapaciteit in **Vlaanderen** is zeker niet op korte termijn te verwachten, dit bleek uit de rondvraag bij de Vlaamse slachterijen. Verschillende slachterijen hebben de voorbije jaren investeringen gedaan om te moderniseren en terzelve tijd hun capaciteit wat uitgebreid. Maar grote uitbreidingsplannen zijn niet direct aan de orde temeer de Brexit naast de huidige COVID-19 voor te veel onzekerheid zorgt. Integendeel, vorig jaar werd de slachterij Lammens (Torhout, weekcapaciteit 200.000) na faling overgenomen door de Plukon groep en werd onmiddellijk gesloten.

Wat **Nederland** betreft, een afname of verdere consolidatie lijkt er aan te komen. CFG Poultry, dat Frisia vorig jaar overgenomen had met de hoop er een leefbaar bedrijf van te maken, heeft er zijn tanden op stuk gebeten en het recent overgelaten aan de



De vermarkting van geslachte kip naar kipproducten met toegevoegde waarde is noodzakelijk voor de rendabiliteit van het slachterijgebeuren.

Plukon groep. Ook hier worden alle slachterijactiviteiten in deze voormalige Frisia slachterij met oktober stopgezet.

Andere, en zeker exportgerichte slachterijen in Nederland, verkeren in moeilijk vaarwater. Harde concurrentie op buitenlandse markten en crisissen zoals de huidige coronacrisis versnellen verder het proces van consolidatie en globalisatie. Denk maar aan de Plukon groep of 2 Sisters food groep die o.a. door overnames in verschillende landen actief zijn.

Toekomst?

Het is gekend dat ook in andere sectoren (varkens, rundvee) het slachtgebeuren niet bepaald een zeer lucratieve business is tenzij men eveneens instaat om de nodige toegevoegde waarde aan het eindproduct te creëren. Dit is wat vooral de grote spelers in het slachtgebeuren in toenemende mate doen. Allerhande kipproducten tot kant en klare maaltijden, of diversifiëren met andere vleessoorten tot zelfs (plantaardige) vleesvervangers toe.

In ieder geval een sector of kolom kan maar goed draaien en onafhankelijk blijven als alle grote schakels zoals vermeerdering, broeierij, producenten alsook slachterij en verwerking goed op elkaar afgestemd zijn en rendabel kunnen werken. **Dat de slachterijsector momenteel in moeilijk water verkeert is duidelijk te zien aan sluitingen, overnames of discussies over lopende contracten. Vermoedelijk zal de oplijsting in dit nummer van Pluimvee dan ook snel achterhaald zijn ...**

Strikte bioveiligheid in de genetica om de toeleveringsketen in stand te houden

Ingestuurd door Algis Martinez, DVM, Cobb-Vantress, Inc.

Het beschermen van de diergezondheid is van het grootste belang voor de economie en de voedselvoorziening van elk land. Pluimvee met een schone gezondheidsstatus is een belangrijke vereiste voor een land om deel te nemen aan de wereldwijde eiwitmarkten. Er zijn een aantal opkomende en opnieuw opduikende zorgwekkende dierziekten die van invloed kunnen zijn op de beschikbaarheid van voedsel voor een groeiende wereldbevolking die enorme gevolgen hebben voor de wereldhandel en commercie.

Welke ziekten

Helaas blijven zoönotische ziekten, waaronder aviaire influenza, in sommige specifieke delen van de wereld opnieuw opduiken, wat een hoge morbiditeit en mortaliteit bij pluimvee veroorzaakt. In sommige gevallen kunnen uitbraken van zoönoses de toeleveringsketen beïnvloeden en uiteindelijk de beschikbaarheid van voedsel voor de consument verminderen. Sommige bedrijfstakken worden meer dan andere geconfronteerd met uitdagingen, waaronder de ziekte van Newcastle (ND), Gumboro disease (IBD), infectieuze bronchitis (IBV) en infectieuze laryngotracheitis (ILT). Naast de kosten die rechtstreeks door de eiwitproducenten worden gedragen, worden er op globaal niveau extra kosten gemaakt wanneer de internati-



onale beschikbaarheid van pluimveevlees, eieren en / of kuikens wordt verstoord.

Regelmatige controles wereldwijd

Bij Cobb zijn we toegewijd aan het produceren en leveren van een veilige en zekere levering van pluimvee aan onze klanten over de hele wereld. Onderdelen van onze bioveiligheidsprogramma's zijn gecertificeerd door onafhankelijke instanties, waaronder het National Poultry Improvement Plan (NPIP onder auspiciën van de USDA in de VS); het Poultry Health Scheme of the Department for Environment, Food and Rural Affairs (DEFRA in het VK); the Food and Consumer Product Safety Authority NVWA (Nederland); en het National Poultry Health Program of the Ministry of Agriculture, Livestock and Supply (PNSA van MAPA in Brazilië). Deze organisaties voeren regelmatig audits en monitoring uit op de gezondheidsprogramma's van al onze activiteiten. Regelmatig testen is de sleutel tot een

bioveiligheidsprogramma dat onze toeleveringsketen al tientallen jaren beschermt tegen uitbraken van ziekten. Een goed voorbeeld is onze deelname aan het programma tegen aviaire influenza van het National Poultry Improvement Plan (NPIP). We zijn gecertificeerd als Aviaire Influenza Clean in dit nationale plan en alle koppels worden elke 3 weken getest op aviaire influenza. Als gecertificeerd deelnemer stelt dit programma Cobb in staat om voor de meeste van onze handelspartners te voldoen aan de importvereisten voor aviaire influenza.

Maatregelen wereldwijd

Als een wereldwijd bedrijf dat genetische voorraad produceert voor klanten over de hele wereld, werken we hard om onderbrekingen in onze toeleveringsketen te voorkomen. Cobb heeft pedigree, overgrootouders, grootouders productiefaciliteiten en broederijen die strategisch over de hele wereld zijn gevestigd. We

gebruiken een netwerk van meer dan 60 distributeurs om onze producten te verzenden. Bovendien hebben we onze activiteiten in Brazilië, het VK en de VS onderverdeeld volgens de richtlijnen van de Wereldorganisatie voor diergezondheid (OIE). Deze maatregelen helpen de veiligheid en beschikbaarheid van onze producten te garanderen in het geval van ziekte, uitbraken en andere mogelijke onderbrekingen van onze toeleveringsketen, op voorwaarde dat er een bilaterale overeenkomst is waarin het ontvangende land de gecertificeerde compartimenten in het exporterende land erkent.

Strikte bioveiligheidsprogramma's vormen de basis van onze risicomanagement strategie. Onze bioveiligheidsprotocollen overtreffen de vereisten van de meeste overheidsprogramma's, dus importerende ambtenaren hebben een hoog vertrouwen

in onze producten. Een uitzonderlijk hoog bioveiligheidsprogramma stelt ons in staat ouderdieren te distribueren naar meer dan 120 landen. U kunt meer leren over onze bioveiligheidsprogramma's op https://www.cobb-vantress.com/en_US/biosecurity/na/english/.

Bioveiligheid bij export

Een belangrijk onderdeel van de toeleveringsketen is het exportproces. Zorgvuldige planning en documentatie zijn van fundamenteel belang om zonder vertraging een kwaliteitsproduct aan internationale klanten te leveren. Ons team van expertspecialisten volgt strikte bioveiligheidsprotocollen en werkt zorgvuldig om te voldoen aan de unieke vereisten van elk land, inclusief speciaal papierwerk en / of aanvullende tests. Om het exportproces efficiënter te maken, hebben we in samenwerking met het Amerikaanse

ministerie van landbouw (USDA) een pioniersrol vervuld in het gebruik van een elektronisch gezondheidscertificatiesysteem voor eendagskuikens. Cobb was het eerste bedrijf dat dit model in Canada en Guatemala testte. Sindsdien is het programma uitgebreid met de meeste landen over de hele wereld en maakt het gebruik van gedeeltelijke tot volledig elektronische verwerking.

Bioveiligheid op het bedrijf

Het belang van strikte bioveiligheidsregels wordt steeds meer en meer erkend en we moedigen elke producent aan om zich te concentreren op het opbouwen en in stand houden van een bioveiligheidscultuur. Het trainen van leden van het boerderij- en broederijteam is een fundamenteel onderdeel van het opbouwen van de bioveiligheidscultuur, aangezien werknemers bekend staan als de meest voorkomende bron van overdracht van ziekten.

Transporteurs van onze dieren houden zich ook strikt aan onze bioveiligheidsprotocollen, waardoor de levering van producten aan klanten op onze binnenlandse markten mogelijk is zonder zich zorgen te moeten maken over risico's van ziekteoverdracht. Er is ook een nultolerantiebeleid voor al onze teamleden om direct contact of interactie met pluimvee te vermijden buiten de productiefaciliteit Dit is veruit een van de belangrijkste principes van bioveiligheid.

In deze geïntegreerde en afhankelijke wereld is een strikt bioveiligheidsprogramma een integraal onderdeel om rampen in de toeleveringsketen en de economie te voorkomen als gevolg van pluimveeziekten. Met het besef van de gevaren en risico's van pluimveeziekten in commerciële pluimveeproductiesystemen, hebben producenten het grote belang begrepen dat de kosten-batenverhouding van het implementeren en onderhouden van een effectief bioveiligheidsprogramma sterk loont.



Wat zijn de belangrijkste vaststellingen uit de DGZ-monitoring van de pluimveegezondheid in 2019?

tekst en beeld: Op basis DGZ nieuwsbrief en jaarverslag

DGZ monitort continu de gezondheidssituatie van de veestapel in Vlaanderen. Dit met financiële steun van het FAVV. Jaarlijks worden de analyses die DGZ in dit verband uitvoert en de resultaten hiervan gebundeld en wordt de gezondheidssituatie op het vlak van bestaande, opduikende en opnieuw opduikende besmettelijke ziekten van het afgelopen kalenderjaar geschetst. Tegelijk wordt de evolutie ten opzichte van de voorgaande jaren bekeken. Wat zijn de belangrijkste vaststellingen voor wat betreft de pluimveegezondheid in 2019?

Ziekte van Newcastle (Newcastle disease of NCD)

Bij professioneel gehouden pluimvee werden geen uitbraken van NCD vastgesteld in 2019. Bij twee vleeskippenbedrijven werd na autopsie bij DGZ een laag virulente stam gedetecteerd. Het aantal PCR-analyses voor NCD is sterk afgenomen ten opzichte van 2018, maar is toch duidelijk hoger dan in 2016 en 2017. Dit is mogelijk te verklaren door de nasleep van de NCD-problematiek in 2018 en het verhoogd aantal monsters genomen onder verhoogde waakzaamheid omwille van de H3-problematiek in 2019.

Vogelgriep of aviaire influenza

In 2019 bleef de Belgische pluimvee-sector vrij van vogelgriep van het type H5

of H7. Toch werden 82 bedrijven besmet met niet-aangifteplichtige laagpathogene vogelgriep van het type H3. Naast kippen, waarbij voornamelijk de leg- en vermeerderingssector werd getroffen, werd het virus ook vastgesteld bij kalkoenen en struisvogels. Bij deze laatste diercategorie werden nagenoeg geen symptomen vastgesteld. Zowel bij kippen als kalkoenen uitte een infectie zich voornamelijk in een verhoogd sterftecijfer. Bij kippen werd vooral het legapparaat aangetast (Foto 1). Naar aanleiding van de H3-problematiek werd een monitoringsprogramma opgesteld wat zorgde voor een sterke toename van het aantal monsters dat onderzocht werd voor aviaire influenza ten opzichte van de voorbije jaren.

Mycoplasma gallisepticum

Infecties met *Mycoplasma gallisepticum* veroorzaken CRD (chronic respiratory disease) of chronisch snot. In 2019 werd CRD vastgesteld op één bedrijf van het type opfok leg.

Mycoplasma meleagridis

Dit type mycoplasma veroorzaakt enkel ziekte bij kalkoenen. Net als in 2018 testte in 2019 één fokkalkoenenbedrijf serologisch positief voor *Mycoplasma meleagridis*.

Salmonella

In 2019 voldeed België aan de vooropgestelde Europese doelstellingen voor *salmonella* bij fokpluimvee, leghennen en vleeskippen. Bij vleeskalkoenen voldeed België echter voor het tweede jaar op rij niet aan deze doelstelling en is er een verbetering van de salmonellabestrijding nodig. Zowel bij leghennen als vleeskippen was *Salmonella* Infantis het meest voorkomende serotype. De kalkoenen bleven

net als vorig jaar vrij van dit serotype. Bij deze pluimveecategorie was monofasische *Salmonella* Typhimurium het meest voorkomende serotype. Een gedetailleerd overzicht van de resultaten *Salmonella* bij pluimvee in 2019 kunt u ook hierterugvinden.

Broeierij hygiëne

Alle broeierijen die in 2019 door DGZ werden bemonsterd, hadden een goede tot uitstekende score voor het kiemgetal. Er werd twee keer een redelijke en een keer een onvoldoende score voor het schimmelgetal toegekend.

Overzicht diagnoses

Uit het overzicht van de diagnoses in 2019 (Fig. 1) blijkt dat zoals de voorgaande jaren ook nu weer bacteriële sepsis de voornaamste doodsoorzaak was in 2019 bij pluimvee. Daarnaast was er meer dan een verdubbeling van het aantal virale aandoeningen ten opzichte van 2018 door de H3N1 crisis. Het aantal inzendingen waarbij parasitaire infecties als belangrijkste bevinding wordt aangeduid, is procentueel licht gedaald.

In fig.2 is de top 5 van bacteriële isolaties weergegeven. Over alle categorieën heen werd *Escherichia coli* veruit het meest geïsoleerd gevolgd door *Salmonella* sp. en *Enterococcus* sp.. Het hoge aantal isolaten *Salmonella* sp. is te verklaren door het insluiten van de categorie hobbypluimvee. Bij gebruikspluimvee werd *E. coli* in 50% van de inzendingen aangeduid als oorzaak en uitte zich in letsels ter hoogte van het ademhalingsstelsel, locomotorisch stelsel, spijsverteringsstelsel en cardiovasculair stelsel. In de meeste gevallen werden meerdere orgaanstelsels betrokken. Naast *E. coli* werden ook *E. cecorum*

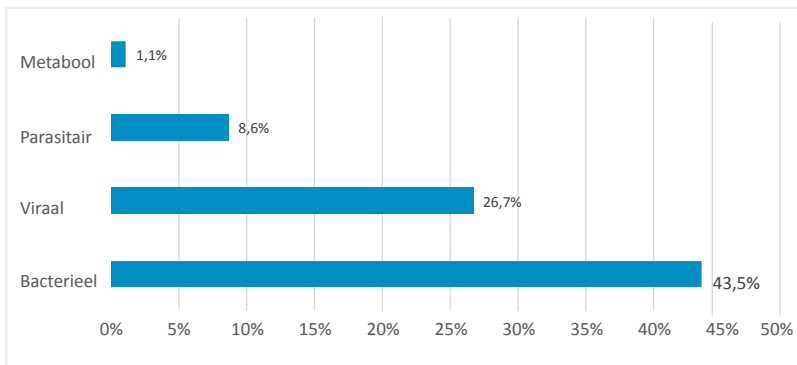


Fig. 1: Diagnoses van de autopsies bij pluimvee in 2019 (n +/- 1900 dieren)

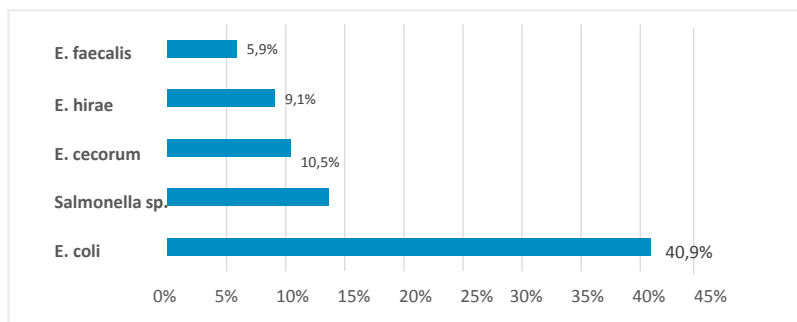


Fig. 2: Top 5 van de bacteriële isolaties

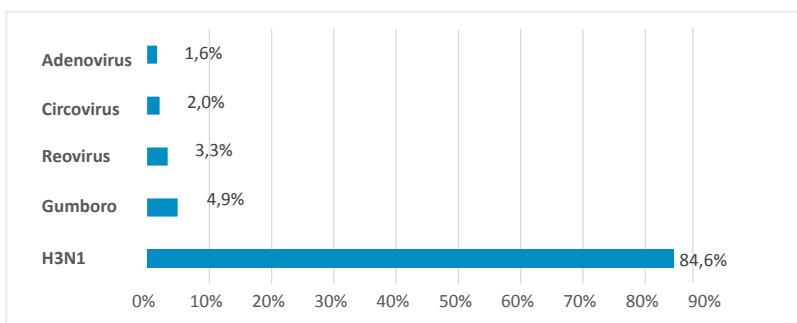


Fig. 3: Top 5 virale infecties



Foto 1: Letsels ten gevolge van een infectie met H3N1: proventriculitis (a), eiperitonitis (b), salpingitis (c), tracheitis (d), puntbloedingen ter hoogte van vetweefsel (e).

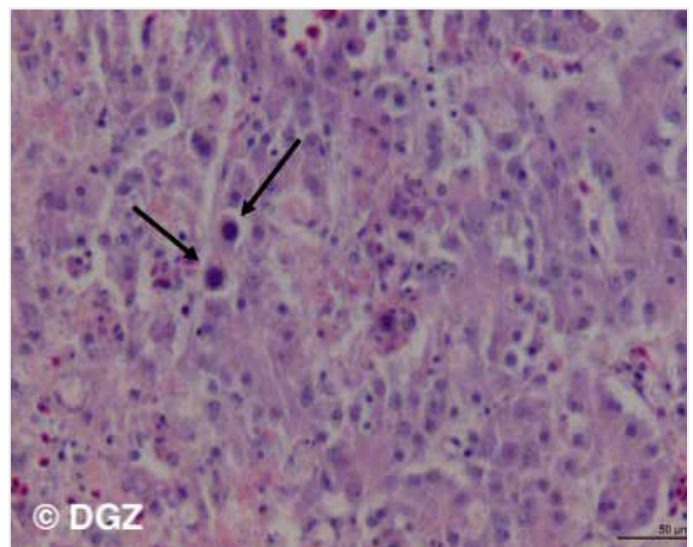


Foto 2: Haematoxyline eosine kleuring van de lever: Histologisch beeld van acute necrotiserende hepatitis met aanwezigheid van grote intranucleaire basofiele virale inclusies (zwarte pijlen). Deze zijn compatibel met adenovirus

(21%) en *E. hirae* (17%) frequent geïsoleerd. Terwijl *E. coli* de belangrijkste oorzaak was van sepsis, werden Enterococci infecties aangeduid als belangrijkste oorzaak voor artritis en pericarditis. *E. cecorum* werd het meest geïsoleerd bij artritis, bij pericarditis werd *E. hirae* evenveel geïsoleerd.

De belangrijkste virale infectie (Fig. 3) was H3N1 en de belangrijkste parasitaire infectie was coccidiose. Bij de virale aandoeningen die aan de basis van ziekte of sterfte lagen werden zowel letsels aangetroffen ter hoogte van het immuunstelsel, spijsverteringsstelsel als locomotorisch stelsel. Zo werd bursitis veroorzaakt door Gumboro, hepatitis (Foto 2) en proventriculitis door adenovirus en tenosynovitis door reovirus. In enkele gevallen werd eveneens het H3N1 virus gedetecteerd.

Bij slechts enkele inzendingen werd een endoparasitaire infectie met *H. meleagridis* (kalkoenen) en *Eimeria* spp. aangeduid als oorzaak.

Voor de meer gedetailleerde resultaten, per type pluimvee (opfok, legkippen, braadkippen, kalkoenen), verwijzen we naar het activiteitenrapport van DGZ.

(<https://www.dgz.be/nieuwsbericht/dgz-presenteert-verslagen-autopsiewerking-2019>)

Bezorgd najaar in de Belgische braadkippenkolom



Nadat de Landsbond Pluimvee eerder al melding maakte over de sombere vooruitzichten voor de braadkippensector in het najaar en het belang aanhaalde van een goeie spreiding van de aanvoer en het collectief inspelen op vraag en aanbod trekt nu ook VEPEK - het verbond voor pluimvee, eieren en konijnen - aan de alarmbel. Hierna hun integraal persbericht..

VEPEK* persbericht, 19 augustus 2020

"De Belgische braadkippenkolom kende de jongste jaren een zeer vooruitstrevende dynamiek dankzij jonge pluimveehouders die, weloverwogen en met geloof in de toekomst, investeerden in moderne stallen en een leefbare bedrijfsgrootte. Eenzelfde evolutie zette zich ook verder in de toeleverende sectoren (broeierijen, mengvoederbedrijven, ..) en in de slachthuizen en vleesverwerking waar consolidatie en modernisering leidden tot een accuraat productieapparaat.

De COVID-pandemie slaat dan ook, op economisch vlak, compleet onvoorzien en ongenadig toe in de braadkippenkolom. Alle marktpartijen beleven bijzondere barre tijden en er is voorlopig geen indicatie dat het dit jaar nog fors beter wordt.

Helaas heeft in de braadkippensector niemand de gave van Madame Soleil, maar de marktsignalen zijn verre van bemoedigend voor het najaar 2020 :

- De handel met onze buurlanden staat op een lager pitje en de export van pluimveevlees naar derde landen loopt erg moeizaam;
- Stroeve handel in verse kipfilet van de EU naar UK : de impact van de Brexit is reeds voelbaar en zal wellicht nog scherper worden naar het jaareinde toe omdat de slaagkansen voor een handelsakkoord steeds kleiner worden;
- Grote diepvriesvoorraden, die eerder dit jaar door de moeilijke marktsituatie zijn opgebouwd, moeten ooit terug op de markt komen. Het is tot op heden niet gelukt om deze stocks substantieel af te bouwen dankzij een goed zomerseizoen;
- Diepvriesstocks zijn nefast voor de rentabiliteit van de Belgische/Europese sector: enerzijds wegen ze bijzonder zwaar op de cashflow en anderzijds leiden ze tot een minwaarde van de goederen omdat deze voorraden aan wereldmarktprijzen zullen moeten worden verkocht;
- Import van non-EU diepvriesfilet blijft verder gaan, weliswaar aan een iets lager volume, maar ook de traditionele afzetkanalen van dit type product kennen een productiedaling;
- Dumping van Pools kippenvlees, omwille van het ingestelde importverbod door derde landen wegens o.a. vogelgriep, op de EU-markt blijft aanhouden;
- De beperking van de pluimveeproductie kan ook een impact op de kostprijs hebben. Langere leegstand en verminderde aantallen kunnen de kostprijs voor de pluimveehouder beïnvloeden. Ook de voorschakels (vermeerderingsbedrijven en broederijen) ondervinden moeilijkheden om de geproduceerde broedeieren of ééndagskuikens ordentelijk af te zetten;
- Alle 'out of home' consumptie blijft precair en vooral onzeker voor de nabije toekomst. Wanneer zullen school- en bedrijfskantines terug warme maaltijden aanbieden? Wordt de horeca nog getroffen door een (lokale) lockdown de komende maanden? Heel veel vragen, geen antwoorden.

Kortom, doorheen de ganse pluimveevleesmarkt, heerst een stemming van voorzichtigheid, onzekerheid en elke dag opnieuw de potentiële aan- en verkoop evalueren.

De bezorgdheid over het komende najaar is bijgevolg zeer groot : elke partij binnen de Belgische braadkippenkolom zou graag meer houvast en perspectief hebben voor de komende maanden. Daarom is het wellicht raadzaam dat braadkippenhouders en hun toeleverende en/of afnemende zakenpartners de individuele bedrijfssituaties open bespreken en her-evalueren, ondanks heel veel onbekende factoren, maar met het oog op een zo goed mogelijk afstemmen van de productie op de potentiële vraag vanuit de diverse marktsegmenten.

Alle ééndagskuikens dienen bij de opzet in de stal dan ook goed ingepland te zijn voor de slacht. Dit zal geen eenmalige noch eenvoudige oefening zijn, maar de komende maanden quasi continu verdergezet moeten worden. Hopelijk kan de Belgische braadkippenkolom, met haar goede reputatie van kort schakelen en wendbaarheid, hier het verschil maken".

* VEPEK, het Verbond voor Pluimvee, Eieren en Konijnen vzw, voorzitter Johan Van Bosch, 0477/402.420



Hyvarki
Bedrijfshygiëne




- GSP erkend ontsmettingsbedrijf
- Vliegen-, bloedluis- en ongediertebestrijding
- Doseerapparaten, kuikenpapier en beschermingsmaskers
- Reeds meer dan 20 jaar ervaring

Rene Martens
Veldvoort 28, 2990 Wuustwezel
Tel. & Fax 03/669 84 31
hyvarki@skynet.be



Lavetan^{ll}

**UW LABO VOOR
SNELLE EN ZORGELOZE
ANALYSES!**

www.lavetan.be
Veedijk 56 - 2300 Turnhout
info@lavetan.be



Innovative drinking technology



www.impex.nl




Uw Impex dealer in België

+32 (0)116 428 92
info@droeshaut.be
www.droeshaut.be




I-Flush spoelsysteem;
de totaaloplossing voor het automatisch spoelen van drinksystemen



den Ouden Oirschot
Pluimveeservicebedrijf

**Meer dan 25 jaar
dienstverlenend in de
pluimveewereld**



Vangen, laden en lossen van
kuikens, legkippen, moederdieren en kalkoenen

 Nieuwedijk 26
5688 LK Oirschot

 +31 (0)411 - 68 84 92
 +31 (0)411 - 68 84 93

 info@denoudenoirschot.nl
 www.denoudenoirschot.nl



Veilig nieuw fokmateriaal binnenbrengen met jongen bekomen via keizersnede

tekst: Luc Maertens beeld: Samuel Boucher*

De vervanging van fokdieren op konijnenbedrijven kan op verschillende manieren doorgevoerd worden. Door de regelmatige aankoop van jonge fokdieren, door het aanhouden van een grootouder-éénheid of door de introductie van ééndagsjongen van ouder- of grootouderdieren. Deze laatste techniek, waarbij de jongen bij een adoptiemoeder geplaatst worden, wordt veruit het meeste toegepast omwille van praktische redenen en ook omwille van bio-veiligheidsredenen. Want door bedrijfsvreemde (oudere) dieren binnen te brengen op een bedrijf worden mogelijks ook ziekteverwekkers binnen gebracht. Om dit te voorkomen hebben Franse onderzoekers recent de resultaten voorgesteld met "steriele" konijnenjongen, bekomen door keizersnede en die vervolgens bij voedsters op het adoptiebedrijf geplaatst worden.

Franse onderzoekers

De proef werd uitgevoerd door een Franse dierenartsenpraktijk (LABOVET) in samenwerking met het Franse hybridebedrijf Hycote. Om een maximale bio-veiligheid te bewerkstelligen werd onderzocht of het praktisch haalbaar is van steriele



De verdoofde donorvoedster, geschoren en dubbel ontsmet, klaar voor de keizersnede.

konijnenjongen, bekomen op het selectiebedrijf, te introduceren via adoptie in een productie éénheid. Dus om jongen die nooit contact hadden met hun biologische moeder of stalomstandigheden veilig op te kweken bij adoptievoedsters.

Hiervoor werden de kunstmatige inseminaties van de 84 voedsters op het selectiebedrijf en van adoptievoedsters op het productiebedrijf op elkaar afgestemd zodat de verzamelde jongen aan een pas geworpen adoptievoedster konden toevertrouwd worden.

De techniek

Voor de gebruikte verdovingsmiddelen evenals details van de uitvoering van de keizersnede wordt verwezen naar het artikel dat te bekomen is via internet (zie

voetnoot). Eén dag voor de verwachte werpdatum (dit is dag 30 na KI) werd de techniek toegepast. Eerst werden de donorvoedsters kortgeschoren in hun oorspronkelijke omgeving en onmiddellijk getransfereerd naar het chirurgisch lokaal en verdoofd. Om zo steriel als mogelijk te werken werden ze ontsmet en afgedekt met een mantel en werd de zone waar de insnede moet gebeuren nog dubbel gedesinfecteerd.

De nodige voorzichtigheid werd aan de dag gelegd zodat bij de opening van de buikholte er geen contaminatie met darminhoud kon plaatsvinden en enkel de uterushoornen naar buiten gebracht werden. Na openen van de uterushoorn werden de embryo's één per één gewonnen. Onmiddellijk werden de embryo's van de baarmoeder en hun omhullend

vlies gescheiden evenals de navelstreng verbroken, net zoals bij een natuurlijke geboorte. Vervolgens werden ze op absorberend papier gelegd en onmiddellijk overgebracht naar een aanpalend lokaal dat dienst deed als verwarmde 'kinderkamer'.

Om de ademhaling te stimuleren werden de jongen gemasseerd en werd een druppeltje doxapram voor de neusholte verstoven.

Overbrengen en adoptie van de jongen

Eens het ganse nestje jongen opgedroogd was en correct ademde werden ze in een ontsmet en verwarmd nest (28-30°C) onmiddellijk getransporteerd naar het adoptiebedrijf. Om het uur werd een transport uitgevoerd tussen het donor en adoptiebedrijf.

Bij aankomst op het adoptiebedrijf werden de jongen in het sas van de stal overgelegd in een nieuw nest dat behandeld was met talkpoeder en gevuld met ontsmette houtkrullen en wat haar van hun toekomstige moeder. Dit nest werd vervolgens geplaatst in de nestkast van de adoptiemoeder die net geworpen had en waar de jongen van verwijderd waren. Om het zogen van de jongen te bevorderen werd de voedster aangemaand en

geholpen om in de nestkast te gaan en de jongen te laten zogen. Normaal heeft de eerste zoogbeurt plaats tijdens het geboorteproces wat nu niet mogelijk was (nvdr). Twaalf uur na de adoptie werden de nesten gecontroleerd en jongen die niet gezogen hadden of niet leefbaar leken verwijderd.

Resultaten

Het ganse proces van de 84 keizersneden werd op 2 dagen uitgevoerd. In totaal werden 700 leefbare jongen verzameld en 24u later was hun overlevingspercentage nog 82%. Uiteindelijk werden er 65% van de geadopteerde jongen gespeend, met een gewicht vergelijkbaar als bij leeftijdsgenoten van dezelfde lijn en die natuurlijk geboren en opgekweekt werden.

Uit de bacteriologische testen bleek dat door de toegepaste methode er geen contaminatie met potentiële pathogenen van het oorsprongsbedrijf plaats gevonden heeft. Of de doelstelling van het introduceren van 'steriel' nieuw genetisch materiaal was een succes.

Volgens de onderzoekers is de overlevingskans verder te optimaliseren door vooral te zorgen dat de gewonnen jongen nooit te koud krijgen tijdens het transport, het overleggen in hun nieuw nest en tijdens het initiële zogen. Ook het

stimuleren van het initiële zogen door de adoptiemoeders laat verbetering toe. Een aantal gevallen van kannibalisme door de adoptievoedsters werd vastgesteld. In plaats van de nestkasten open te laten, geven de onderzoekers aan dat het vermoedelijk beter is om de nesten af te sluiten na iedere poging om de voedsters te laten zogen. Indien ze niet zogen, dit om het uur opnieuw te proberen.

Besluit

Deze omslachtige techniek is vanzelfsprekend niet aangewezen voor routinematig gebruik voor het introduceren van nieuw fokmateriaal. Maar anderzijds leggen de onderzoekers de nadruk op de vaststelling dat ze met deze techniek aangetoond hebben dat er geen vreemd 'microbisme' op het adoptiebedrijf binnen gebracht werd. Ook het vrij hoog slaagpercentage (65%) aan gespeende jongen met vergelijkbaar gewicht overtrof hun verwachtingen.

**Samuel Boucher et al. 2019. 18èmes Journées de la Recherche Cunicole, 27 – 28 mai 2019, Nantes, France (<http://www.cuniculture.info/Docs/Magazine/Magazine2019/Communications-JRC>)*



Na de keizersnede worden de jongen in een steriel nest warm gehouden.



De jongen na zogen bij hun adoptiemoeder. Bemerkt de melk in hun buikholte.



De 30 dagen oude foetussen worden vrijgemaakt uit de baarmoeder.

Geen verrassingen voor de hygiënogramscores op pluimveebedrijven in 2019 en eerste helft van 2020

tekst: DGZ nieuwsbrief 30 juli 2020

De resultaten van de hygiënogramscores op pluimveebedrijven in 2019 waren net als de eerste helft van 2020 vergelijkbaar met deze van de voorbije twee jaar. Bovendien zien we geen grote afwijkingen tussen de verschillende categorieën of maanden.

Aantal bemonsteringen

In 2019 werden in totaal 2.272 bemonsteringen uitgevoerd waarbij de mate van reiniging en ontsmetting bepaald werd aan de hand van een hygiënogram. Het resultaat van een hygiënogram wordt weergegeven als een score van 1 tot 5. Wanneer deze score hoger is dan 1,5 wordt dit beschouwd als een hoge of ongunstige score.

De monsternames werden uitgevoerd in 855 stallen op 498 unieke beslagen. Van de 2.272 bemonsteringen had 7% (163 bemonsteringen) een hygiënescore hoger dan 1,5 in 2019. In de eerste helft van 2020 werden 1.155 bemonsteringen uitgevoerd in 729 stallen en dit op 371 unieke beslagen. 6% hiervan, wat overeenkomt met 66 bemonsteringen, leidde tot een score hoger dan 1,5. Er werden in 2019 minder bemonsteringen uitgevoerd dan in 2018 maar het verschil is klein. Het aandeel bemonsteringen met een score hoger dan 1,5 bleef zowel in 2019 als in het eerste semester van 2020 vergelijkbaar met dat van de vorige jaren (zie % in tabel 1).

	2017	2018	2019	2020 1 ^o semester
Aantal unieke beslagen	535	533	498	371
Aantal bemonsteringen	2.179	2.393	2.272	1.115
Aantal bemonsteringen met een score >1,5	146 (7%)	141 (6%)	163 (7%)	66 (6%)

Tabel 1: Evolutie van het aantal bemonsteringen en hun resultaat.

Net als de voorbije jaren werd er ook tussen de verschillende maanden in 2019 en in de eerste helft van 2020 een variatie gezien van het aandeel bemonsteringen met een score hoger dan 1,5. Deze variatie is echter klein en het percentage schommelde voor de meeste maanden steeds rond het jaarlijks gemiddelde (Fig. 1 en 2).

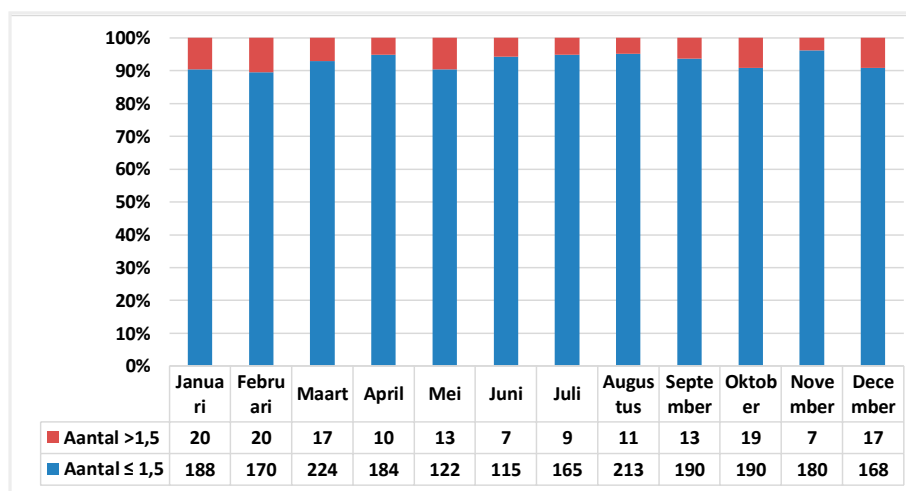


Fig. 1 : Overzicht van het % bemonsteringen groter en kleiner of gelijk aan 1,5 per maand voor 2019

In fig. 3 is te zien dat in 2019 27% van de bemonsteringen in de categorie gebruik-leg een hoge score had. Dit is een stijging ten opzichte van 2018 waarbij 21% van de bemonsteringen in deze categorie te hoog scoorde. In de eerste helft van 2020 scoort in deze categorie slechts 19% van de bemonsteringen te hoog.

In absolute cijfers komen de meeste hoge scores voor bij de categorie gebruik-vlees. Dit is te verwachten aangezien bij deze categorie ook het grootste aantal monsternames wordt uitgevoerd.

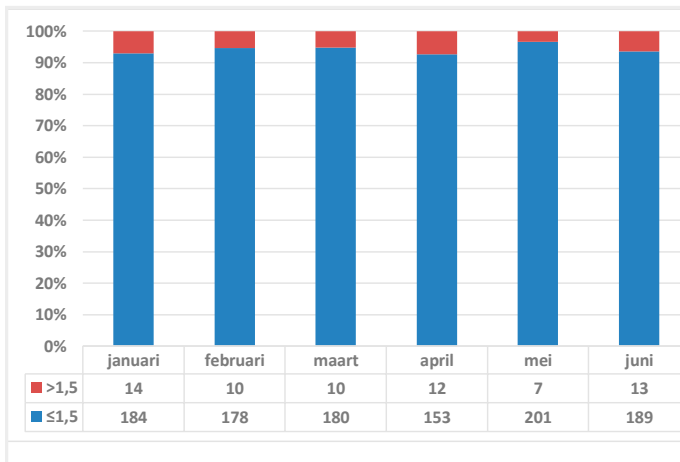


Fig. 2: Overzicht van het % bemonsteringen groter en kleiner of gelijk aan 1,5 per maand voor 2020.

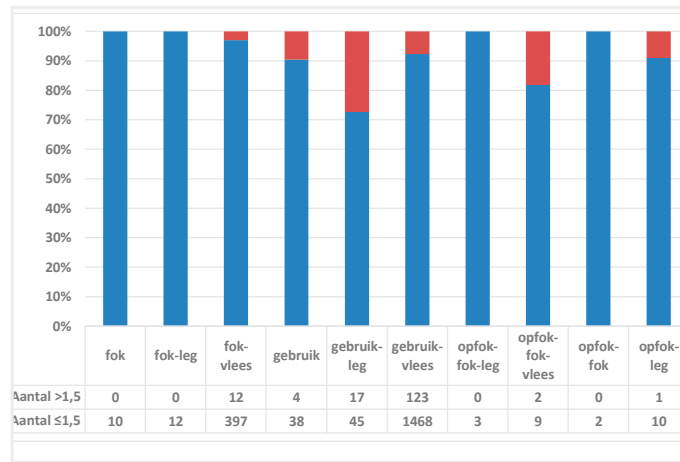


Fig. 3 geeft een overzicht van het percentage bemonsteringen groter en kleiner of gelijk aan 1,5 per type bedrijf voor 2019.

Om na te gaan of er gedurende bepaalde maanden afwijkingen kunnen worden waargenomen voor de categorie gebruik-vlees werden de maandresultaten vergeleken. De variatie tussen de verschillende maanden voor wat betreft het totaal aantal be-

monsteringen en het aandeel bemonsteringen met een score hoger dan 1,5 was beperkt, zowel voor 2019 als voor 2020.

www.bigdutchman.de

ALLES IN ÉÉN HAND

Voor de moderne vleeskuikenhouderij.

Wij bieden u een productassortiment, dat geen wensen open laat: voer, water, klimaat, luchtreiniging en nog veel meer. Overtuigt u zich zelf – we doen u graag een voorstel.

- | voerverzorging van silo tot voerpan
- | innovatieve warmtewisselaar
- | watervoorziening van watervat tot drinknippel
- | veelzijdige verwarmings- en koelsystemen
- | klimaattechniek van luchtventiel tot klimaatcomputer
- | begeleiding van de planning tot de inbedrijfname
- | electra van meter- en schakelkast tot sensor en ventilator
- | competente service uit één hand en in de buurt
- | innovatieve luchtreinigingssystemen

FAGROTEC b.v.b.a., Tel. +32 (0) 51 69 79 19, info@fagrotec.be, www.fagrotec.be

Nieuw

Fagrotec
Stalinrichtingen - Equipement d'étables

Big Dutchman

LABOVVK

Industriestraat 13
8755 Ruislede
0473 71 46 37
info@labovvk.be
www.labovvk.be

Monsternamen en analyse van dierlijke mest.

Jilburg
Stallenreiniging

Oordeelsestraat 84 T 013 - 507 9249
5111 PL, Baarle-Nassau M 06 - 205 39 464

“Gespecialiseerd in het uitmesten en reinigen van stallen”
Ook voor machinale roosterreiniging

www.stallenreinigingvantilburg.nl
E info@stallenreinigingvantilburg.nl

Dwaling en bedrog bij aankoop !



tekst: Solange Tastenoye

Enkele weken terug werd een nieuwe toonbank geïnstalleerd in onze hoevewinkel. Na slechts een paar dagen stelde ik al vast dat er iets niet in orde was en dat het niet de toonbank was die mij eigenlijk was voorgesteld! Ik nam contact op met de verkoper, doch volgens hem was er niets aan de hand.

Ondertussen is het probleem nog steeds niet opgelost en kan ik de verkoper ook niet meer benaderen! Hij blijkt steeds "onbereikbaar" te zijn. Kan ik stappen ondernemen tegen deze verkoper? Kan ik vragen om een andere toonbank te komen installeren?

Het gebeurt inderdaad zeer vaak dat bij de verkoop van zaken de toestemming tot aankoop verkregen werd door een verkeerde of zelfs misleidende informatie te geven. De toestemming, die nodig is om een overeenkomst af te sluiten, kan aldus gegeven worden, maar is in feite ongewild!

Zo kan de koper vrijwillig verkeerd zijn voorgelicht door de tegenpartij en kan er sprake zijn van bedrog of dwaling.

"Dwaling"

Ondanks de regel dat een koop definitief is, kunnen hier wel uitzonderingen op bestaan. Zo kan er sprake zijn van "dwaling". Dit betekent echter niet dat wanneer een zaak (in uw geval de toonbank) die men gekocht heeft niet voldoet, dit ook een mogelijkheid is om de koop te vernietigen. Opdat de verkoop kan teniet gedaan worden op basis van dwaling moeten wel een paar voorwaarden worden voldaan.

Zo moet de dwaling betrekking hebben op de zelfstandigheid van de zaak (de toonbank). Een kleine vergissing is dus niet voldoende. Daarenboven mag de dwaling niet onverschoonbaar zijn. Dit houdt in dat een redelijk mens voldoende voorzichtig moet geweest zijn alvorens hij zijn toestemming geeft. Iemand die niet nadenkt en onmiddellijk met de koop akkoord gaat, moet er de gevolgen van dragen.

Het is de rechter die in de praktijk zal moeten oordelen of er bij de verkoop sprake kan zijn van een dwaling en of de overeenkomst nietig moet worden verklaard. Hij moet elk geval afzonderlijk behandelen en alles zal hier afhangen van de bewijsmiddelen die de koper kan aanhalen. Materiële feiten kunnen steeds door een getuige bewezen worden. Zo zal een toevallige, onafhankelijke getuige die ten tijde van de verkoop aanwezig was, een belangrijke getuigenis kunnen afleggen welke de rechter kan helpen te beslissen.

"Bedrog"

Bij bedrog wordt de koper opzettelijk op een dwaalspoor gebracht. De dwaling wordt hier alshetware met opzet veroorzaakt. Om van bedrog te kunnen spreken is het niet noodzakelijk dat er daden gepleegd worden, woorden kunnen volstaan.

Ook hier zal het de rechter zijn die zich zal moeten uitspreken over het feit of er al dan niet bedrog aanwezig was ten tijde van het afsluiten van de koopovereenkomst.

Verborgene gebreken

Indien een zaak een gebrek heeft dat verborgen was op het ogenblik van de verkoop en hierdoor niet meer kan gebruikt worden waarvoor het werd aangekocht of hierdoor een sterk verminderde gebruikswaarde heeft gekregen, dan is er sprake van een "verborgen gebrek".

In de praktijk moet de koper, indien hij een dergelijk verborgen gebrek vaststelt spoedig reageren. Dit betekent binnen enkele dagen al een vordering op grond van verborgen gebreken instellen. De verkoper kan zich van deze vrijwaring ontlasten indien hij zelf niet op de hoogte was van het gebrek, doch een handelaar wordt steeds geacht het gebrek te kennen.

De vrijwaring voor gebreken van de verkochte zaak

Volgens het artikel 1641 van het Burgerlijk Wetboek is het de verkoper die gehouden is tot vrijwaring van de verborgen gebreken van de verkochte zaak. Het gaat

hier dus wel om verborgen gebreken welke de gekochte zaak ongeschikt maakt of die het gebruik van de zaak zodanig vermindert dat de koper deze zaak niet zou hebben aangekocht indien hij er weet van zou gehad hebben. De verkoper moet daarentegen niet instaan voor gebreken die zichtbaar zijn en welke de koper zelf heeft kunnen waarnemen.

Artikel 1644 van hetzelfde wetboek voegt daaraan toe dat de koper in dat geval de keuze heeft om ofwel de zaak terug te geven en zich de prijs te doen terugbetalen, ofwel de zaak te behouden en zich een gedeelte van de prijs te doen terugbetalen.

Wat kunt u doen?

In de eerste plaats raden wij aan om de firma in kwestie per aangetekende brief "in gebreke te stellen". Hierin kunt u een schadevergoeding eisen, of ook de installatie vragen van een andere toonbank. Wij raden steeds aan te proberen een regeling in der minne te bekomen met de verkoper in kwestie. Lukt dit niet, dan zal er naar de rechter moeten gegaan worden om de koop te laten vernietigen en eventueel een schadevergoeding te vragen.

Solange Tastenoye.
www.solangetastenoye.be

Volg ons op



GRATIS juridisch advies voor onze abonnees.

Op het telefoonnummer: **013/46.16.24**

Voor persoonlijk advies op ons kantoor

Bel voor een afspraak op : **013/46.16.24**

Voor advies bij u thuis:

Bel voor een afspraak op : **013/46.16.24**

TE KOOP EN TE KOOP GEVRAAGD: Pluimveebedrijven en NERD's

0475.555834 - info@agrovastgoed.be - www.agrovastgoed.be

KFC plant om nog dit jaar 3D kipnuggets te printen

Kentucky Fried Chicken (KFC), een wereldleider op het vlak van fast food, heeft recent een partnership aangegaan met een Russisch onderzoekslaboratorium dat gespecialiseerd is in 3D-bioprinting. De eerste geprinte kippenhapjes zouden in de herfst in Moscow geproduceerd worden.

3D Bioprinting technology maakt gebruik van een precisie printer die cellen in vele dunne laagjes afprint gestuurd door het gedetailleerde computer design. Zowel weefsels, beenderen als organen kunnen op deze manier 'geprint' worden. Deze prints gaan hand in hand met de productie van labo-vlees op basis van dierlijke cellen.

KFC is gekend om op trends en innovatieve oplossingen mee te surfen. Zo test deze keten reeds volop plantaardige alternatieve burgers en nuggets in samenwerking met Beyond Meat. Deze laatste is een grote speler op het vlak van plantaardige vleesvervangers. (Bron WATTAgNet.com).

ORIGINEEL
Specht
PLUIMVEEMATERIAAL

HET „SPECHT VARIA PLUS“ SYSTEEM
Het Specht Varia Plus Systeem is het resultaat van meer dan tientallen jaren ervaring.



Meer ruimte per kip voldoet aan de eisen voor het dierenwelzijn.

Uitstekend overzicht zowel onder de installatie als ook op de verschillende etages.

Voer, water, rustzones en nesten op elke etage beschikbaar.

De nesten aan de buitenkant vergemakkelijken een goede controle.

Met behulp van de kantelbare bodem kunnen de nesten automatisch worden gesloten.

Op de brede eierbanden hebben de eieren voldoende ruimte.

Extra zitstokken boven op de installatie.

Extra niveau boven de nesten mogelijk.

Direct van de producent. Eigen productie sinds 1961.

Profiteer van onze ervaring.

Ten Elsen
GmbH & Co. KG

D-47665 Sonsbeck/Germany
Dassendaler Weg 13
Telefon +49 (0) 2838 912-0
Fax: +49 (0) 2838 2791
www.specht-tenelsen.de
info@specht-tenelsen.de

Hans Theo Ten Elsen
GSM: +49.173-8 79 65 82

BEVRIJD VAN DE RODE VOGELMIJT?

Exodus 2.0



Rode vogelmijt heeft een nadelige invloed op mens en dier. Kristof Van Hoye en Peter De Herdt informeren u graag en staan u, samen met uw bedrijfsdierenarts, graag bij in de integrale aanpak van de rode vogelmijten op uw bedrijf.

Kristof Van Hoye
+32 492 23 30 23
van.hoye.kristof@merck.com

Peter De Herdt
+32 478 28 95 23
peter.de.herdt@merck.com



Scan voor meer informatie

MSD Animal Health BVBA
Lynx Binnenhof 5 • 1200 Brussel • www.my.msd-animal-health.be

 **MSD**
Animal Health

Start van het schooljaar start van een nieuwe ronde

Het is weer voorbij die mooie zomer. De vakantie begon zo wat in maart. De vakantie van de kinderen ten minste. Niet dat we echt leuke dingen gedaan hebben. Er werden in tussentijd drie koppels kippen gewisseld. Dat betekent een grote drukte op het bedrijf want poetsen doen we zelf en de thuisverkoop en het werk bij de overige kippen blijft ook gewoon doorgaan.

Dit jaar kreeg onze thuisvakantie wel de hippe naam 'staycation'. En ook aan water en tropische temperaturen ontbrak het niet met drie weken een hogedrukreiniger in de handen tijdens de jaarlijkse hittegolf. Wekenlang werk je naar het punt toe dat de stal klaar staat voor de komst van het jonge koppel. De dag dat je gewekt wordt door de adrenaline in plaats van de wekker, je het koffie-apparaat aanzet, de lichten aansteekt en je de verwachte vrachtwagen hoort aankomen. De dag ook dat je 20 km containers door de gangen sleurt en je eindelijk weer de geur en de klank van kippen hoort in een te lege stal en je weer beseft dat je zo hard hebt gewerkt voor iets waar je zoveel van houdt.

Het blijft toch de mooiste periode, de opstart van de hennen. De trots die je voelt als 's avonds al de kippen op stok zitten of wanneer je het eerste eitje vindt. Ons dagritme wordt de komende weken weer grotendeels bepaald door de hennen. Je moet er zijn wanneer ze op stok moeten en wanneer ze hun eerste eitjes gaan leggen.

Gelukkig weten onze kinderen dat intussen al en staan ze klaar om een handje toe te steken op de tijden dat dat kan. Wat ga ik ze weer vreselijk missen als het schooljaar weer begonnen is. Het mooiste is toch vooral dat we dit samen kunnen doen als familiebedrijf.

Mariëlle Smits Schalk

Legkippenhoudster



NVP in Nederland eist invoering extra code voor eieren uit koloniehuisvesting

De huidige EU codering van eieren maakt onderscheid tussen 0=biologisch, 1=vrije uitloop, 2=scharrel en 3 = kooi. Maar vanaf eind 2020 is verrijkte kooihuisvesting niet langer toegestaan in Nederland. Samen met Duitsland is Nederland de enige lidstaat waar de verrijkte kooi verboden wordt terwijl in de rest van de EU deze huisvestingsvorm wel nog toegestaan wordt. Koloniehuisvesting van legkippen blijft wel toegelaten in Nederland.

Maar eieren van kippen gehouden in het kolonie systeem vallen eveneens onder code 3. Vandaar dat de Nederlandse Vakbond Pluimveehouders (NVP) aandringt op een herziening van de codes. De voedingsindustrie, catering en out of home moeten het onderscheid namelijk kunnen zien tussen verrijkte kooi en koloniehuisvesting. Ze stellen voor om een nieuwe codering voor de eieren uit koloniehuisvesting in te voeren: code 4.

De NVP klaagt aan dat het ondertussen wel toegestaan blijft in de EU en in Nederland om kooi eieren te leveren of in te kopen, hetgeen nog volop gebeurt in de voedingsindustrie. Dat is de NVP een doorn in het oog, omdat dit een ongelijk speelveld oplevert, waarbij Nederlandse pluimveehouders een deel van de marktvraag niet kunnen invullen en daarmee in toenemende mate geconfronteerd worden met handel in eieren welke niet voldoet aan wettelijke Nederlandse productiestandaarden. (Bron NVP).

Vervroegd slachten van moederdieren zonder verificatieonderzoek blijft voor onbegrip zorgen

Sinds kortelings is het vanuit Europa niet meer toegestaan om, bij moederdieren, systematisch een verificatieonderzoek uit te voeren na een eerste positieve uitslag met een te bestrijden Salmonellatypering. Deze Europese regelgeving blijft echter voor heel wat onbegrip zorgen, daar positieve koppels al na een eerste positieve uitslag vervroegd moeten geruimd worden. Dit terwijl uit het verleden bleek dat na verificatieonderzoek* deze koppels vaak negatief waren en zodoende nodeloos moesten geruimd worden.

Vanuit verschillende landen wordt deze regelgeving daarom niet zomaar naast zich neergelegd. Alsook voor de Landsbond Pluimvee blijft dit een 'no go'. Na overleg met Europarlementslid Hilde Vautmans is er onder meer een schriftelijke parlementaire vraag gesteld bij de Europese Commissie waar er op deze problematiek wordt ingegaan.

Nieuwe inschrijvingen voor aanplantsubsidie boslandbouwsystemen mogelijk tot 18 september

Landbouwers die een subsidie willen aanvragen voor de aanplant van een boslandbouwsysteem (agroforestry) in het najaar 2020 - voorjaar 2021, kunnen nog tot uiterlijk 18 september 2020 hiervoor inschrijven. Inschrijven kan via het e-loket van het Departement Landbouw en Visserij op www.landbouwwvlaanderen.be

Het subsidiebedrag bedraagt maximaal 80% van de aanplantkosten (exclusief BTW). Hieronder vallen de aankoopkosten van de bomen, de kosten voor de arbeid en het machinale werk voor het planten, het verstevigen en beschermen van de bomen en ook de aankoopkosten voor het verstevigings- en beschermingsmateriaal voor de bomen. Als de landbouwer zelf de bomen plant, wordt daarvoor een forfaitair bedrag van 200 euro per hectare uitbetaald.

Om in aanmerking te komen voor de subsidie, moet de landbouwer eigenaar of gebruiker zijn van het boslandbouwperceel. Het perceel moet gelegen zijn in het Vlaamse Gewest, tijdens het huidige en voorafgaande jaar in landbouwgebruik geweest zijn en moet ten minste een halve hectare groot zijn. Voor meer info kan u terecht op de website www.vlaanderen.be/landbouw/boslandbouwsystemen

Grootste Oekraïense eierproducent gaat zijn productie afbouwen

Avangard, één van de grote Oekraïense eierproducenten zal in de komende maanden hoogstwaarschijnlijk 6 van zijn 27 legbedrijven sluiten en zo de productie met 20 % verminderen. Deze beslissing viel er na aanhoudende administratieve druk van de Oekraïense autoriteiten. Avangard verkeert namelijk in moeilijk financieel vaarwater. Volgens eigenaar Oleg Bakmatyuk zouden er 2.500 banen geschrapt moeten worden om het bedrijf terug gezond te maken. De totale schuld van UkrLandFarming, Avangard's moederbedrijf, werd geschat op 2 miljard dollar in het begin van 2020.

Avangard kampt o.a. met diverse rechtszaken omwille van de beschuldiging van vermeend misbruik van herfinancieringsfondsen door de Nationale Bank van Oekraïne tijdens de bankencrisis van 2014. Hierdoor is hun geldstroom tijdelijk stilgevallen. Ook is er sprake dat twee grote productie-eenheden (samen goed voor 11 miljoen legkippen) en gesubsidieerd door de overheid die niet zouden opgericht zijn conform de afspraken. Verder speelt ook het militaire conflict in Oekraïne het bedrijf parten. (Bron WattAgNet.com)



Droeshaut NV Achel
www.droeshaut.be
 Tel. 011 64 28 92
info@droeshaut.be



Bent u pluimveehouder en zoekt u een afnemer voor uw eieren?

Wij zijn Südeï en zijn voornamelijk actief in het sorteren, verpakken en verven van eieren voor retailers. Wij zoeken voor ons pakstation en handelsactiviteiten Nederlandse en Belgische pluimveehouders die ons op basis van een langdurige overeenkomst wekelijks kunnen leveren:

- Scharreleieren
- Vrije uitloop eieren
- Biologische eieren
- Kooi eieren

Südeï
Vermarktungs GmbH
 Viersen (D.)

Contact: Léon Clemens
 T: 00 – 49 173 25 00 202
 M: l.clemens@suedeï.de
 (wij spreken Nederlands)

Bent u geïnteresseerd?
 Neem dan vrijblijvende contact met ons op, zodat wij u een passend aanbod kunnen doen.

Poultryshop24

Vernieuwde website www.poultryshop24.com

In/verkoop van: Pluimvee inventaris, eierinpakkers en sorteermachines

www.pluimveebedrijftekooop.eu

Gevraagd: kooihuisvesting voor legkippen

info@poultryshop24.com
 +31 6 53646226

Bel voor vrijblijvende offerte
+32 (0)475 31 41 42

Reinigen & ontsmetten
 Epoxy coating
 Bloedluisbehandeling
 Verkoop van
 apparatuur en producten



PIETER VER EECKE
BEDRIJFSHYGIENE

Jouw stallen brandschoon
www.pietervereecke.be

Fertikal is genomineerd voor de 'Leeuw van de Export'



Fertikal is genomineerd voor 'De Leeuw van de Export', een prijs die jaarlijks uitgereikt wordt door de Vlaamse Overheid voor bedrijven die Vlaanderen op de wereldkaart zetten met hun exportproduct. En laat dat in dit geval nu net mest zijn, een product dat meestal in het verdomhoekje zit. Het is een unicum dat een mestverwerkend bedrijf dergelijke positieve beeldvorming krijgt (meestal is het omgekeerd).

"Wereldwijd is ons product echter enorm gegeerd, en snakken boeren in ontwikkelingslanden naar deze waardevolle grondstof. Door jarenlange innovatie en technologie-optimalisatie zijn onze meststofkorrels een echte hit in landen zoals Vietnam, Zuid-Korea, Taiwan, Libië, Dominicaanse Republiek, en meer dan 55 landen wereldwijd", aldus Fertikal.

De prijsuitreiking vindt plaats op woensdag 23 september om 18u. Info omtrent deze prestigieuze prijs en de lijst met genommeerde bedrijven die de vorige jaren de prijs in de wacht sleepten is te vinden via op www.leeuwwandeexport.be.

Roxell breidt keuze in MiniMax™ voerpannen verder uit

De **ronde voerpan** voor vleeskuikens is nu modulair waardoor er **vier varianten** MiniMax kunnen samengesteld worden. Het resultaat is een MiniMax voerpan die aangepast is aan de **voorkeur en werkwijze van het pluimveebedrijf**.

De **onderpan** is nu ook beschikbaar in **twee volumes**:

- / Een ondiepe pan met een standaard voercapaciteit die perfect is voor vleeskuikens tot 3 kg
- / Een dubbele inhoud voor de kippen met een zwaarder eindgewicht. Een voordeel om te kiezen voor extra voercapaciteit is dat de pan slechts 0,5 cm (of 0,2") hoger is dan het ondiepe model.

"De aanpak en behoeftes van het vleeskuikenbedrijf worden steeds meer divers, daarom breidt Roxell de keuze in pannen verder uit," zegt Frank Hartmann, Marketing Manager bij Roxell. "MiniMax had al een uitgebreide set aan functionaliteiten en daar komt nu een **modulaire opbouw** bij. Concreet kan u de MiniMax-grille met **10 of 14 voeropeningen combineren met een ondiepe of diepe onderpan.**"



Stienen BE stelt het Mitch klimaatconcept en de Farm-Remote verbinding voor



De KLC-100, KLD-100 en KL-6500 vormen samen het ijzersterke trio van Stienen's **klimaatconcept Mitch**. Met dit klimaatconcept bespaart u tot duizenden meters aan kabel en daarmee een aanzienlijk bedrag aan hoge installatiekosten. Het 'zelflerende' systeem is ontworpen voor optimaal service- en gebruikerscomfort. De inbedrijfstelling en het eventueel updaten van programma's worden centraal geregeld en zijn snel en makkelijk te realiseren.

De FarmRemote **WEB-SEC** bouwt een veilige en versleutelde **VPN-verbinding** (Virtual Private Network) op met een cloudserver. Met een smartphone, tablet of PC kunt u dan een veilige internetverbinding met de server maken en display en toetsenbord van een Stienen-computer overnemen. Op deze manier is het mogelijk om uw bedrijf op afstand veilig te monitoren en zo nodig in te grijpen.

Dalende prijzen houden aan

tekst en beeld: Luc Maertens

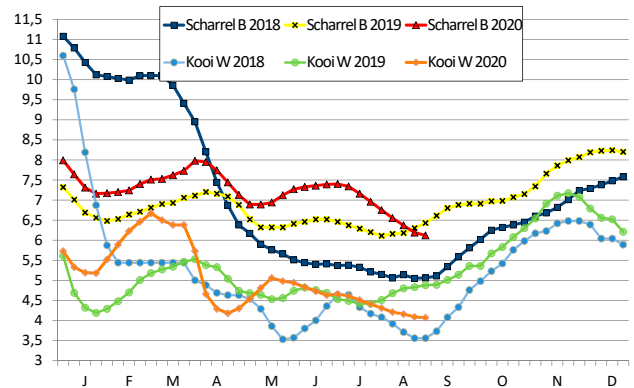
De zowat lineaire dalende trend voor de prijszetting van eieren houdt nu reeds 2 (scharrel) tot dik 3 (verrijkte kooi) maanden aan (zie fig. 1). Voor de scharrels valt de daling al bij al nog mee, gezien ze in juni op een hoog niveau stonden maar intussen toch teruggevallen zijn tot in de buurt van €6 (100 stuks bruin, klasse 3). Code 3 eieren hadden het door de corona crisis onmiddellijk zwaar te verduren en einde augustus noteren ze nauwelijks meer dan €4 (100 stuks wit, klasse 3). Het prijsverschil tussen kooi en scharrel bedraagt zowat €2 of liefst 33%!

De zomermaanden zijn wel traditiegetrouw moeilijker maanden maar de afzet naar de retail verloopt nochtans vlot voor code 0, 1 en 2. Met september moet de markt dit toch kunnen weerspiegelen met een aantrekkelijke prijs. Wat code 3 eieren betreft, hier is de buitenlandse concurrentie groot en de afzet omwille van de coronamaatregelen moeilijk. Voor verdere commentaar, gelieve de bevestiging van enkele pakstations na te lezen in dit nummer van Pluimvee.

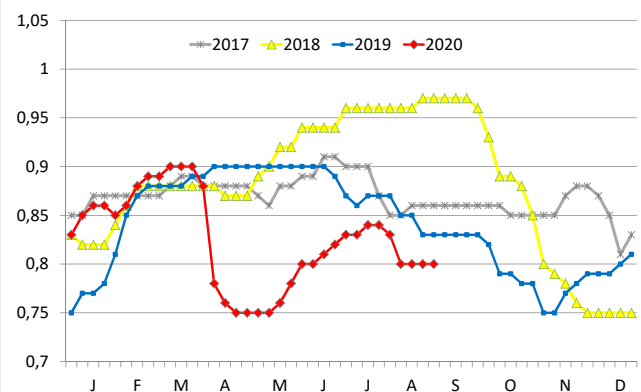
De vooruitzichten voor de prijs van de braadkippen is niet bepaald positief. De corona crisis zorgt voor een moeilijke buitenlandse afzet. Slachterijen in Nederland beperken o.a. hieromtrent hun slachtcapaciteit. De Brexit is verder niet afgerond en zorgt voor onzekerheid op deze afzetmarkt. In Oost Europa (Polen, Roemenië, ...) is er fors uitgebreid en door AI wordt hun afzet eerder naar de EU gestuurd aan dumpingprijzen i.p.v. naar het verre Oosten (China, Vietnam, ...), wat eveneens prijsdruk veroorzaakt. Reken daarbij de cyclisch slechtere markttoestand en prijszetting in het najaar, ja het is moeilijk om op korte termijn positieve verwachtingen te hebben. Maar op iets langere termijn, eens de corona depressie uitgewerkt is, moet deze sector terug wind in de zeilen krijgen. De consumptie neemt wereldwijd toe en verdringt o.a. het dure rundsvlees.

Wat konijnen betreft, de lock down had geen negatieve effecten op de consumptie, integendeel er was meer tijd om thuis te bereiden. Van een overschot en grote invriesvolumes, zoals voor varkens- of pluimveevlees, was er niet direct sprake. Een hogere bodemprijs (€1,60) in vergelijking met vorige jaren is dan ook niet verwonderlijk. Einde augustus is de jaarlijkse opwaartse prijstrend terug ingezet.

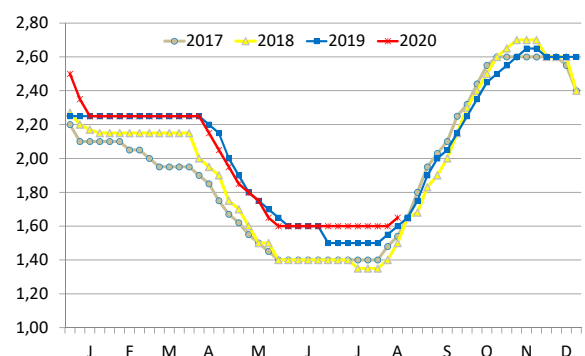
Evolutie prijs eieren (€/100): Klasse 3
Scharrel bruin – Kooi wit



Notering braadkippen (€/kg): middenprijs Deizne



Notering konijnen Deizne (€/kg)



Marktprijzen

Eierprijzen markt Kruishoutem (volgens prijzencommissie) - per 100 stuks in euro

Witschalige eieren

	4.08	11.08	18.08	25.08	4.08	11.08	18.08	25.08
	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel
Cat 0	6,13	6,06	5,98	5,96	7,64	7,50	7,29	7,27
Cat 1	4,89	4,82	4,74	4,72	6,40	6,26	6,05	6,03
Cat 2	4,55	4,49	4,41	4,39	6,14	5,98	5,79	5,74
Cat 3	4,21	4,16	4,09	4,07	5,84	5,66	5,49	5,43
Cat 4	3,88	3,82	3,76	3,74	5,45	5,26	5,11	5,04
Cat 5	3,54	3,49	3,43	3,42	4,48	4,31	4,17	4,12
Cat 6	3,20	3,16	3,11	3,09	3,52	3,36	3,24	3,22
Cat 7	2,86	2,83	2,78	2,77	3,09	2,96	2,84	2,82

Bruinschalige eieren

	4.08	11.08	18.08	25.08	4.08	11.08	18.08	25.08
	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel
Cat 0	6,53	6,46	6,38	6,36	8,59	8,41	8,24	8,19
Cat 1	5,29	5,22	5,14	5,12	7,35	7,17	7,00	6,95
Cat 2	5,05	4,99	4,91	4,89	6,97	6,79	6,61	6,55
Cat 3	4,81	4,76	4,69	4,67	6,55	6,37	6,19	6,12
Cat 4	4,48	4,42	4,36	4,34	5,85	5,66	5,50	5,43
Cat 5	4,14	4,09	4,03	4,02	4,63	4,46	4,32	4,27
Cat 6	3,60	3,56	3,51	3,49	3,59	3,43	3,31	3,29
Cat 7	3,26	3,23	3,18	3,17	3,16	3,03	2,91	2,89

Pluimveemarkt prijzencommissie Deinze (met inbegrip Belplume toeslag)

Week van	5.08	12.08	19.08	26.08
extra zware soepkippen	0,36€-0,38€	0,36€-0,38€	0,37€-0,39€	0,40€-0,42€
bruine soepkippen	0,04€-0,06€	0,04€-0,06€	0,04€-0,06€	0,06€-0,08€
witte soepkippen	-0,01€-0,01€	-0,01€-0,01€	-0,01€-0,01€	0,01€-0,03€
braadkippen	0,79€-0,81€	0,79€-0,81€	0,79€-0,81€	0,79€-0,81€
ABC	0,82 €	0,80 €	0,80 €	0,80 €
konijnen	1,60 €	1,60 €	1,60 €	1,65 €



FOSSIL SHIELD IW

REGISTRATIENUMMER: BE-REG-00424

EFFICIËNTE EN EENVOUDIGE BESTRIJDING VAN VOGELMIJT

Fossil Shield IW is een in water emulgeerbaar biocide (op basis van synthetisch amorf Si) ontwikkeld voor een **efficiënte en eenvoudige bestrijding** van de vogelmijt in leghennenstallen. De emulsie wordt, na wassen en desinfecteren, aangebracht tijdens de leegstand dmv diverse sproeisystemen.

Verkrijgbaar in 10kg zakken.





Voor meer informatie:

DAEM ECO BV Nerumstraat, 7 B-9340 LEDE

TEL: 053 80 92 22 – MOB: 0479951744 – MAIL: c.daem@daemeco.be



Ven Poultry B.V.

ZO... NU EERST UW PARTNER IN LEVEND PLUIMVEE CONTACTEREN

Voor de werkelijke beste condities voor uw soepkippen:
www.venpoultry.nl • 014-453040 of 0031-653487136

Handelsnoteringen Kruishoutem

Witschalige eieren

	4.08	11.08	18.08	25.08	4.08	11.08	18.08	25.08
	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel
XL	7,13	7,06	6,98	6,96	8,64	8,50	8,29	8,27
L	5,55	5,49	5,41	5,39	7,14	6,98	6,79	6,74
M	4,88	4,82	4,76	4,74	6,45	6,26	6,11	6,04
S	3,80	3,76	3,71	3,69	4,12	3,96	3,84	3,82

Bruinschalige eieren

	4.08	11.08	18.08	25.08	4.08	11.08	18.08	25.08
	Kooi	Kooi	Kooi	Kooi	Scharrel	Scharrel	Scharrel	Scharrel
XL	7,53	7,46	7,38	7,36	9,59	9,41	9,24	9,19
L	6,05	5,99	5,91	5,89	7,97	7,79	7,61	7,55
M	5,48	5,42	5,36	5,34	6,85	6,66	6,50	6,43
S	4,20	4,16	4,11	4,09	4,19	4,03	3,91	3,89

Gemiddelde poeljenprijs aanpassing

Jaar-week	Gemiddelde Poeljenprijs Aanpassing	
	Gemiddelde opfokvoederprijs €/100 kg	Aanpassing €/100 afgeleverde poeljen
2020/33	30,44	62,77
2020/34	30,42	62,62

Prijzen grondstoffen (per ton)

	4.08	11.08	18.08	25.08
Tarwe	158,50 €	155,00 €	160,00 €	160,00 €
Wintergerst	ng	ng	ng	ng
Maïs (15% vocht)	ng	ng	ng	ng

sinds
1916

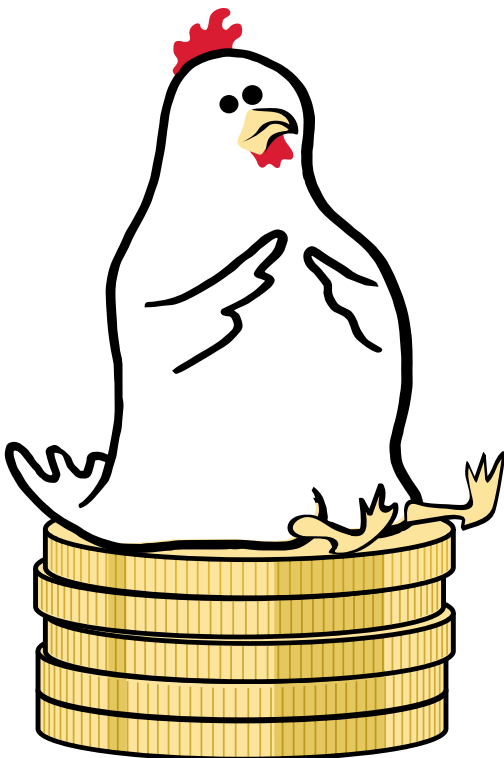


Het vleeskuiken dat zorgt voor:

 Lage productiekosten

 Uitstekende VC

 Robuustheid





TR**OTS**
OP MIJN
KIPPEN

Van kuiken tot gezonde braadkip?

Vertrouw op de expertise van Spoormans. Wij werken mee aan gezond kippenvlees en zijn daar terecht al meer dan 70 jaar trots op.